НЕФТЕЮГАНСКИЙ РАБОЧИЙ

ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

Газета выходит с 1 мая 1972 года | 8 сентября 1995 г. № 70 (4128) | Цена свободная

Воздушные ворота Нефтеюганска

Ко многим неожиданностям готовы наши авиапассажиры, но о подобном развитии событий вряд ли кто-либо из них предполагал заранее. Рано утром 5 сентября пассажирам рейса из Краснодара неожиданно выпала честь разрезать ленточку, символизирующую открытие нового аэровокзального комплекса. Всех прибывших приветствовали зам. главы городской администрации А.Н. Сидоренко, генеральный директор АООТ «Нефтеюганский ОАО» [illegible] Тимошенко и представители служб аэропорта. Прозвучали поздравления, вручены цветы и подарки. В это же утро автобус нового городского маршрута № 5 (автовокзал-аэровокзал) доставил пассажира, которому выпала честь стать первым из числа улетающих.

При общей приподнятости настроения не обошлось и без курьезов. Несмотря на близкое расстояние от самолета до зала прилета (не более 30 метров) один господин счел необходимым возмутиться: "Могли бы и автопоезд подать". После данного замечания все последующие перемещения пассажиров стали осуществляться спецтранспортом.

К сожалению, не удалось подробно выяснить первые впечатления прибывших, так как они, не задерживаясь, быстро исчезали за дверями городских автобусов, спеша в город по своим делам. А с тем, кто ожидал вылета (имели место задержки рейсов) времени для разговора было достаточно.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ОЦЕНКИ

Ефим Иосифович Фельдман - директор завода железобетонных изделий № 2 из Магнитогорска с группой представителей АО "Магнитогорскстрой", находясь в Пыть-Яхе по служебным делам, специально посетили Нефтеюганск с целью оценить качество строительных работ на объектах турецкой фирмы "Менсель".

- Впечатления очень хорошие. Особенно нас радует отделка, ее качество и выбор материалов. Материалы со всех стран. Пол и стены выложены плиткой из Италии, и все это искусственные материалы, на потолке акреловая плитка из Дании. Есть и наш мрамор из Магнитогорска на лестницах. Прекрасный вид из окон зала ожидания. Все объявления диктора хорошо воспринимаются и не режут слух. Внутри все отлично, но снаружи, как я понял, каркас был собран нашими строителями, а потом его обшили металлом, и общее впечатление от этого несколько пострадало. Но это все детали, а главное сейчас заключается в том, чтобы постоянно поддерживать порядок в здании и как можно дольше сохранять эту красоту. Потом и у людей появится новое отношение к окружающему их пространству. Две эти составляющие рано или поздно должны обрести свой оптимальный вариант сочетания.

ОФИЦИАЛЬНЫЙ РАЗГОВОР

В первый день работы аэровокзала состоялась встреча нашего корреспондента с начальником управления авиаперевозок АО ЮНГ Любомиром Борисовичем Семанив.

- Как в новых условиях распределяются функции вашего управления и АООТ "Нефтеюганский ОАО"?

- Если в прежние годы аэропорт полностью находился в ведомстве объединенного авиаотряда, то теперь ситуация несколько изменилась. Поскольку строительство нового аэровокзала было осуществлено за счет средств АО ЮНГ, то по завершению строительства здание было передано на баланс нашего управления. Дополнительно на нас возложены заботы по техническому и инженерному обеспечению нормального функционирования аэропорта. Все вопросы по перевозке пассажиров, багажа, воздушного и наземного оборудования самолетов находятся в сфере деятельности объединенного авиаотряда.

- Почему не работают буфеты?

- Пока не заключены договора на аренду торговых площадей. Предложения уже поступали, но люди боятся арендной платы и нет уверенности в достаточном потоке посетителей. Со временем эти вопросы найдут свое разрешение.

- Как настроение от первого дня?

- Я по сути своей оптимист и мое обычное настроение рабочее. В течение дня возникал ряд проблем, но все они не были связаны с аэровокзалом и на настроении никак не отразились.

