НЕФТЕЮГАНСКИЙ РАБОЧИЙ

ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

Газета выходит с 1 мая 1972 года | 19 сентября 1995 г. № 73 (4131) | Цена свободная

Сегодня и вчера

НЕФТЕДОБЫЧА

ДОБЫЧА НЕФТИ И ГАЗА ПАДАЕТ

По сообщению отдела статистики г.Пыть-Ях, добыча нефти и газа за восемь месяцев этого года в НГДУ Мамонтовнефть и Майскнефть снизилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

В **НГДУ Мамонтовнефть** добыто 6 млн. 859 тыс. тонн нефти и 270 млн. куб. м газа, за 8 месяцев прошлого года - 7 млн. 787 тыс. тонн нефти и 283 млн. куб. м газа.

Положение дел в **НГДУ Майскнефть** таково: 3 млн. 913 тыс. тонн нефти и 116 млн. куб. м газа в этом году, 4 млн. тонн нефти и 120 млн. куб. м газа в 1994 году.

Торговый центр «Европа» - еще одно детище фирмы «Юганскпромфинко» - открыл свои двери для горожан 11 сентября. Отличное оформление, наполненные витрины, хорошо подготовленный персонал (86 человек) начисто устранили из памяти унылый, грязненький «Универсам». Но торговый центр «Европа» - не только образец объединенного опыта европейских стран в области торговли, но и российская, и зарубежная продукция высшего качества. Например, мясо и рыба поступают на прилавки торгового центра каждый день, продукты хранятся при постоянной температуре и фасуются непосредственно в торговом центре, разумеется, при строжайшем соблюдении всех норм и требований. Хлеб поступает 2-3 раза в день. Колбасы из Омска, астраханская рыба, московские конфеты, овощи и фрукты - все это есть в «Европе». «Юганскпромфинко» работает непосредственно с заводами-производителями, покупатели убедились в этом сами. А в «Супермаркете», который занимает 1/5 часть торговой площади, но вмещает около 1000 наименований товаров специализированной западно-германской фирмы, порадуют и гурмана, и молодую маму, и хозяйку.

Уже с первого дня своего открытия ТЦ «Европа» приобрел популярность у нефтеюганцев и многочисленных гостей города.

НАВСТРЕЧУ 30-ЛЕТИЮ ГОРОДА

ГОРОДСКАЯ ЛОТЕРЕЯ

В октябре Нефтеюганску исполняется 28 лет, а в 1997 году у него 30-летний юбилей.

День рождения города - праздник, в первую очередь, первопроходцев, старожилов. Почти в каждой нефтеюганской семье, в каждом коллективе есть ветераны города. И, конечно, вы, уважаемые горожане и руководители трудовых коллективов, готовитесь чествовать, поздравлять их.

Думаете и о подарках...

Прекрасным подарком может стать билет городской лотереи, которая проводится навстречу юбилею города! Ведь вместе с билетом вы подарите шанс выиграть:

- **квартиру,**
- **машину,**
- **телевидеоаппаратуру,**
- **мебель,**
- **бытовую технику.**

Спешите приобрести билет в подарок!

Помните, что розыгрыш лотереи состоится совсем скоро - уже в октябре, а ее тираж может обеспечить билетами лишь четверть жителей города.

Спрашивайте билеты лотереи в магазинах города.

Для предприятий и организаций возможно приобретение перечислением.

Телефоны для справок по вопросам приобретения билетов перечислением: 3-42-52 и 3-21-40.

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ

ПАРАЛЛЕЛИ СРЕДНЕГО ПРИОБЬЯ
Приют для инвалидов и одиноких престарелых граждан открывается в Пойковском. Всего на 10 коек, но с чего-то начинать надо...
2 стр.

ЮКОС - ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ
Предстоит реорганизация структуры управления АО Юганскнефтегаз. Но «... Плавать по морю необходимо».
3 стр.

ПЕСТРАЯ СТРАНИЦА
Когда появились обои в России и русское чудо «Царь-фонарь».
4 стр.

БУДЬТЕ ЗДОРОВЫ
О компьютерном томографе и холере.
5 стр.

СТРАНИЦА ОХОТНИКА И РЫБОЛОВА
Охотничье собаководство. Вчера. Сегодня. Завтра.
6 стр.

ХОРОШАЯ НОВОСТЬ

ВОЗМОЖНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РАСШИРЯЮТСЯ

В нефтедобывающем управлении Мамонтовнефть сданы в эксплуатацию два солевых узла производительностью 500 и 250 кубов.

Солевой узел предназначен для того, чтобы глушить скважины для капитального и текущего ремонта. В нем готовят растворы разной плотности, уравновешивающих давление пласта. Оборудование для этих узлов поставлено АО Юганскнефтегаз. Пойдя на валютные затраты, оно закупило в Канаде оборудование для четырех узлов. Новые узлы расширят возможности управления. Теперь можно увеличить количество бригад подземного и капитального ремонта, следовательно, произвести больше ремонтов, ввести в эксплуатацию бездействующие фонды.

ДЕЛА МОЛОДЕЦКИЕ

Комитетом по делам молодежи городской администрации совместно с молодежной биржей труда ЮНИКО за летний период было трудоустроено около 130 подростков.

Основными объектами применения труда молодых людей послужил строящийся лицей, строительство храма и ремонтные работы при МБТ ЮНИКО. Оплата труда подростков (400 тыс. руб. в месяц) производилась за счет средств городской службы занятости.

Был организован и успешно отработал лагерь труда и отдыха в Краснодарском крае в станице Старолеушковская. За летний период лагерь посетили 98 молодых людей от 14 до 17 лет. На содержание лагеря выделено 115 млн. рублей из средств городской администрации.

23 раза состоялись экскурсионные прогулки детей из пришкольных лагерей, детских подростковых клубов и детсадов на теплоходе «Москва», который арендовал городской комитет по делам молодежи. Профинансировано два туристических похода. Клуб «Пилигрим» (15 человек) провел пеший маршрут по Среднему Уралу, и клуб «Азимут» (12 человек) произвел сплав на плотах по рекам Алтая.

Комитет принял на себя организаторскую и спонсорскую часть подготовки VI регионального фестиваля авторской песни, который состоялся с 18.08 по 20.08. В нем принимали участие барды из Сургута, Нижневартовска, Когалыма, Ноябрьска, Челябинска, Радужного.

Новостями делились
К. ГУРБАНОВ, В. ЧЕБЫКИН.

НЕФТЕЮГАНСКИЙ РАЙОН

МЕСТО, ГДЕ МОЖНО УКРЫТЬСЯ

В п.Пойковский при районном обществе инвалидов комитет по делам семьи открывает приют для инвалидов и одиноких престарелых граждан.

Увы, у администрации не нашлось достаточно средств на приобретение или строительство специализированного здания, и комитет вынужден использовать приспособленное помещение.

Приют в Пойковском - не ночлежка, а реабилитационный центр для тех, кто остался одиноким в этом большом и суетном мире. И тем не менее, приют - для временного содержания (до 3 месяцев). По окончании 3 месяцев общество инвалидов и комитет по делам семьи будут принимать участие в решении дальнейшей судьбы одиноких людей, попавших в силу обстоятельств в приют.

А пока - их отогреют, обласкают, подлечат. Нуждающимся в сторонней помощи предлагаются услуги няни, сиделки.

Проблема одиночества престарелых людей сегодня стоит очень остро. От многих стариков семьи попросту отказываются, обижают их, бьют, ущемляют в еде и одежде. Идут изгнанные из дому в приют. Но приют может вместить лишь 10 человек.

Как остальным, кому некуда деваться, сказать «нет» и захлопнуть перед ними дверь?

Как заметила Г.М. Кузнечевских, председатель комитета по делам семьи администрации Нефтеюганского района, такие приюты надо бы создавать под крышей церкви. Ведь принимать одиноких и обездоленных должны добрые, бескорыстные люди под крышей хлебосольного дома.

Ну а пока, приют на содержании бюджета администрации. Со временем общество инвалидов вероятно сможет оказывать помощь от своей коммерческой деятельности. Может, и организации поддержат приют. Две фирмы - ИЧП «Смена» и ИЧП «Лидия М» - уже откликнулись, помогают в благоустройстве. До специализированного реабилитационного центра, который сможет принимать не только престарелых, но и подростков, к сожалению, далеко.

Но с чего-то начинать надо, пусть хоть с десяти коек приюта, места, где можно укрыться.

ОКРУГ

ЕЩЕ ОДИН ИНСТИТУТ

Первый заместитель главы администрации округа В. Бобылев подписал распоряжение об открытии Сургутского педагогического института.

В округе ощущается постоянный дефицит в педагогических кадрах для учреждений образования, сейчас здесь не хватает двух тысяч учителей.

Сургутский государственный пединститут открывается с 1 сентября 1995 года путем реорганизации педагогического колледжа. Ректором назначен кандидат педагогических наук Н. Коноплина.

ЗНАНИЯ ВСЕГДА ПРИГОДЯТСЯ

Глава администрации округа А. Филипенко подписал распоряжение о создании окружного центра социального образования в Сургуте, где будут проходить подготовку, переподготовку, повышать квалификацию работники социального обслуживания на правах учебно-консультативного пункта Московского государственного социального университета.

Финансироваться окружной центр социального образования будет с 1996 года за счет средств окружного бюджета через управление социальной защиты населения. В 1995-1996 учебном году открывается прием по специальностям: психология и правоведение.

ПОКА НЕ ГРЯНУЛА ЗИМА

Недавно окружная администрация провела проверку подготовки жилья и объектов коммунального хозяйства округа к работе в осенне-зимний период 1995-1996 гг.

Картина выявилась довольно нерадостная. Особенно сложное положение в Ханты-Мансийске. Из 305 тысяч квадратных метров жилого фонда подготовлено к зиме всего 2,15 тысячи. Из 42 котельных отремонтированы только четыре. Потребность в угле составляет четыре тысячи тонн в год, но в настоящее время не завезено ни тонны, жидкого топлива из 50 тысяч тонн поступило только восемь.

Комитету по финансам и налоговой политики администрации округа предложено решать вопрос о финансировании работ по подготовке к зиме. Управлению капитального строительства взять под особый контроль пусковые объекты коммунального и теплоэнергетического хозяйства, которые финансируются из окружного бюджета.