P.S. Несмотря на то, что многие в этот день по привычке сели не в тот автобус, поломали голову над системой открывания дверей и хитроумными импортными урнами, просидели лишний час в ожидании задержанных рейсов, хмурого лица не было ни у кого. Весь обслуживающий персонал работал четко и слаженно, за всеми моментами чувствовалась тщательная предварительная подготовка.

Навстречу выборам

"ЮКОС" ПОДДЕРЖИВАЕТ "Наш дом..."

В предстоящих выборах в Государственную Думу нефтяная компания ЮКОС намерена поддерживать главный блок страны - движение "Наш дом - Россия" премьера Виктора Черномырдина.

Об этом корреспонденту "НР" стало известно на встрече заместителя генерального директора АО Юганскнефтегаз по кадровым вопросам Юрия Себелева с работниками средств массовой информации регионов, которая прошла на днях в акционерном обществе.

Г-н Себелев намерение ЮКОСа поддерживать блок Черномырдина объяснил следующим обстоятельством: политическое давление на топливно-энергетический комплекс будет одним из основных мотивов не только предвыборной борьбы, но и всей последующей деятельности многих политических партий и движений. В этой ситуации нефтегазовым регионам ничего не остается, как иметь свои лоббирующие группы в органах законодательной власти и исполнительных властных структурах. Назвав предвыборную платформу "Наш дом - Россия" более подходящей интересам нефтяного региона, Ю. Себелев попросил присутствующих представителей средств массовой информации рассказать о ней в газете, на радио и телевидении. Необходимость поддержки движения "Наш дом - Россия" он аргументировал и политическим моментом. Ожидается, что премьер, рейтинг которого сегодня высок, будет лидировать и в декабре. Во всяком случае, это предсказывается информационно-аналитической службой ЮКОСа. Оснований для надежды, что жители региона поддержат блок, достаточно. Так, по последнему опросу социологической службы премьеру страны сегодня доверяют 49 % опрошенных нефтеюганцев. Ю. Себелев ответил на вопрос, будет ли кто-либо из жителей региона баллотироваться на выборах в представительный орган страны. "Нам, нефтяникам, как минимум надо выдвинуть два человека", - подтвердил он.

Итак, нефтяники в своем выборе определились. И надо сказать, в данной политической, экономической ситуации этот выбор оправдан. Как бы то ни было, в программных заявлениях "Нашего дома" учтены заботы и проблемы ТЭКа.

ПЫТЬ - ЯХ

Берешь билет - предъяви паспорт

По решению Центральной пассажирской службы Министерства сообщения от 29 июня 1995 года приобретение билетов и посадка на поезда с 15 августа осуществляется при обязательном предъявлении взрослыми паспорта, а для детей - свидетельства о рождении.

Комментируя данное решение, начальник железнодорожного вокзала станции Пыть-Ях Н. Николайчик сказала, что с введением документной системы у билетных кассиров работы прибавится, так как на оформление билетов понадобится больше времени. Вместе с тем новое решение приведет к большему порядку на вокзалах, особенно в летний период, для которого характерна спекуляция билетами. В этой связи Н. Николайчик предупреждает: если вы купили билет на другую фамилию с рук, то проводник вправе вас не сажать на поезд. По новым правилам не допускается и переоформление таких билетов. Исключается возможность иметь "навар" и от утерянных билетов. При возврате билета в кассу обязательно предъявление документов.

Отвечая на вопрос, как пассажиры встретили новое решение, начальник вокзала была краткой: "По-разному. Но в основном пассажиры при нынешней ситуации введения такой процедуры посчитали оправданным".