СУРГУТ

ПО ЗАСЛУГАМ И ЧЕСТЬ

Недавно своим распоряжением мэр Сургута А. Сидоров освободил от квартирной и абонентской платы за телефон почетных граждан города Ивана Захарова, Евгения Жаворонкова, Андрея Сибирцева, Флегонта Показаньева.

Им предоставлена возможность бесплатного проезда на всех видах транспорта в городе и его пригородах.

В этом же году, отмечая 30-летие города в новом летоисчислении, мэрия приняла положение о присвоении звания Почетного гражданина, то есть узаконила его статус и права.

УРАЙ

ЧЕМ УДИВИТ «МАКС-95»?

Три представителя Урайского молодежного авиационного центра приглашены на второй Московский международный авиационно-космический салон «МАКС-95».

Наши земляки включены в состав российской делегации и продемонстрируют на салоне в Жуковском показательный полет на полноразмерной копии гидросамолета 30-х годов Ш-2.

ЧАЙ ПЬЮТ БЕЗ САХАРА, НО ... С МЕДОМ

Главный врач А. Кушнер счел необходимым внести некоторую ясность по поводу голодовки, объявленной группой работников Урайского производственно-технического управления связи.

- На днях, - сообщил он, - голодающих посетил доктор. Общее состояние здоровья парней удовлетворительное. Правда, у одного из них обнаруживаются симптомы язвы желудка, а у другого - гипертонии. При выходе из голодовки, а она, как стало известно, заканчивается, в случае осложнения возможна госпитализация. Врач также проконсультировал голодающих об условиях адаптации.

Анатолий Алексеевич заметил, что сейчас парни пьют чай без сахара, но ... с медом.

НОЯБРЬСК

ДЛЯ КОРЕННЫХ ЖИТЕЛЕЙ СЕВЕРА

С инициативой, достойной подражания, выступило несколько лет назад объединение Ноябрьскнефтегаз. Оно включило в планы социально-экономического развития помощь семьям из числа малочисленных народов Крайнего Севера.

В их адрес направляются продукты питания, промышленные товары, лодочные моторы, снегоходы «Буран» по ценам ниже рыночных, обустраиваются угодья.

Теперь диапазон и качество этой помощи аборигенам еще более расширились в рамках социально-экономического соглашения. В частности, такой документ на 1995 год подписали НГДУ Холмогорнефть и ряд семей ханты.

За использование родовых угодий при разработке месторождений, «холмогоры» предложили поистине эквивалентную компенсацию. Своими силами они обязуются охранять угодья от браконьеров и загрязнения нефтепродуктами.

По прообразу Аляски, за аренду территории нефтяники каждому члену семьи ханты обязались ежеквартально выплачивать по 500 тысяч рублей и бесплатно выделять продукты питания на сумму до 2,5 миллиона рублей. Нашли в соглашении отражение и вопросы обучения, трудоустройства и восстановления здоровья коренных жителей.

ОКТЯБРЬСКОЕ

НА ДВОИХ ИМ ... 800 ЛЕТ

Поселки Октябрьское и Шеркалы отметили свое 400-летие.

На праздник были приглашены ветераны, представители органов власти и самоуправления области, округа, многих районов и городов.

Для развлечения гостей и юбиляров приехали хор, духовой оркестр из поселка Советский, певица Екатерина Шаврина, другие артисты. В дни праздника для детей и взрослых давались спектакли гастрольной группой Тобольского драматического театра.

К четырехвековому юбилею в окружной типографии была отпечатана первая историческая книга о районе «Земля Кондская», написанная уроженцем этой местности В. Кузьминым.

НИЖНЕВАРТОВСК

НАЦИОНАЛЬНОСТЬ ТУТ НИ ПРИ ЧЕМ

К мэру города Ю. Тимошкову обратилась группа азербайджанцев, чеченцев, представителей других народностей Кавказа, проживающих в Нижневартовске, с жалобой на притеснение по национальному признаку. Такое, по их словам, происходит и на бытовом уровне, и со стороны должностных лиц.

Незамедлительно Ю. Тимошков поручил работникам правоохранительных органов расследовать каждый известный факт, свидетельствующий о нарушении прав человека. При этом особо подчеркивалось, что при решении любого вопроса должно быть равное, уважительное отношение к каждому гражданину, а национальный подход должен быть исключен во всех его проявлениях.

НАДЫМ

ЗНАЮТ В АМЕРИКЕ И ЕВРОПЕ

Доктора медицинских наук Анатолия Буганова знают и в Европе, и в Америке.

Директор Надымского научно-исследовательского института медицинских проблем освоения Крайнего Севера избран недавно членом Нью-Йоркской академии наук и Международной академии Евразии.

Этот факт свидетельствует как о признании личного вклада надымчанина в медицину, так и о высокой оценке работы коллектива, который он возглавляет.

ОБИДЕЛИ «КОРОБЕЙНИКИ» ЗАВОД

Вчетверо упала сейчас реализация молока на Надымском молокозаводе. «Оштрафованное» за необоснованное повышение цен на свою продукцию городское предприятие теперь жалуется, что не может конкурировать с коробочным молоком. Этот продукт длительного хранения в достатке завозят в Приполярье расторопные коммерсанты.

Директор завода Анатолий Семенов видит в этом и происки ведомственной торговой организации газовиков. Ей, мол, выгоднее накручивать свои наценки на привозные «коробки». А с местным товаром возиться не так прибыльно.

Резон в этих рассуждениях есть, но это только часть истины. Видимо, проблема в том, что практичным северянам бидоны сейчас явно не по душе и они предпочитают более легкую и удобную тару. Скорее всего, городскому заводу пора уже подавать свою продукцию в товарном виде, для чего необходима его срочная модернизация. А закрывать шлагбаум для въезда расторопных «коробейников» - уже бесполезно.

Рубрику ведет
А. ЗЕМЧЕНКО.

«...Плавать по морю необходимо»

Интервью вице-президента нефтяной компании ЮКОС А. В. ЛОБОВА.

Александр Лобов - вице-президент нефтяной компании ЮКОС, - а в теперь уже далеком прошлом - моряк. Это видно сразу же по деталям убранства его кабинета. Александра Васильевича коллеги знают как человека решительного, последовательного в своих поступках, порою горячего, но не до безрассудства. А я бы добавил, что его внутренний морской хронометр всегда, даже когда «штормит», точен и надежен. У английских моряков есть древняя поговорка - «Плавать по морю необходимо. Жить - не так уж необходимо». Расхожее сравнение рынка со стихией, с океаном мне не кажется очень надуманным. Моему собеседнику - тем более.

Корр.: - Нынешним летом в Нефтеюганске удалось снять напряжение в процессе выплаты заработной платы. В какой степени это можно отнести к заслугам ЮКОСа?

Лобов: - Регулярная зарплата - еще далеко не главный и единственный показатель благополучия предприятия. Меня вот сегодня очень беспокоит, что неритмично идут работы за поставляемую электроэнергию, что не в том темпе, как следовало, идет ремонт простаивающих скважин. На производстве, а не где-либо еще рождаются социальные проблемы. А вообще я доволен тем, что ЮКОСу удалось решить те проблемы, которые она взвалила на себя с марта нынешнего года. Проблему реализации нефти за реальную предоплату, а не за какие-то мифические последующие деньги. Теперь я имею полную уверенность в том, что каждая проданная тонна нефти принесет прибыль, потому что «... утром деньги - вечером стулья». А не наоборот. Более того - я надеюсь, что нам удалось создать систему, при которой мы не будем допускать остановки скважин. Мы раньше продавали нефть и не думали о том, что с ней будет дальше - вовремя ли ее заберут, оплатят транспорт или нет... Теперь мы своим покупателям ставим обязательное условие - сначала оплатите транспорт, а потом получите нефть.

В этом мы видим гарантию того, что нефть вовремя уйдет с промыслов и не будет остановки фонда действующих скважин.

Корр.: - Вы уверены в том, что при столь жестких условиях всегда найдете покупателя?

Лобов: - Покупатель не «находится», его не ищут. Нужно создать систему продажи нефти, создается целая цепочка, в которую входят - завод, какая-то мощная коммерческая структура и один из крупных столичных банков. А ЮКОС силой своего авторитета, ресурсами своими заставляет в себя поверить. Один дает кредит, второй берет эту кредитную линию, третий берет нефть и «несет» ее на завод, а мы в итоге получаем ту прибыль, на какую и рассчитываем. Правда, при этом приходится убеждать в конечной выгоде всех участников цепочки.

Корр.: - Вы говорите только о заводах компании?

Лобов: - Нет, я говорю о всех заводах России, с которыми мы работаем. Нашим заводам в первую очередь выгоднее брать самарскую, саратовскую, даже оренбургскую нефть, поскольку транспорт ее от места добычи, как понимаете, стоит в 20 раз дешевле, чем из Нефтеюганска. Сегодня транспорт тонны юганской нефти до Самары обходится в 36 тыс. рублей. Нефтеюганск сейчас в основном работает с заводами Нижнего Новгорода, Башкортостана, Московским НПЗ, Ярославля. Какая разница откуда деньги получать? Главное, чтоб они были, не так ли?

Корр.: - Ну что ж, теперь, может быть, самое время выйти на процессинг, о котором говорили в феврале в Нефтеюганске, на совещании с главами администраций областей и руководством отрасли?

Лобов: - Да, все предпосылки для этого мы сейчас создали, чтобы заработала цепочка - завод - сбытовая организация - возврат денег производителям, в первую очередь - добытчикам. При этом мы выходим на новый уровень не только отношений внутри компании, но что самое важное - на совсем иной уровень прибыли. Ведь понятно же, что торговать нефтепродуктами несравненно выгоднее, нежели сырой нефтью. Суть процессинга в следующем. Сегодня одну тонну нефти можно продать за 307 тыс. 400 руб. Пытаемся продать за 315 тыс. рублей. Но за эту цену она пока не уходит. А если переработать эту нефть и продать уже нефтепродукты, то это даст прибыль на одной тонне около 80 тыс. руб. Почувствуйте разницу, как говорится...