НЕФТЕЮГАНСК

- В городе открыт автобусный маршрут № 5 в связи с пуском нового здания аэровокзала.
- Создан Фонд борьбы с экономической преступностью. Его деятельность будет направлена на усиление контроля за сохранностью и эффективностью расходования государственных и общественных средств, на борьбу с организованной преступностью в сфере экономики и финансов.
- В целях совершенствования системы гражданской обороны, приведения городских нормативных актов в соответствие с Российским Законодательством и на основании Указа Президента РФ "О гражданской обороне", утверждено главой администрации новое "Положение о гражданской обороне г.Нефтеюганска".
- Городской Центр занятости приступил к проведению эксперимента по обеспечению временной занятости выпускников учебных заведений - "Молодежная практика". Помогают Центру комитеты по делам молодежи, образованию, профсоюзов и предприятия.
- При комитете образования организован отдел по охране прав детей. Создан он "в целях осуществления организации работы комитета образования по своевременному выявлению, устройству, осуществлению контроля за условиями жизни и воспитания детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, а также защиты прав детей, имеющих родителей, но нуждающихся в помощи государства".
- Всем предприятиям города, независимо от форм собственности, установлена квота для приема на работу несовершеннолетних в возрасте до 16 лет, особо нуждающихся в социальной защите, состоящих на учете в комиссии, испытывающих трудности в поиске работы.
- Производиться трудоустройство будет по направлению комиссии по делам несовершеннолетних городской администрации.

Подготовили Ю. Коршакевич, В. Чебыкин, К. Гурбанов, С. Соловьева.

РАЙОН

НА КУРОРТ... В САЛЫМ

Комитет по делам районной администрации выкупил у НГДУ ПН 15 путевок в лечебно-реабилитационный центр «Салым», чтобы отправить туда на отдых ветеранов войны поселка Лемпино. Для сведения: цена одной путевки приближается к миллиону рублей.

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ

К 15-ЛЕТИЮ НЕФТЕЮГАНСКОГО РАЙОНА
О тех, кто шагает в ногу с геологами, нефтяниками, газовиками, читайте на 2-3 стр.

ИНТЕРВЬЮ
«Европа», «Париж» и другие «следы» бизнесмена Худайнатова. 4 стр.

ТОЧКА ЗРЕНИЯ
Попурри на «жаркую» тему. 5 стр.

ПЕСТРАЯ СТРАНИЦА
Кто кого приглашает на свидание? И когда был «изобретен» обыкновенный носовой платок. 8 стр.

ЧЕРЕЗ НЕСКОЛЬКО ДНЕЙ НЕФТЕЮГАНСКИЙ РАЙОН ОТМЕЧАЕТ СВОЙ ЮБИЛЕЙ. И ВСЕ 15 ЛЕТ РЯДОМ, НОГА В НОГУ С ГЕОЛОГАМИ, НЕФТЯНИКАМИ, ГАЗОВИКАМИ, СТРОИТЕЛЯМИ ШАГАЮТ РАБОТНИКИ ТОРГОВЛИ.

ЭТО СЕГОДНЯ МЫ ИМЕЕМ ТИПОВЫЕ СТОЛОВЫЕ И МАГАЗИНЫ, ОСНАЩЕННЫЕ СОВРЕМЕННЫМ ОБОРУДОВАНИЕМ, С КРАСИВЫМИ ИНТЕРЬЕРАМИ, ГДЕ СОЗДАНЫ ПРЕКРАСНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ И ПРОДАВЦОВ. А НАЧИНАЛОСЬ ВСЕ В ТЯЖЕЛЕЙШИХ КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ В НЕОБЖИТОМ ДИКОМ КРАЕ С ПЕЧКИ-«БУРЖУЙКИ» В ЖЕЛЕЗНОМ ПОХОДНОМ ВАГОНЧИКЕ.