Корр.: - Выходит, до сих пор ваши сбытовые организации торговали нефтепродуктами, произведенными не заводами компании?

Лобов: - Да, во многом было именно так. Но это вовсе не значит, что они у кого-то там покупали тот же бензин себе в убыток. Я уже говорил и еще раз подчеркиваю, что хочу вывести их на новый уровень отношений и приблизить. И это укрепит компанию не только в экономическом смысле. Если раньше порою отношения партнеров внутри компании напоминали контакты фехтовальщиков на дорожке - клинки наголо и навстречу друг другу, то теперь я бы привел то же спортивное сравнение, но уже другое - одна лыжа вперед, а другая подтягивается... Это еще не лыжные гонки, но уже нормальная ходьба. Бежать быстро пока не получается.

Корр.: - Наши читатели очень мало пока знают о жизни подразделений компании в других областях. Слышал, что недавно в Воронеже Вы провели очень жесткую встречу руководителей сбытовых организаций.

Лобов: - Раньше строгий государственный, исчерпывающий надзор не позволял им «расслабиться». А вот почти три года самостоятельной работы не всем пошли на пользу. Например, базы в Белграде, Воронеже, Орле укрепились, обустроились нормально. А в таких областях, как Пензенская, Тамбовская, Самарская, хозяйство на нефтебазах пришло в полный упадок. Я бы даже сказал еще жестче - наступила разруха в полном смысле этого слова. Поэтому я показал всем руководителям на примере одной из нефтебаз в глубинке Воронежской области, как можно и нужно вести хозяйство. Для многих все, что они увидели, стало полным откровением. Надеюсь, что некоторым стало просто стыдно, и они призадумались. Если же сформулировать мою политику коротко, то марка ЮКОСа должна быть выгодно заметна - и в столице страны, и на самой отдаленной сельской нефтебазе.

Корр.: - Несколько минут тому назад раздался телефонный звонок, и Вам было сообщено, что подписано постановление правительства о вхождении в компанию ЮКОС предприятия Белгороднефтепродукт. Мне показалось, что сие известие Вас очень обрадовало. Почему?

Лобов: - Белгород работал с нами с первого дня существования компании, хотя формально в нее не входил. И работал много лучше других. Там очень крепкие нефтебазы. И самое главное - это вторая по величине потребления область, граничащая с Украиной, стоящая на очень важной и напряженной автотрассе Москва - Харьков. Представляете, насколько географически и стратегически все это выгодно, насколько расширяется рынок сбыта? А вообще попутно должен заметить, что у нас в компании нет ни одной убыточной сбытовой организации. Как сделать их еще более прибыльными - вот о чем у меня постоянно «болит» голова.

Корр.: - Насколько верна информация о том, что ЮКОС совместно с американской нефтяной компанией АМОКО хочет оснастить эту автомагистраль суперсовременными автозаправочными станциями?

Лобов: - Да, такой проект разрабатывается. Мы хотим поставить станции на территории Тульской, Орловской, Курской и Белгородской областей. Построить платные стоянки и т.д. Словом, обеспечить всем комплексом услуг проезжающих. Уровень должен быть не ниже европейского.

Корр.: - Разумеется, Вы мечтаете о дополнительной прибыли, при этом утверждая, что не боитесь конкуренции, поскольку она «подстегивает» в первую очередь вас самих. Но ведь нужны очень солидные инвестиции...

Лобов: - АМОКО, мы надеемся, получит кредиты в иностранных банках под свои гарантии.

Корр.: - Дай-то, Бог, чтоб проект осуществился. Но сейчас мне бы хотелось попросить Вас прокомментировать, как принято говорить, очередное стихийное бедствие для России - уборочную страду. Как показывает прошлый опыт, это бедствие и для нефтяников, ибо знаем множество случаев, когда нефтепродукты просто экспроприируются на нужды уборки.

Лобов: - Стихия-засуха в этом году действительно поставила в сложное положение крестьян в центральных областях России, да и по всей стране ожидается небольшой урожай - жизнь станет еще тяжелее. Но пока фактов, о которых Вы говорите, нет. Возможно, это плод дипломатических и иных усилий руководства компании, ряд иных мер. Но даже там, где пытались нам на уровне глав администраций областей, например, Липецкой, установить свои, а не наши отпускные цены на нефтепродукты на наших же предприятиях, такие попытки прекратились.

Корр.: - На днях Вы во главе большой делегации ЮКОСа летите в Омск, посмотреть в действии АЗС европейского типа, о которой мы уже рассказывали нашим читателям. Да, она уникальна для Сибири, но неужели специалисты, которых Вы туда везете, не видели ничего подобного?

Лобов: - Суть в том, что ее построил их же коллега по компании, директор Омского представительства Павел Сатонкин. Пусть посмотрят, потолкуют с сибиряками, пусть всем станет понятно, что такое возможно и уже пора приниматься за подобные проекты у себя дома. Я же не призываю разваливать приносящие прибыль станции и на их месте строить новые. Надо просто уже создавать новые, не времянки, а настоящие, как во всем цивилизованном мире комплексы. А деньги на это у коллег, работающих в центральных областях России, есть. Поездка в Сибирь - лишь небольшой штрих в программе реконструкции и строительства АЗС в нашей компании.

Александр МАКСИМОВ.
Москва-Нефтеюганск.

Юганскнефтегаз: реорганизация структуры управления

В августе в г.Нефтеюганске прошло совещание, посвященное вопросам реорганизации структуры управления АО Юганскнефтегаз.

В его работе приняли участие представители ЮНГ и его структурных подразделений, руководители ЮКОСа, специалисты независимых консалтинговых фирм.

Участники совещания пришли к единому мнению о целесообразности преобразования НГДУ - основных нефтедобывающих структур объединения - в дочерние акционерные общества, уставной капитал которых полностью будет формироваться ЮНГ.

Принято решение подготовить соответствующие предложения для обсуждения на совете директоров ЮНГ, который на своем заседании должен обсудить различные варианты реорганизации управления объединения и принять окончательное решение по этому вопросу.

Рассказать о работе совещания мы попросили одного из его участников - члена совета директоров АО Юганскнефтегаз, вице-президента АНК ЮКОС Эдуарда Вячеславовича Грушевенко.

- Эдуард Вячеславович, чем вызвана необходимость реструктуризации управления АО Юганскнефтегаз?

- Необходимость реструктуризации структуры управления АО Юганскнефтегаз вызвана тем, что на сегодняшний день нефть, добываемая здесь, с учетом всех дополнительных затрат, просто неконкурентоспособна на рынке. Мы вынуждены ее продавать зачастую по цене ниже себестоимости плюс налоги. Рынок диктует свои условия, и поэтому работать так в сложившемся режиме уже не представляется возможным. Вот почему мы вынуждены задуматься о снижении себестоимости.

У нас НГДУ всегда прибыльны, а объединение с учетом всех расходов является убыточным, поэтому необходимо добычу нефти оторвать от всех прочих расходов, чтобы было нормальное ценообразование. При исчислении налогов цена формируется по строго определенной формуле: затратная часть делится на добычу нефти, получается средневзвешенная цена. На нее накручиваются все налоги, и она выставляется на рынок.

- В чем будет заключаться реорганизация АО Юганскнефтегаз?

- Прежде всего в перестройке управления. Мы предусматриваем выделение всех структурных подразделений в акционерные общества со стопроцентным капиталом Юганскнефтегаза. Мы предлагаем перейти к новой системе взаимоотношений между подразделениями, если сказать по-старому, на хозрасчет, на самофинансирование. Структура предполагает следующую систему: все НГДУ работают на бюджете и в пределах этого бюджета заключают с сервисными подразделениями договора на необходимые объемы работ. Сервисным акционерным обществам (УБР, ВМУ, ЦБПО, УТТ и др.) предоставляется право искать работу на стороне. Для того, чтобы сохранить рабочие места, обеспечить людей зарплатой, руководители этих обществ должны будут думать о качестве и стоимости предлагаемых работ.

Естественно, строгий бюджет потребует снижения затратной части нефтедобычи. Возможно некоторое сокращение численности работающих в непромышленной сфере, в том числе в аппаратах управления.

Мы предлагаем равные стартовые условия всем подразделениям, и дальше все будет зависеть от руководителя, от коллектива, как они смогут управиться с этой ситуацией.

Я хочу подчеркнуть, что и АО Юганскнефтегаз, как центральный орган управления, останется, но с четко определенными функциями. Что-то уйдет в НГДУ, что-то останется в аппарате, но как координирующий орган он сохранится. Реализацию нефти забирает себе ЮКОС, это уже фактически происходит. Таким образом, поступление денег за добытую нефть будет обеспечено. Это видят все: стали платить зарплату, более-менее налаживается финансовая жизнь.

- Как это отразится на жизни конкретного нефтяника?

- Прежде всего то, что мы предполагаем, направлено на то, чтобы не снижать уровня добычи, не сокращать на основных производствах рабочие места, а сохранять их. Сегодня вопрос безработицы стоит очень остро, и мы считаем, что такое стимулирующее каждого нефтяника движение в направлении повышения качества работ, конкуренции, позволит нам удержаться на рынке, не запустить сюда иностранцев. Не секрет, что мы ввозим много рабочей силы с Украины, из других регионов, она обходится дешевле. И это резервы рабочих мест для нефтеюганцев.

Надеемся, что принятие решения позволит нам выжить. Если мы будем сохранять старую систему управления, то Юганскнефтегаз с его «дорогой» нефтью будет вытеснен с рынков. Подстегивает и то, что налоговая политика, проводимая нашим правительством, заставляет поднимать цены. И если раньше мы могли поднимываться за счет экспорта, то сейчас, когда он становится равнозначным внутренней продаже, этого мы уже лишены. Поэтому решение нужно искать внутри компании, что мы и делаем.

ДРЕВНИЕ СТРОИЛИ ЛУЧШЕ

С тех пор как в VI веке н.э. буддизм пришел в Японию через Китай и Корею, ни одна из сотен японских пагод не была разрушена землетрясением. Секрет их прочности заключается в том, что в отличие от китайских и корейских пагод, строившихся из камня, древние японцы возводили эти «дома для пепла Будды» исключительно из дерева. При подземном ударе такая пагода не разрушается благодаря не только своей оригинальной конструкции, но главным образом строительному материалу: у деревянной пагоды естественная вибрация происходит с отставанием от вибрации земной поверхности. В результате сейсмические волны не разрушают деревянное сооружение.