И В ЭТИХ УСЛОВИЯХ ЛЮДЯМ, ПРИЕХАВШИМ ИЗ РАЗНЫХ РЕГИОНОВ СТРАНЫ ДОБЫВАТЬ НЕФТЬ И СТРОИТЬ ГОРОД НЕФТЕЮГАНСК, РАБОТНИКИ ТОРГОВЛИ И ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ УДЕЛЯЛИ МАКСИМУМ ВНИМАНИЯ, ВКЛАДЫВАЯ В СВОЙ НЕЛЕГКИЙ И ПОРОЙ НЕБЛАГОДАРНЫЙ ТРУД ЧАСТИЧКУ ДУШИ. ЗА РАЗНЫЕ ГОДЫ (ЗАСТОЙНЫЕ, ПЕРЕСТРОЕЧНЫЕ И ПРОЧИЕ) СУМЕЛИ ПРУМНОЖИТЬ МАСТЕРСТВО И СОХРАНИТЬ ВЕРНОСТЬ И ПРЕДАННОСТЬ ВЫБРАННОЙ РАЗ И НАВСЕГДА ПРОФЕССИИ.

З.Х. ГИЛЬФАНОВА, ветеран торговли.

Сохраните преданность профессии

Подводя итоги прошедших лет, следует отметить существенные изменения, которые произошли в сфере торговли района, особенно за последние три года.

Торговая сеть значительно выросла и видоизменилась. Отрадно, что несмотря на сложные для отрасли условия, многие предприятия стараются сохранить лидирующее положение на потребительском рынке, принимают все меры по насыщению магазинов товарами повседневного спроса. Финансовые трудности заставляют работников торговли проявлять большую гибкость в коммерческой деятельности, искать новые формы обслуживания покупателей.

На наш взгляд, залогом успешной работы стало объединение усилий предприятий торговли, предприятий основной деятельности и администрации района, которая избрала свой путь в момент реорганизации торговли, с учетом местных условий и особенностей. Были сохранены ее основные структуры. Комитет по управлению госимуществом совместно со специалистами отдела торговли при принятии решения о приватизации, индивидуально рассматривал каждый объект, его социальное значение для данного населенного пункта.

В результате часть предприятий торговли вошли в состав основной деятельности, часть осталась в муниципальной собственности, приватизирована коллективами ряда предприятий, в частные руки продано только три объекта.

Безусловно решение, администрации было непростым, потребительский рынок в 1991 году был разрушен почти до основания, и здесь с учетом специфики сельской торговли многое пришлось пересмотреть в подходах местной исполнительной власти к организации и управлению торговлей в районе. И прежде всего сконцентрировать главное внимание специалистов на поиске путей бесперебойного товароснабжения, развития материально-технической базы.

Была разработана комплексная целевая программа развития торговли на 1992-1995 год, в соответствии с которой администрацией района были выделены средства на:

- ремонт, реконструкцию и оснащение новым торгово-технологическим оборудованием магазинов, столовых, хлебопекарен в п.п. Салым, Куть-Ях, Усть-Балык, Юганская Обь;
- строительство новых магазинов в п.Усть-Юган, хлебопекарни и магазина в национальном поселке Лемпино.

Создан централизованный фонд средств на:

- заготовку картофеля и плодоовощной продукции;
- завоз основных продуктов питания и непродовольственных товаров первой необходимости;
- пополнение оборотных средств муниципальных торговых предприятий;
- частичную оплату транспортных расходов по доставке скоропортящихся товаров;
- оплату убытков по содержанию хлебопекарни в п. Лемпино.

Кроме того, администрацией предоставлены льготы предприятиям, имеющим социальную значимость, по аренде помещений, коммунальным платежам, оплате за лицензии, по местным налогам.

Создан муниципальный районный центр по техническому обслуживанию контрольно-кассовых машин и ремонту весоизмерительного оборудования.

Свой вклад в развитие материально-технической базы торговли внесли предприятия основной деятельности. На средства АО Юганскнефтегаз в п. Пойковский построены два магазина, торговая база, проведен ремонт и реконструкция 8 объектов торговли. В их числе хлебопекарни, оснащение которых новым современным технологическим оборудованием позволило значительно расширить ассортимент хлебобулочных изделий высокого качества, пользующихся повышенным спросом не только в п. Пойковский, но и далеко за пределами района.