Интерес японских ученых к этому явлению значительно возрос после недавнего сильного землетрясения в Кобе. Тщательнее других изучается самое древнее на планете деревянное строение - пятиярусная пагода Хоруйи высотой 33 метра. Ей 1300 лет. Возможно, японским архитекторам удастся внедрить элементы древней технологии в современное градостроительство, чтобы избежать таких трагедий, какая случилась в Кобе.

РУССКИЕ ОБОИ

В России обои впервые появились во второй половине XVIII века. До 30-40х годов прошлого века они делались из вержированной - с водяными знаками - бумаги. Бумажная полоса состояла из отдельных частей и была достаточно плотной - в две десятых миллиметра толщиной. И только в первой трети XIX столетия в России перешли к рулонной, или, как ее еще называли, «бесконечной» бумаге, которая была более тонкой. Первым зданием, в интерьере которого применили бумажные обои, изготовленные на Царскосельской фабрике, стал Елагин дворец в Петербурге, построенный знаменитым зодчим Карло Росси в 1820-1822 годах.

«ЦАРЬ-ФОНАРЬ»

Русское чудо «Царь-фонарь» находится во Владимирово-Суздальском музее-заповеднике. «Царь-фонарь» был сработан холмогорскими умельцами в начале XVII века по высочайшему указу митрополита Иллариона. Фонарь этот, высотой более двух метров и весом в десять пудов (160 кг), несли обычно перед крестным ходом на Пасху восемь человек.

Восстановил это чудо Вячеслав Иванович Басов, мастер производственного обучения Суздальского художественного училища. Басов ездил добывать для «Царь-фонаря» редкую слюду из Карелии, по ветхим рисункам он восстановил причудливые чугунные узоры фонаря.

КОЛУМБ ОТКРЫЛ НЕ ТОЛЬКО АМЕРИКУ

Измученные длительным переходом через Атлантику, моряки экспедиции Христофора Колумба на острове Гваделупа обнаружили неизвестный им плод. Его аромат и вкус вызвали изумление и восторг.

Туземцы называли этот плод «нана», и моряки Колумба стали первыми европейцами, познакомившимися с ананасом. С того момента он начал триумфальный «поход» по земному шару. Сегодня по объему мировой торговли среди плодов ананасы уступают бананам и цитрусовым. А в Австралии после длительной селекции удалось вывести плоды... почти правильной кубической формы, что позволило помещать их в прямоугольные банки.

АНЕКДОТ МЕСЯЦА

НА КОНКУРС

К врачу на прием пришел пьяница:
- Доктор, у меня желудок болит.
-Пьете?
-Пью, но не помогает.

***

Чем окончилась твоя вчерашняя ссора с женой? - спрашивают молодые люди товарища.
- Она приползла ко мне на коленях, - гордо отвечает тот.
- И что она при этом сказала?
- Вылезай из-под кровати, подлый трус!

***

- Почему ты плачешь, малыш?
- Мама сказала папе, что он слон. Папа ответил маме, что она курица.
- Но и что?
- А кто же я тогда?

МАТРЕШКА

Этот самый популярный из русских сувениров довольно молод. Матрешка появилась на свет лишь в конце XIX века. Владелица подмосковного имения Абрамцево Александра Мамонтова привезла из заграничной поездки японскую игрушку. Несколько удлиненная голова японца была полой, внутри помещалось еще две куклы. Мамонтовой пришла в голову мысль о такой же игрушке, только в виде молодой крестьянской девушки. Образец сделал токарь Звездочкин, а художник Милютин, ученик известного русского живописца В.Д. Поленова, разрисовал игрушки. Когда кукла была готова, кто-то из друзей Мамонтовой восторженно воскликнул: «Типичная Матрена!». Так состоялось «крещение».

В 1900 году матрешка уже принимала участие в Международной выставке кустарных ремесел в Париже и завоевала золотую медаль. Сергиев Посад (ныне Загорск) стал по сути родиной матрешки. Здесь издавна жили искусные резчики по дереву, целые династии мастеров игрушки. Сюда же прибывало множество паломщиков со всех концов России, и здесь же издавна устраивались большие торжища. На базаре можно было купить самые различные изделия местных мастеров, в том числе игрушки.

Матрешку вначале делали вручную, рисунок выжигали, и стоила она очень дорого - от 25 до 50 рублей. Со временем матрешку стали раскрашивать. Ее наряжали в полушубок и валенки, изображали с узелком в руках, с серпом. Однако постепенно все эти разновидности отпали. Остался первоначальный рисунок, лаконичный, выполненный яркими красками. Своим колоритом матрешка стала чем-то сродни хохломской росписи, а своей жизнерадостностью она близка дымковским глиняным игрушкам.

ВОСПАРИМ СИЛОЙ МЫСЛИ?

Возможно, в самом недалеком будущем осуществится давно лелеемая мечта: управлять приборами и механизмами, не шевельнув и пальцем! Во всяком случае, германским ученым из Института медицинской психологии в Тюбингене удалось разработать оригинальную методику распознавания ограниченного набора мысленных команд посредством прикрепленных к голове человека электродов, улавливающих некоторые изменения его мозговой деятельности. В ближайших планах значится создание мыслеуправляемых протезов и инвалидных колясок. Кроме того, недавно начат эксперимент по мысленному же пилотированию сверхзвуковых истребителей (пока что - на тренажерах).

Из истории прически

СИМВОЛ ДЕВИЧЬЕЙ КРАСОТЫ

На Руси с давних пор символом девичьей красоты считалась коса. Это древнейшая русская прическа, известная еще в домонгольский период. Тогда же на Руси возникло разделение на девичьи и женские прически.

Замужние женщины обязаны были прятать волосы под головной убор. Снимать платок, кокошник (его носили молодые женщины) или чепец-повойник они могли только перед мужем. В Новгороде в XII веке накладывали штраф на того, кто осмелится сорвать с замужней женщины головной убор. Обычной прической считались одна или две косы, заплетенные на прямой пробор. Девочки носили распущенные волосы (иногда даже завитые), девушки заплетали косу, украшая ее лентами, шелковыми кистями, подвесками. На лбу волосы удерживались перевязками.

Важнейшей частью русского свадебного обряда было расплетание косы невесты.

Обычно утром перед обручением топили баню, в доме невесты собирались гости и девушки-подружки под причитания и плач невесты начинали расплетать косу:

«Милые мои подруженьки,
Расплетите мои косы русоньки,
Выплетите мои алые ленточки -
Красоту мою девичью».

В послепетровскую эпоху в России стала повсеместно вводиться западноевропейская мода на одежду, обувь, прически. Старинные формы причесок сохранились среди старообрядцев, купечества, крестьян.

ПЕРВЫЕ ОЧКИ

Изобретенные в «царице зеркал» Венеции очки начали носить на Руси с конца XV века.

СИЛЕН СЕЛЕН

Алан Макферсон - британский специалист по вопросам питания - считает, что недостаток химического элемента селена, возможно, является одной из причин усугубляющейся в течение последних 10 лет проблемы бесплодия «сильного пола» на Британских островах.

Исследования, проведенные с 60 добровольцами, показали, что ежедневное потребление ста микрограммов селена благоприятно сказывается на репродуктивных способностях мужчин.

По мнению Макферсона, проблемы бесплодия для англичан обострились после прекращения ввоза в страну канадской пшеницы. Ежедневная рекомендуемая для мужчин норма селена равна 75 микрограммам, тогда как средний британец получает сегодня не более 34 микрограммов в день, а некоторые - меньше 10 микрограммов. Селен обнаружен в рыбьем жире, луке, томатах, капусте брокколи, однако наиболее сильные его концентрации зафиксированы в пшенице, особенно канадской, которая в десять раз богаче этим элементом по сравнению с европейскими сортами.

Советы кулинара

ПИЦЦА С ЛУКОМ И СЫРОМ

Для теста: 2 тонких стакана муки, 200 г сливочного масла, 200 г сметаны.

Для начинки: 5-7 небольших головок лука, 2-3 красных мясистых помидора сливовидной формы, 200 г сыра, соль, перец по вкусу, зелень петрушки.

Из муки, масла и сметаны замесить тесто, разделить его на 3 равные части, каждую часть раскатать в виде кружка, положить на противень, поверхность кружков смазать желтком, в центр каждого из них поместить красный кружок помидора, посолить, вокруг расположить в виде цветка овальные ломтики репчатого лука, слегка обжаренного с обеих сторон, затем «ожерелье» из красных кружков помидора, по краю сделать цепочку из кубиков сухого сыра. Часть сыра натереть на мелкой терке и посыпать им пиццу. Выпекать при температуре 230-240 градусов до готовности. При выпечке кубики сухого сыра слегка оплавляются и образуют красивую кружевную кромку. Подавать горячей к кофе или чаю.

Пиццу можно приготовить иначе - в виде прямоугольника (по размеру противня). При подаче нарезать на куски.

ВСЕГДА СВЕЖИЙ ЛИМОН

Для этого существует очень простой способ. Их держат в воде, которую меняют один раз в неделю. Таким образом они хорошо сохраняются в течение нескольких месяцев, причем не только не портятся, но и остаются сочными.

«ИЗВЕСТИЯ»,
«ЭКСТРА - ПРЕСС», «ТРУД».

КОМПЬЮТЕРНЫЙ ТОМОГРАФ И ДРУГИЕ ПРИБОРЫ

Два года назад в Нефтеюганской МСЧ начал создаваться по идее главного врача В. И. Яцкив и при финансовой поддержке объединения консультативно-диагностический центр.

Сегодня центр занимает уже 2 этажа бывшего хирургического здания. В кабинетах сделан ремонт, устанавливается дорогостоящее оборудование. Планируется кабинет для лечения мужчин, устанавливается ванна для лечения позвоночника и заболеваний нервного характера, барокамера...

Все врачи стационара будут работать в центре (в отведенные часы). В западных странах это практикуется повсеместно, в нашей - это нечто новое.

В чем же преимущество так называемого «нечто нового»?

В.И. Яцкив, главный врач МСЧ:

- Несмотря на то, что наша МСЧ вместе со страной переживает трудные времена (больные пьют чай без сахара, не хватает белья, тапочек, в палатах - по 6-7 человек), создаем консультационно-диагностический центр.

Мы просим больных потерпеть бытовые неудобства. И при этом покупаем компьютерный томограф и другие приборы, чтобы иметь возможность верно поставить диагноз, на ранних стадиях выявить опасные заболевания.

Почему решено создать его в стационаре? Очень просто, все диагностические дорогостоящие аппараты лучше концентрировать в одном месте. Сокращаются расходы на содержание и эксплуатацию, и улучшается эффективность диагностики.

Работают в центре высококвалифицированные специалисты. Врачам стационара отведены часы. Врач «ведет» своего больного (например, хирург) от операции и до полного выздоровления.

Можно нетяжелобольного и не госпитализировать, а обследовать и лечить амбулаторно.

Многие виды лечения, такие, как телесные манипуляции, будут делаться в центре. Например, мини-аборт. В случае каких-то проблем все врачи-специалисты рядом, и смогут оказать оперативную помощь.

Возглавляет консультативно-диагностический центр врач высокой квалификации Нина Яковлевна Медведева. В штате центра 6 человек: эндоскопист, окулист, гинеколог и специалисты по УЗИ.

Но я, как и все медики, обеспокоена проблемами экологии, миграции, продуктами питания сомнительного качества, алкоголизмом и наркоманией. Гибнут люди. И, что самое страшное, молодые. Погибают дети. Наши дети. Мы когда-то принимали роды у их матерей, лечили младенцев. Сейчас на наших глазах умирают дети... от вирусного гепатита, наркотической комы, алкогольного отравления...

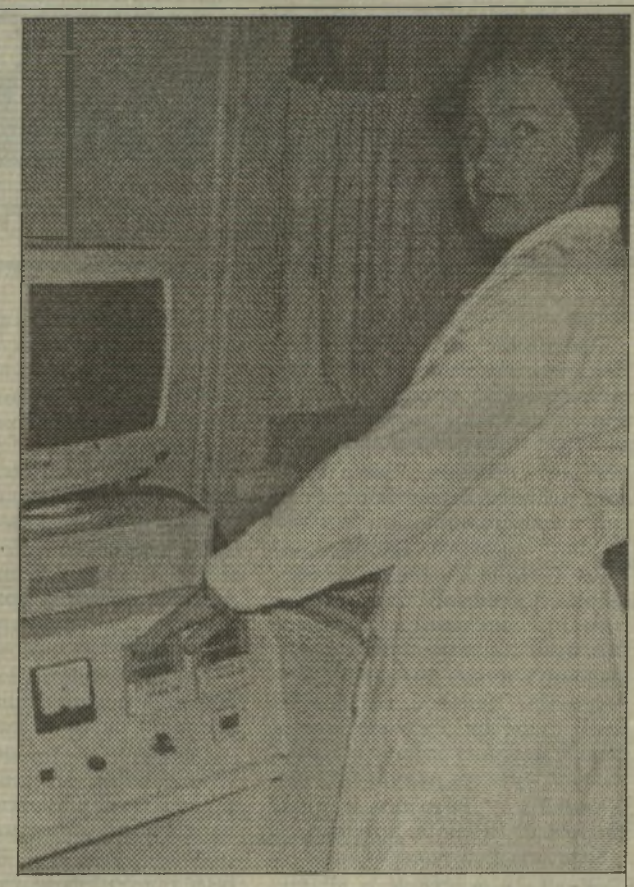
Тратятся огромные силы и средства на их спасение. Травмотологическое отделение превратилось в военно-полевой госпиталь.

Продолжает расти количество венерических заболеваний, инсультов. И это все от образа жизни, который мы ведем.

И никакие самые дорогостоящие центры и медикаменты не спасут нас от геноцида, если мы сами не остановимся.

Когда-нибудь обстановка в стране стабилизируется, а вот здоровье восстановить трудно. Стабильной стране нужны будут здоровые люди.

Берегите свое здоровье!



В консультативно-диагностическом центре. Фото Л. ШЛЯХОВОЙ.

ХОЛЕРА

Одним из самых опасных заболеваний во все времена была и остается холера. Случаи заболеваний этой болезнью имеют место во всей России, с июля 1995 года она появилась в Западно-Сибирском регионе, в частности, в Омске. Возбудитель холеры выделен в Иртыше, который является самым крупным притоком Оби. Да и у наших ближайших соседей - это государства Средней Азии и Закавказья - периодически возникает холера, а основная масса овощей и фруктов на наши столы поступает именно оттуда.

Так что же такое холера?

Чем она опасна?

И что же для этого нужно знать?

Холера - это острое инфекционное заболевание. Источником холерных вибрионов является главным образом человек, но учитывая высокую устойчивость возбудителя во внешней среде, в последнее время все чаще возникает такая ситуация, когда вибрион обнаруживается в объектах окружающей среды даже при отсутствии больных холерой.

Во влажной среде, особенно в воде, холерный вибрион может длительное время сохранять жизнеспособность. В испражнениях он выживает до 150 дней, на поверхности сливочного масла до 30, на овощах до 8-ми дней. Но тем не менее на него сильно действуют солнечные лучи, моментально гибнет при кипячении, в кислой среде, неустойчив при действии дезинфицирующих веществ, таких, как хлорная известь, хлорамин. Он боится любого вещества, где содержится хлорная известь.

Холерные вибрионы проникают в организм человека с инфицированной водой или пищей. Если в желудок человека возбудителей попало немного, возможна их полная гибель в кислой среде желудка.

Вероятность заболевания возрастает при высокой концентрации вибрионов в воде или пище. Чаще и тяжелее болеют холерой лица, злоупотребляющие алкоголем и перенесшие операцию резекции желудка.

Проявления болезни весьма варьируют от легких форм до тяжелейших состояний, протекающих с резким обезвоживанием организма и заканчивающихся смертью больного в первые сутки.

Заболевание начинается остро. Первым клинически выраженным признаком холеры обычно является понос, который начинается внезапно, преимущественно в ночные и утренние часы. В подавляющем большинстве случаев испражнения бывают водянистыми и по внешнему виду напоминают «рисовый отвар», не имеют запаха.

Рвота при холере обычно появляется вслед за жидким стулом внезапно и очень скоро становится водянистой, и также напоминает по виду «рисовый отвар».

Для холеры характерны потери жидкости со стулом и рвотными массами, которые в короткий срок достигают объема, практически не встречающегося при других патологических состояниях. В некоторых случаях общий объем теряемой жидкости может в два раза превышать массу тела больного. При наличии таких признаков надо немедленно обратиться за помощью в медсанчасть.

Вам, наверное, очень хочется спросить: «А можно ли избежать заболевания холерой?»

Да, и даже легче, чем гриппа, только для этого надо соблюдать следующие простые правила:

Покупать в магазинах и на рынке только свежие, не мятые и давленые овощи и фрукты.

Придя домой, тщательно промыть овощи и фрукты раствором столового уксуса, после чего окатить их крутым кипятком.

Регулярно перед едой и после каждого посещения туалета мыть руки с мылом и особенно следить, чтобы это правило соблюдали дети.

Будучи в гостях, не постесняйтесь спросить у хозяйки, каким способом обработаны поданные на стол овощи и фрукты.

Объяснить детям, чтобы они ни в коем случае не брали угощений у посторонних лиц.

Не пить воду из болот и речек, особенно это касается рыбаков и охотников.

Будьте предельно осторожны.

Если у вас или кого-либо из членов вашей семьи появились жидкий стул, тошнота, рвота, слабость, немедленно обратитесь к врачу или вызовите скорую помощь.

Л. ЖИТКОВА,
главврач МСЧ
п.Пойковский.

ПАПА КУРИТ, МАМА КУРИТ, А РЕБЕНОК В БОЛЬНИЦЕ ДНЮЕТ И НОЧУЕТ

Дети курильщиков в три с половиной раза более подвержены опасности подхватить какое-нибудь заболевание органов дыхания, чем отпрыски некурящих.

В выходящем в Лондоне медицинском журнале «Ланцет» опубликованы данные исследований детей в возрасте от одного до пяти лет, являющихся «пассивными курильщиками». Другими словами, папа и мама не вынимают сигарету изо рта, а дети вдыхают табачный дым, сами того не желая. Исследование подтвердило утверждение, сделанное еще в 1951 году профессором Оксфорда сэром Ричардом Доллом о прямой связи между курением и раком легких.

Страницу подготовили:
Ю. КОРШАКЕВИЧ и
А. ЗЕМЧЕНКО.

ПАМЯТЬ И ДЕЛО

ОХОТНИЧЬЕ СОБАКОВОДСТВО (ВЧЕРА, СЕГОДНЯ, ЗАВТРА)

-1-

Охотничье собаководство в Нефтеюганском регионе на организованном, профессиональном уровне развивается с начала 70-х годов и напрямую связано с именем замечательного человека, известного в России эксперта-кинолога Леонида Григорьевича Башмакова. Наш земляк (ныне, к сожалению, покойный) обладал многими прекрасными качествами человека и собаковода. Трудно выделить какое-то одно из качеств его цельной натуры. В моей душе он запечатлелся в образе истинно российского человека, мужика радушного, работящего, у которого и руки «золотые», и «царь в голове».

Открытый и доверчивый, он становился жестким и непреклонным, если речь заходила о нарушении моральных принципов, святых для каждого здравого человека. Каким-то внутренним чутьем он распознавал в людях фальшь и гниль, но при первом же знакомстве и открывался, если чувствовал единомышленника и честного человека.

Именно такие, как он, справные и мудрые промышленники осваивали сибирские просторы, промышляли зверя и птицу, создавали славу сибирскому характеру, а значит, и всей России. Пусть простят меня читатели за это отступление, но как часто мы не замечаем таких скромных людей рядом и осознаем тяжесть потери только тогда, когда они от нас уходят. Радует и обнадеживает то, что остались от Григорьевича память и дело, а это самое важное в нашей жизни.