Особо хотелось отметить открытие первого в районе ресторана «Эдельвейс» на месте бывшего кафе, где можно не просто пообедать, но и провести свой вечерний досуг. Ресторан может принять одновременно 45 гостей. Современный дизайн располагает к изысканному ужину, в результате проведенный вечер в ресторане, по отзывам жителей поселка, превращается в настоящий праздник.

Особым спросом у нефтяников пользуются товары, реализуемые за ваучеры через валютный магази АОЗТ «Интернационал ОЙЛ ЛТД», открытый в 1993 году. Только с начала года продано товаров на 4 млрд. рублей.

В текущем году построено 3 объекта торговли на базе Бердского строительного треста, в их числе столовая на 40 посадочных мест, два магазина, с открытием которых в поселке в широком ассортименте появятся продовольственные и промышленные товары, производимые в Бердске. Доставка товаров по прямым связям от производителей позволит сделать их конкурентоспособными, думается, что и покупатели смогут оценить это по достоинству.

Новый торговый центр, построенный по типовому проекту на средства Управления магистральных нефтепроводов, открывается в текущем году в п. Каркатеевы.

В настоящее время в структуре торговли района 350 предприятий торговой площадью 5752 квадратных метра, в их числе 174 предприятия общественного питания на 4075 посадочных мест, 18 хлебопекарен. За 6 месяцев текущего года розничный товарооборот составил 39 миллиардов рублей, выработано 1570 тонн хлеба и хлебобулочных изделий. Розничный товарооборот за последние пять лет возрос в 7 раз, а число торговых предприятий - более чем в три раза.

В преддверии этой знаменательной даты в жизни нашего района хочется от всей души поздравить своих коллег, пожелать им крепкого здоровья, успехов и удачи в делах, а еще на долгие годы сохранить верность и преданность выбранной профессии.

И. АНДРЕЕВСКАЯ,
зав.отделом торговли
администрации
Нефтеюганского района.

ЦИФРЫ И ФАКТЫ

В структуре торговли района 350 объектов, в том числе магазинов и других торговых точек - 138, предприятий общественного питания - 174, хлебопекарен - 18.

Заметно улучшилась материально-техническая база торговли.

В 1994 г. открыто - 20 торговых предприятий, с начала 1995г. - 31.

В п.Пойковский - 11 торговых предприятий и в их числе первый в районе ресторан, 4 частных предприятия общественного питания. Готовятся к открытию 5 крупных магазинов.

Розничный товарооборот за 1994 г. составил 25 млрд. рублей. За первое полугодие текущего года - 39 млрд. рублей.

Товарооборот государственной торговли составил 6 млрд. рублей, других форм собственности - 33 млрд. Доля частной торговли - 16 млрд. рублей.

Торговое обслуживание населения района осуществлялось ведомственными отделами рабочего снабжения Главтюменьнефтегаза, Сургутского отделения Свердловской железной дороги, Управления магистральных нефтепроводов, Мингазпрома.

ОТ РУССКОЙ ПЕЧИ ДО ТОРГОВОГО ЦЕНТРА

Из воспоминаний Валентины Анатольевны Закировой, бухгалтера Каркатеевского торгового отделения, которая трудится уже 22 года.

- Приехали в Каркатеевы в 1973 году. Свой трудовой путь начинала пекарем. Хлебопекарня располагалась в деревянном помещении, хлеб выпекали в русской печи, отапливаемой дровами, все делали вручную. В поселке были два магазинчика. Все товары, сырье для выпечки хлеба доставлялись вертолетами из Тюмени.

Сегодня на месте магазинов возводится торговый центр площадью свыше тысячи квадратных метров, а хлебопекарня оснащена современным оборудованием, торговое отделение имеет свою базу, доставка товаров осуществляется всеми видами транспорта: воздушным, водным, железнодорожным, автомобильным.

Бесспорно, что приветливые лица продавцов создают хорошее настроение покупателям. Но залог успешной работы любого торгового предприятия - профессиональное умение.