Будучи уроженцем Ханты-Мансийского района, Леонид Григорьевич с детства знал и любил собак, которые были ему и друзьями, и наставниками, и помощниками в охоте, помогали разнообразить скудный послевоенный стол многодетной семьи охотничьей добычей. Видимо, из той поры он вынес любовь к лайке.

Стремление к знаниям, желание понять возможно глубже проблемы племенной работы, генетики, ветеринарии привело его к знакомству с охотоведами и экспертами по лайкам Н. Б. Полузадовым и Ю. Я. Курочкиным, которые помогли становлению секции собаководства, и ему лично, как специалисту. Вот и взялись они восстанавливать поголовье западно-сибирских лаек в регионе...

- 2 -

Обширные пространства лесных и пойменно-болотных угодий, изобилие боровой и водоплавающей дичи, значительные ресурсы промысловых животных в нашем районе создавали устойчивый интерес охотников-любителей к лайкам. Трудно в наших суровых краях продуктивно охотиться без этого верного помощника. Дошедшая до нас из глубины столетий, уникальная по своей практической и генетической ценности западно-сибирская лайка в полной мере отвечает жестким требованиям северной охоты и жизни. В ней нет изнеженности и декоративности легавой, изысканности и изящества борзой, но подкупающую грацию зверя, силу, ловкость и настойчивость в самых суровых условиях видно не специалисту. Неприхотливая к пище и содержанию, эта собака работает универсально по водоплавающей и боровой дичи, кабану, лосю, медведю, соболю, норке и т. д. Но все эти прекрасные рабочие качества можно и растерять, если пустить племенную работу на самотек.

Еще совсем недавно охотничьи собаки, имеющие полную родословную, были очень редки, а о проведении выставок, выводок и полевых испытаний не было и речи. При нашем охотообществе стараниями активистов под руководством Л. Г. Башмакова была организована секция охотничьего собаководства, которая и взялась за ведение грамотной племенной и полевой работы с охотничьими собаками. Были завезены щенки и взрослые производители из Тюмени, Свердловска. Налаживались связи с другими центрами собаководства. Вскоре о нефтеюганских лайках заговорили как о непобедимых в экстерьерных рингах. Ведущие кинологи страны признали, что в Нефтеюганском регионе создан крупный очаг высокопородных лаек.

Удачная рыбалка.

Были воспитаны выдающиеся производители породы «Чайка» Л. Г. Башмакова, «Дымка» В. П. Лопатина, «Бойка» О. В. Дедкова, «Норка» В. П. Медведева, многократные чемпионы выставок окружного, областного и регионального масштаба «Дик» Ю. А. Чикулина, «Согом» Л. Г. Башмакова, «Норка» О. В. Дедкова, «Дымка» Н. Ф. Капелюхи, чемпионка первых областных состязаний лаек по белке «Герда» Д. И. Агарак.

Заслуженной популярностью пользуются лайки из гнезд В. П. Медведева, М. А. Григорьева, О. В. Дедкова, Л. М. Ярыгина.

Созданы все условия для ведения грамотной племенной работы в Нефтеюганске, Пыть-Яхе, Пойковском, Усть-Югане, Куть-Яхе. Выросло, в профессиональном отношении, и новое поколение собаководов - А. Ю. Коротков, А. А. Сорокалетов, Л. Л. Белкина, В. И. Пересичный.

- 3 -

За внешней красотой и породностью линий всегда должно сохраняться одно важнейшее достоинство лайки - ее рабочие качества. Проверке этих качеств и служат полевые испытания.

В силу территориально-климатических особенностей у нас в районе нет охоты по кабану, оленю, маралу, хорю, еноту и т. д. Редка охота и по медведю, мелким куньим, рыси, росомахе. Основными объектами охоты для любителей остались утка, боровая дичь, белка. По этим видам проводились и проводятся полевые испытания лаек.

В 1994 году экспертной комиссией под руководством эксперта Всесоюзной категории из Екатеринбурга Н. Б. Полузадова было испытано свыше двадцати лаек по белке, столько же по утке, пять собак по боровой дичи. Лучшие результаты показали «Кей-Ко» В. Н. Химичева, «Снежок» С. И. Чернышова, «Ведьма» В. Е. Дагиль, «Ветка» А. А. Сорокалетова. С весны нынешнего года проводятся притравки и испытания лаек по подсадному медведю. Одновременно с запланированными испытаниями в Нефтеюганске проводились и испытания лаек в Куть-Яхе экспертом первой категории Зубаревым из Екатеринбурга. Он находился в поселке с частным визитом и (спасибо ему) испытал имеющихся там лаек по белке.

Интересы секции собаководства не замыкаются только на одной породе. Работаем мы и с малочисленными породами охотничьих собак, это и спаниели, гончие, легавые. Особенно обнадеживают русские охотничьи спаниели. Лучшие из них «Лорд» Стукалова, «Ногус» Булгакова, «Барби» Ольхова. Этим собакам один шаг до элиты.

В племенной работе мы основываемся на «прилитии свежей крови» к уже имеющемуся генофонду. Происходит это за счет сохранившихся аборигенных лаек, так называемого «хантыйского типа». Прогрессивные собаководы-генетики России уже давно задумались о роли аборигенных отродий в формировании пород. Каждая аборигенная собака уникальна сама по себе, в ней отпечатан генетический опыт предков, их первобытных охот и голодных скитаний. Современная селекция улучшает породы, приспосабливает их к изменению условий обитания, охоты, но при этом теряем мы массу достоинств, имеющихся изначально. Спасибо большое жителям Лемпина Л. М. Ярыгину и его дочери Л. Л. Белкиной за то, что они сохранили прекрасных породных аборигенных лаек в «чистоте», спасибо и Л. Г. Башмакову за то, что он первый обратил на них внимание. За этими редкими экземплярами лаек следят и специалисты из Москвы. Частый гость у нас кандидат биологических наук И. И. Шурупов.

В 1995 году секция охотничьего собаководства намечает провести крупные мероприятия окружного масштаба по охотничьему собаководству, посвященные памяти Л. Г. Башмакова. Они требуют больших финансовых затрат. Может быть, руководители коммерческих и государственных структур откликнутся и помогут деньгами.

- 4 -

В последнее время в местной прессе поднимаются вопросы охотничьего хозяйства района, где отражается только негативная сторона работы охотобщества, забывается все положительное, что делалось и делается силами охотников-любителей. Ответом, в какой-то мере, может послужить эта статья.

Все вышеназванные мероприятия проводились и проводятся на средства охотобщества силами штатных работников и общественности. Ни одна государственная, муниципальная, общественная организации, кроме охотобщества, не вложили ни рубля в охотничье собаководство. И это только одна грань деятельности крупнейшей общественной организации района. Охотник, имеющий собаку, не только воспитывает ее, он воспитывает и себя в первую очередь. Терпение и настойчивость, твердость и кропотливый труд окупаются сторицей во время охоты с этими прекрасными животными. Сколько счастливых минут доставляют собаки в лесу, в поле! Каким азартом и радостью горят глаза охотника, когда собака находит утку в камышах или облаивает глухаря! Поговорите с владельцами собак и вы поймете - сколько прекрасных минут жизни вы потеряли!

Приходите в секцию собаководства при Нефтеюганском охотобществе и вам помогут выбрать, вырастить и натаскать щенка. Мы ждем вас!

В. РЕЧКИН,
председатель секции охотничьего собаководства, эксперт второй категории.

Страницу подготовил В. НАЗАРОВ.
Фото автора (из архива).

ЛАЙКИ ИЗ КАЗЫМА

В пятидесятых годах охотник и рыбак Лев Михайлович Ярыгин привез из Березовского района (поселки Казым, Нумто) трех прекрасных лаек-бельчатниц. Одна из них оказалась родоначальницей всех охотничьих собак лемпинца-промысловика. Держал он ранее у себя по семь лаек, щедро раздавал щенков. Попадали они из далекой северной деревни в Москву, Новосибирск, Екатеринбург и другие крупные центры.

Но немало потомства ярыгинских собак осталось и в нашем регионе, послужив хорошим источником генетических данных для улучшения породы западно-сибирских лаек.

Поэтому за успехи наших местных заводчиков лаек надо благодарить и ханты, проживающих на самом севере Ханты-Мансийского округа.

ЛОВИЛСЯ СЫРОК ПО САЛЫМУ

Было это несколько лет назад. Вертолетом с Тобольского рыбозавода транспортировали в далекие таежные озера мальков этой ценной рыбы. В больших полиэтиленовых мешках, где в воде плавали мальки, не стало хватать кислорода. И содержимое нескольких из них вывалили с воздуха в ближайшее озеро. Это было недалеко от реки Большой Салым. Видимо, здесь, в озере, сырок и подрос, а на следующую весну он скатился вниз, к Оби. По словам Л.М.Ярыгина, сырок-одногодок ловился рыбаками-лемпинцами всего одно лето.

Впоследствии Лев Михайлович хотел взять в аренду несколько озер неподалеку от Лемпина и собственноручно зарыбить их сырком. Но гайдаровско-ельцинские реформы сильно помешали этому полезному делу.

ПЕС ТУМБАЛ РЕРИХОВ

На первом этапе знаменитой Центрально-азиатской экспедиции, возглавлявшейся профессором Н.К.Рерихом и вышедшей 6 марта 1925 года из Дарджилинга в княжестве Сикким (Индия), участников трудного путешествия сопровождал огромный черный лохматый пес Тумбал, похожий на медведя. Он был из породы тибетского мастифа и хорошо охранял имущество экспедиции, одним своим видом наводя страх на местных жителей.

По пустыне в жаркое время года Тумбала везли на повозке, привязанным к ней цепью.

Тибетские мастифы иногда достигают размера маленького осла, с толстой черной шерстью, широкой и мощной грудью, огромной головой и мощными челюстями. Они смело нападают на волков, а один мастиф во время экспедиции успешно боролся со снежным леопардом.

Чтобы сделать этих животных менее опасными, кочевники привязывают одну из передних ног собаки к ошейнику, что делает невозможным для нее напасть на путешественников и нанести им ущерб. Ночью тибетцы дают собакам свободу.

Обычно на них надевают огромные красные и синие ошейники.