Формы собственности в торговле изменились, но тем не менее крупные торговые предприятия по-прежнему уделяют главное внимание вопросам подготовки кадров, используя самые различные формы: индивидуальное обучение, когда бывшие выпускники школ работают рядом с высококвалифицированными наставниками, постигая секреты профессии, и повышение квалификации через участие в традиционных ежегодных конкурсах на звание «Лучший по профессии», и учеба по направлению в высших и средних учебных заведениях.

Примеров тому много. И.Г. Галактионова прошла путь от продавца до директора торгового объединения.

И.В. Агаева и Е.И. Рачкова начинали трудовую деятельность учениками продавцов и достигли мастерства товароведа и экономиста.

И сегодня молодыми кадрами пополняются трудовые коллективы торговли. В добрый путь!

ПУТЕВКА В ЖИЗНЬ

В 1973 году после окончания техникума по специальности «общественное питание» молодой специалист Ольга Васильевна Кузьмищева была направлена УРСом Главтюменьнефтегаз в ОРС НГДУ Правдинскнефть. Ей, как считает она, в жизни очень повезло, попала в хороший коллектив, где помощь и взаимовыручка были главным. С большой благодарностью и теплотой вспоминает своего первого руководителя - начальника ОРСа П.А. Сурель. Трудовую деятельность начала поваром на трассе, на буровой. Правда, столовая большая, на 50 посадочных мест, оснащена новым оборудованием, что позволяло готовить вкусные разнообразные блюда.

Большое внимание уделял работе столовой и начальник УБР А.Н. Филимонов. Ольге Васильевне на всю жизнь запомнились его слова: «Столовая - это цех № 1, если вкусно и хорошо накормить буровиков, и на работе будет отдача». С большим уважением к профессии повара относились буровики. И несмотря на возникающие сложности с доставкой хлеба и продуктов (их доставляли из п. Пойковский), старались молодые повара вложить в каждое блюдо, что называется, и душу и сердце. Работники столовой жили в общежитии в п. Пойковский, работали вахтой, летали вертолетом. Здесь на трассе нашла Ольга Васильевна свою судьбу. Вышла замуж за буровика, тоже молодого специалиста, приехавшего на север по направлению Уфимского нефтяного техникума. Получили квартиру в Нефтеюганске. С возрастом приходил опыт, расло мастерство.

С 1987 года Ольга Васильевна работала заведующей котлопунктами. А их в Нефтеюганском районе 88, где трудятся 340 человек, обслуживая ежедневно 2,5 тысячи разных людей. Только за 6 месяцев текущего года товарооборот котлопунктов составил более двух миллиардов рублей. Теперь сама Ольга Васильевна проявляет заботу о кадрах. И не случайно каждый третий повар на трассе работает 10 и более лет. А сама она считает, что именно та первая буровая и п.Пойковский дали ей путевку в жизнь, и до сих пор, подъезжая к поселку, она каждый раз, как бы встречается со своей юностью, возвращается в лучшие годы молодости.

ПОЛИЩУК ГАЛИНА ИВАНОВНА, 26 ЛЕТ РАБОТАЕТ В СИСТЕМЕ ТОРГОВЛИ ЮГАНСКНЕФТЕГАЗ. С 1969 ГОДА ПРОШЛА ПУТЬ ОТ БУХГАЛТЕРА ОРСА НГДУ ПРАВДИНСКНЕФТЬ ДО НАЧАЛЬНИКА ОРСА. НАГРАЖДЕНА МЕДАЛЬЮ «ЗА ОСВОЕНИЕ НЕДР И РАЗВИТИЕ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА ЗАПАДНОЙ СИБИРИ».