Тибетские мастифы свирепо лают.

19 сентября 1995 года. № 73 (4131)

Совместный рекламный выпуск

7

НЕФТЕЮГАНСКИЙ РАБОЧИЙ

ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

РЕКЛАМНО- ИНФОРМАЦИОННЫЙ ВЫПУСК "ЮГАНИНФОРМА"

ПРИОБСКИЙ ВЕСТНИК

ТРЕБУЮТСЯ...

СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНОМУ УПРАВЛЕНИЮ №2 АО ЮНГ
квалифицированные рабочие следующих специальностей:
- каменщик,
- монтажник стальных и ж/б конструкций,
- штукатур-маляр,
- плотник.

Оплата от 2 до 2,5 млн.
СПРАВКИ ПО ТЕЛЕФОНУ: 3-40-03.

РСУ-1 треста «ЮРС» срочно на постоянную работу:
- слесари-сантехники 3-4 разр.,
- газоэлектросварщики 4-5 разр.,
- рамщики 4-5 разр.,
- столяры-станочники 3-4 разр.,
- плотники 3-4 разр.,
- штукатуры-маляры 3-4 разр.

Одиноким предоставляется общежитие.
ОБРАЩАТЬСЯ в отдел кадров РСУ-1 или по ТЕЛЕФОНУ: 3-22-06.

Строительному предприятию срочно на работу в черте города:
- автокрановщик КС-3575А,
- машинист крана на пневмоколесный КС-4361А.

Оплата 2400000 руб. в месяц.
ТЕЛЕФОНЫ: 2-14-89, 3-42-50.

Совместному российско-германскому предприятию «Юганскдрев» для постоянной работы в цех мебельного щита срочно:
- высококвалифицированные специалисты по сборке и выпуску мебели,
- столяры-станочники 5 разр.,
- водители с категорией «Е».

За справками обращаться в отдел кадров СП «Юганскдрев». Проезд автобусом №2 до ост. «Су-62».

ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ «ЮГАНИНВЕСТ» АО «ЮГАНСКНЕФТЕГАЗ»
(Лицензия №14 комитета по финансам и налоговой политике Ханты-Мансийского АО)
ПРИОБРЕТАЕТ ОБЫКНОВЕННЫЕ И ПРИВИЛЕГИРОВАННЫЕ АКЦИИ АО ЮГАНСКНЕФТЕГАЗ ПО САМОМУ ВЫСОКОМУ КУРСУ В РЕГИОНЕ.
* Оплата наличными производится сразу же после заключения договора купли-продажи.
* Законность и конфиденциальность сделки гарантируется.
* ИК «ЮГАНИНВЕСТ» ПРОИЗВОДИТ РЕГИСТРАЦИЮ договоров купли-продажи.
* Дипломированные специалисты дадут вам консультацию по рынку ценных бумаг.

НАШ АДРЕС: г.Нефтеюганск, 7 мкр., 49 дом, 4 этаж.
РЕЖИМ РАБОТЫ: с 8.30 до 18 часов.
Обед: с 13 до 14.30 часов.
Выходной: суббота, воскресенье.
ТЕЛЕФОН: 57-7-94.

ПРОДАЮ

ЦВЕТНОЙ ТЕЛЕВИЗОР «Сони Тринитрон» 54 см по диагонали. Недорого.
АДРЕС: 8а-31-18. ТЕЛЕФОН: 2-82-39 (с 9 до 18 часов).
ВОЛГУ-31029, цвет белый, 1993 г. выпуска, пробег 3000 км.
ТЕЛЕФОН: 2-20-72, после 20 часов.
ДОМ в г.Октябрьском, Башкирия (участок 6 соток, сарай, погреб, баня, телефон).
ТЕЛЕФОНЫ: 51-5-83, 51-6-51 (в рабочее время).
АВТОПРИЦЕП для а/м (мотоцикла).
АДРЕС: 5-9-21.
ДВУХКОМНАТНУЮ квартиру (1 мкр., дом 6, 2 этаж).
ТЕЛЕФОН: 4-16-46, с 18 до 19 часов.
ДАЧУ на Оленьем острове (6 соток, дом, теплица, вода, свет, посадки кустарников), **НЕДОСТРОЕННЫЙ ГАРАЖ** с воротами в районе аэропорта.
АДРЕС: 13-12-20, после 19 часов.
СРОЧНО АВТОМОБИЛЬ BMW-730i A, бронированный, 1994 год выпуска (цвет черный, принц-металлик, двигатель V8 286 л.с. 32 клапана, 4 распредвала, АБС, ASC, кожаный салон, отделка из дорогих пород дерева, 2 подушки безопасности, кондиционер, 2 печки, автопилот, прочие навороты, растаможен на 100%, проверен через компьютер Интерпола и МВД. Дорого!
ТЕЛЕФОН: 4-62-26, с 19 до 21 часов.
АВТОМОБИЛЬ BMW-528i 1983 г. выпуска, не растаможен, укр. номера, в нормальном состоянии и масса запасных частей. Недорого.
ТЕЛЕФОН: 4-62-26 (с 19 до 21.00).
новую СТЕРЕОФОНИЧЕСКУЮ АВТОМАГНИТОЛУ «Урал» с колонками, последней модификации.
ТЕЛЕФОНЫ: 3-94-91 (рабочий), 3-34-12.

ПРОДАЮТСЯ:
«Москвич-2141», «Вольво-940», «Мерседес-230».
АДРЕС: 13 мкр., магазин «Эдем».
ТЕЛЕФОН: 54-7-11 (рабочий).

АОЗТ «МАРКЕТ-СЕРВИС» РЕАЛИЗУЕТ КУРИНЫЕ ОКОРОЧКА
ПО САМОЙ НИЗКОЙ ЦЕНЕ В НЕФТЕЮГАНСКОМ РЕГИОНЕ – ПО 11.000 ТЫС. ЗА КГ.

Наши торговые павильоны находятся по адресу:
- 8а мкр. (около вещевого рынка);
- 2 мкр. (около торгового центра «Европа»).

НАШ АДРЕС: 10–3.
Ждем ваших заявок по телефонам: 2-16-66, 2-63-38, 3-19-35, 3-41-37.

МЕНЯЮ

ТРЕХКОМНАТНУЮ квартиру (телефон, 8 мкр.) на двухкомнатную с телефоном и автомобиль не позднее 1993 г. выпуска.
ТЕЛЕФОН: 2-72-76, после 18 часов.
ДВУХКОМНАТНУЮ приватизированную квартиру в Омске в новом доме (6 этаж) на двухкомнатную квартиру в г.Нефтеюганске или двухкомнатную в г.Тюмени, **ИЛИ ДВУХКОМНАТНУЮ** в г.Омске и **ОДНОКОМНАТНУЮ** в г.Нефтеюганске на трехкомнатную в г. Нефтеюганске. Первый и последний этажи не предлагать. Звонить по телефону в любое время: 2-17-42.
ОДНОКОМНАТНУЮ приватизированную квартиру в р.п.Субханкулова (Башкортостан) на равноценную в г.Нефтеюганске **ИЛИ ПРОДАМ**.
ТЕЛЕФОН: 4-72-45.
ОДНОКОМНАТНУЮ (саратовский проект) на двухкомнатную с доплатой. Возможны варианты.
ТЕЛЕФОН: 2-80-16.
ЗИЛ-130, год выпуска август 1993г. (удлиненный кузов, на полкузова установлена будка с обогревом, дополнительный б/бак, есть запчасти) на однокомнатную квартиру в капитальном доме. **ИЛИ ПРОДАМ**.
ТО ЖЕ плюс капитальный ГАРАЖ с кессоном в ГСК «Строитель» на двухкомнатную. **ИЛИ ПРОДАМ**.
АДРЕС: 13-54-24. ТЕЛЕФОН: 4-71-49, после 19 часов.
ДОМ в г.Омске в центре города (водяное отопление, 4 комнаты, хозяйственные постройки, колодец, 5 соток земли) на двухкомнатную квартиру в г.Нефтеюганске. Возможны варианты.
ТЕЛЕФОНЫ: 5-80-45 (рабочий), 4-68-94 (домашний).
ДВУХКОМНАТНУЮ квартиру ленпроекта (3 этаж, телефон, железная дверь) на однокомнатную ленпроекта по договоренности.
ТЕЛЕФОН: 4-68-94.
ЧАСТНЫЙ ДОМ (общ. пл. - 70 кв.м, с пропиской, 4 комнаты плюс кухня, вода, центральное отопление) на двух- или трехкомнатную квартиру в капитальном доме (приватизированную). Первый этаж, 1-4 мкр-ны не предлагать.
ТЕЛЕФОНЫ: 56-1-32, 56-1-92 (в рабочее время).
НОВЫЙ ДОМ в г.Гулькевичи Краснодарского края на четырехкомнатную или две двухкомнатные ленпроекта в Нефтеюганске.
ТЕЛЕФОН: 3-38-26, после 14.00.
ДЕРЕВЯННЫЙ ДОМ в г. Лениногорске на двухкомнатную в г.Нефтеюганске или **ДОМ и ДВУХКОМНАТНУЮ** в 16 мкр. на четырехкомнатную в Нефтеюганске.
ТЕЛЕФОН: 3-38-26, после 14 часов.
КВАРТИРУ гостиничного типа в центре Тюмени (общая пл. - 19 кв.м, 2 этаж, туалет, ванна отдельно, ордер горисполкомовский) на квартиру в г.Нефтеюганске или Пыть-Яхе и **ДВУХКОМНАТНУЮ** в Тобольске на двухкомнатную в г.Нефтеюганске.
ТЕЛЕФОН в Нефтеюганске: 3-35-26.
АВТОМОБИЛЬ ВАЗ-21093 (пробег 29000) **и КАПИТАЛЬНЫЙ ГАРАЖ** с подвалом в районе аэропорта на однокомнатную квартиру **ИЛИ ПРОДАМ**.
ТЕЛЕФОНЫ: 2-92-82, после 18 часов.
СРОЧНО МЕНЯЮ ГАЗ-31029 «Волга» на однокомнатную квартиру в капитальном доме. **ИЛИ ПРОДАМ**.
ТЕЛЕФОН посредника: 4-72-70.

РАЗНОЕ

ДАЮ частные уроки (скрипка, сольфеджио).
АДРЕС: 1-3-59, после 18 часов.
ПРОКАТ видеокассет и игровых приставок «Dendy».
АДРЕС: 3-2-2 (с 09.30 до 17 часов). ТЕЛЕФОН: 3-20-17.
ТРЕБУЕТСЯ репетитор для ученика 5 класса. Оплата по договоренности.
ТЕЛЕФОНЫ: 3-38-42 (в рабочее время), 2-13-24 (после 18 часов).
СНИМУ КОМНАТУ в двух-, трехкомнатной квартире.
ТЕЛЕФОН: 2-55-64 (рабочий).

Выражаем сердечную благодарность за моральную и материальную поддержку коллективам УБР-2, ЖЭУ-7, совхозу «Нефтеюганский», семьям Л.И. Разиной, М.М. Бороденко, Л.Е. Толстопятовой и всем, кто разделил с нами горечь утраты мамы и бабушки Л.Н. Дубровской.

Семья Соболевых.

ПРЕДЛАГАЕМ К РЕАЛИЗАЦИИ: ТЭНы и конфорки, электроплитки. ТЕЛЕФОН: 3-38-42.

ОТДЕЛ НЕДВИЖИМОСТИ ФИРМЫ «ЮГАНСКТЕХНОПОЛИС» ПОМОЖЕТ ВАМ
– купить и продать квартиру в г.Нефтеюганске, Москве, Тюмени,
– приобрести земельные участки в Подмосковье.
Возможна продажа квартир в рассрочку.
Для клиентов, продающих квартиру через нашу фирму перевозка домашних вещей внутри города осуществляется бесплатно, в другие города – со скидкой.
ОБРАЩАТЬСЯ ПО АДРЕСУ: г.Нефтеюганск, промзона СМНУ «ЮНА» (напротив ГАИ).
ТЕЛЕФОН: 3-42-32.

АОЗТ «ПОЛЮС» объявляет о своей ликвидации.

Претензии принимаются в течение месяца со дня публикации объявления по адресу: 12–5.

ТЕЛЕФОН: 4-74-89.

ПРЕДЛАГАЕМ ДОСКУ НЕОБРЕЗНУЮ (свежей заготовки).

ТЕЛЕФОН: 3-38-42.

ПРЕДПРИЯТИЕ ИМЕЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ИЗГОТОВИТЬ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ:

– оконные блоки,
– дверные блоки,
– обналичку,
– плинтус,
– штапик,
– половую доску,
– вагонку и др. столярные изделия по самой низкой цене в Нефтеюганске.

ПРЕДЛАГАЕМ К РЕАЛИЗАЦИИ *строительные материалы как за наличный расчет, так и по перечислению.*

ТЕЛЕФОНЫ: 3-44-46, 3-13-95.

Компьютерный банк данных по обмену, продаже, купле, квартир.

«ГАРАНТ»

АДРЕС: 3–1–2. ТЕЛЕФОН: 2-83-78.

ИЧП «СНеГ» уведомляет о закрытии. Претензии принимаются в течение двух месяцев. ТЕЛЕФОН: 3-62-33.

АОЗТ «Кобальт» доводит до сведения, что в связи с реорганизацией претензии принимаются в течение 1 месяца по телефону: 2-71-04.

АССОЦИАЦИЯ «ИСТОК», «ВИТА» Санкт-Петербург

KNOW HOW

АВТОР МЕТОДА – СЕМЕНОВ С.Л.

АКУПУНКТУРНОЕ ПРОГРАММИРОВАНИЕ

СОВРЕМЕННЫЙ ВЫСОКОЭФФЕКТИВНЫЙ МЕТОД ЛЕЧЕНИЯ

АЛКОГОЛИЗМА
ТАБАКОКУРЕНИЯ
ОЖИРЕНИЯ
ОБЛЫСЕНИЯ
ОСТЕОХОНДРОЗА
— коррекция обмена веществ — ВСЕГО 1 СЕАНС

Для состоятельных людей предлагаются новые сеансы:

«Косметологический» – для женщин.

«Мужество» – для мужчин.

Напоминаем, что единственными совладельцами метода акупунктурного программирования являются Санкт-Петербург, ассоциация «Исток» и ЛПК «Вита».

За пределами этих организаций специалистов, вполне владеющих методом, нет.

Запись на все сеансы проводится по адресу: г.Нефтеюганск, 2 мкр., дом 10, косметологическая лечебница, МСЧ с 10 до 16 часов, без перерыва. Ежедневно, кроме субботы и воскресенья.

СПРАВКИ ПО ТЕЛЕФОНУ: 3-20-09.

АО «ВЫБОР»

Предлагаем мебель производства Польши с доставкой покупателю.

У нас есть:

- комоды,
- стенки,
- мягкая мебель,
- шкафы,
- офисная мебель.

Выполняются заявки по каталогам. Образцы в магазине «Абсолют», промзона, за трестом ЮТПС (ГНИ). ТЕЛЕФОНЫ: 9-72-19, 2-20-73.

А также есть:

- перекидные календари.
- бухгалтерские и кассовые книги,
- ежедневники

и другие канцелярские принадлежности.

В санатории-профилактории «ЮГАН» имеются в свободной продаже оздоровительные путевки с 29 сентября (заезд 24 дня).

К услугам отдыхающих:
– диетическое питание,
– йодо-бромные ванны,
– лечебные души,
– теплолечение (лечение озокеритом),
– физиотерапевтические процедуры,
– кислородные коктейли,
– лечебная физкультура,
– массаж,
– стоматологический кабинет.

На базе с/п «Юган» отдыхающим предлагаются платные услуги:
– кабинет лазеротерапии,
– гинекологический кабинет,
– косметологический кабинет,
– фитобар,
– протезирование зубов,
– вакуумный массаж.

Обращаться в бухгалтерию по телефону: 3-01-12.

Акционерное общество закрытого типа «СИБМОСТОСТРОЙ» приглашает на работу

в отдел маркетинга и рекламы энергичную, коммуникабельную женщину в возрасте до 30 лет с высшим экономическим образованием, опытом работы в области маркетинга и умением работать на ПЭВМ. Заработная плата высокая.

Отбор производится на конкурсной основе.

По всем вопросам обращаться по адресу: г.Нефтеюганск, промзона, здание НДТРСУ-2, 4 этаж.

ТЕЛЕФОН: 2-79-25.

ДАМЫ И ГОСПОДА!

Магазин «ЭДЕМ» приглашает Вас посетить ювелирный салон, который гостеприимно распахнет двери 1 октября. Парфюмерный отдел магазина удивит Вас косметикой ведущих стран мира. АДРЕС: 13 мкр., магазин «Эдем». Часы работы: с 10.00 до 21.00. Ювелирный салон: с 10.00 до 19.00.

В связи с закрытием предприятия МП «Факел» претензии принимаются в течение 1 месяца. ТЕЛЕФОН: 2-37-63.

ИЗГОТОВИМ ЖАЛЮЗИ НА ОКНА

по вашим размерам,
горизонтальные и вертикальные.
Большой выбор цветов!
Высокое качество и низкие цены!
Форма оплаты любая.
АДРЕС: г.Нефтеюганск, 8"а"-4-20.
ТЕЛЕФОН: 5-25-06.

ООО «ОРБИТА»

РЕАЛИЗУЕТ СО СКЛАДА:

- ванны чугунные 1,5 м;
- унитазы - компакт;
- ДВП, ДСП;
- лопаты штыковые и совковые;
- тисы слесарные;
- полотно ножовочное;
- масляные обогреватели;
- электроды ОЗС-4;
- олифу;
- гвозди: 40, 90, 120;
- замки в ассортименте;
- кассовый аппарат ОКА-400.

ПОСТАВЛЯЕТ ПО ДОГОВОРАМ:

линолеум, минвату, шифер, радиаторы МС-140, станки токарные, заточные, краску НЦ, оргтехнику.

АДРЕС: 2 мкр., дом 32, каб. 207.

ТЕЛЕФОНЫ: 2–33–68, 2–57–44.

СООБЩЕНИЕ

29.09.95 года состоится конкурс по сдаче в аренду помещения прирельсового склада в п. Куть-Ях.

ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ: 504 КВ. МЕТРА.

Прием документов начинается со дня опубликования информационного сообщения и прекращается 28.09.95 г.

Начало проведения конкурса в 10 часов, в помещении районного комитета по управлению имуществом.

Адрес: 2 мкр, дом 24, 4 этаж.

Контактные телефоны: 2-23-83, 2-25-73.

Конкурсная комиссия.

УЧРЕДИТЕЛИ: АДМИНИСТРАЦИИ Г. НЕФТЕЮГАНСКА, НЕФТЕЮГАНСКОГО РАЙОНА И ЖУРНАЛИСТСКИЙ КОЛЛЕКТИВ РЕДАКЦИИ. Редактор Ю. Я. КОНДРЮКОВ.

Наш адрес: 626430. Тюменская область, г. Нефтеюганск, 3 микрорайон, дом 21.

Редакция работает с 8 до 17 часов. Газета выходит два раза в неделю.

ТЕЛЕФОНЫ: редактор – 2-69-42, приемная – 2-36-41, секретариат – 2-54-66, отделы: общественно-политический, писем, корр. по району – 2-54-66, отделы: информации, экономики – 2-55-64, бухгалтерия – 2-55-81, участок электронного набора – 2-54-72, рекламный отдел – 2-55-80. ФАКС – 2-55-80.

Газета зарег. Екатеринбургской инспек. по защите свободы печати. Рег. уд. №Е-1062.

Время подписания номера по графику 18.09.95 г. в 16 часов. Фактич. подп. в 16 час.

Индекс 54321. Объем 2 п. л. Тираж 8468 экз. Заказ № 3719.

Газета отпечатана офсетным способом.

Издатели: Комитет по средствам массовой информации и полиграфии окружной администрации (г. Ханты-Мансийск, ул. Мира, дом 5), трудовой коллектив редакции. Нефтеюганская городская типография Комитета по средствам массовой информации и полиграфии окружной администрации (г. Нефтеюганск, 3 микрорайон, дом 21).