МИЛЕЕ КРЫМА СЕВЕРНЫЙ САЛЫМ

- Приветлив и многонационален поселок Мушкино (ныне Пойковский). Основателями его явились братья лесорубы Мушкины. В 1968 году поселок насчитывал 1,5 тыс. жителей, основной частью населения были заключенные, высланные на свободное поселение. Они ничем не отличались от других жителей, спокойные, трудолюбивые. Сообщение с городом Нефтеюганском летом - «только вертолетом можно долететь», зимой открывалась дорога жизни - зимник. Имел поселок свои особенности: оживлялся в период навигации. В трудности: бездорожье - подвозили продукты к магазинам и столовым на вездеходах и тракторах. Во всех торговых точках топились печи. На улицу можно было выйти только в накомарниках. Но несмотря на это, жизнь в поселке Мушкино кипела. Вокруг были добрые, веселые, полные сил и энергии люди. С шутками и прибаутками, с веселой задорной песней все спорилось. Шли годы, росли месторождения, обустраивался и развивался поселок. Так, в 1975 г. открылся долгожданный продовольственный магазин «Север» Мушкино был введен сухой закон, и лишь с приходом барж можно было приобрести вина импортного производства: «Варна», «Бисер». Головным предприятием в поселке являлась контора бурения, начальником которой был Кокошвили. Добытчики «черного золота» Сибири. А здесь, как на Руси повелось, где поселялись люди, не обходилось без заботы торговых работников, которые всегда вовремя накормят, оденут, обогреют и улыбнутся в знак благодарности за покупку. Так получил свое рождение отдел рабочего снабжения численностью 67 человек. Здесь было и хлебопечение в небольшом вагончике (который прославился пышным, вкусным хлебом), и небольшая база, состоящая из двух заглубленных хранилищ и двух деревянных складов, одной столовой и трех магазинов. Один продовольственный магазин «Таежный» в капитальном исполнении и вагончик по продаже хозяйственных товаров и обуви.

Как и в иной отрасли, так и здесь, в торговле были свои в капитальном исполнении с торговой площадью 284 кв.м, магазины «Молоко», «Овощи», «Снежинка». Улучшились условия труда работников торговли. Многие из начинающих в том, 1968-м, работают и поныне: зав. магазином «Север» Е.М. Поздеева, рабочая магазина В.Н. Ковалева, старший продавец магазина «Молоко» Л.А. Козырева, старший продавец М.Р. Абдулова.

С января 1992 г. на базе отдела рабочего снабжения НГДУ Правдинскнефть создана в качестве структурной единицы объединения Юганскнефтегаз торгово-коммерческая фирма «Правдинка». На сегодняшний день коллектив насчитывает 558 человек, из них 50 - ветераны труда, проработавшие в коллективе 15 и более лет. Из всего количества работающих - 55 мужчин. Основная тяжесть нелегкого труда легла на хрупкие женские плечи.

Хочется отметить работу пунктов горячего питания, которые, непосредственно, нога в ногу идут с буровиками, строителями, газовиками, чей труд заслуживает особого уважения. Вагончики-столовые удалены от основного поселка в радиусе 300 км, двигаются они с буровиками без устали.

Руководитель этого очень трудного и ответственного участка Гильфанова Зайтуна Хабиевна. С 1980 года до сегодняшнего дня, несмотря на возраст, полная сил и энергии может организовать работу пунктов горячего питания (а их у нее 43), и везде успевает. Повара называют ее «наша Хабиевна».

Поверьте, все 15 лет
Мы с Вами шли по жизни рядом,
Ведь сложно вышки строить без котлет,
И без компота жизнь была бы адом.

Благодарны строители, газовики, за вкусные пирожки, сытные щи и приветливые лица поварам: Г.А. Жуковой, С.А. Калашниковой, Н.В. Фазеевой, Н.Н. Прощиной, Г.В. Подейко, Н.М. Арясовой, Л.Ю. Швай, Т.Ф. Денисовой.

То блок «утонет», то дороги нету,
А климат не похож никак на Крым,
Но полюбили Вы работу эту,
И Вам милее Крыма Северный Салым.

На сегодня в п. Пойковский работают две пекарни, мощностью 4,5 тонны в сутки. На финской пекарне установлена итальянская линия по производству французских батонов, макаронных изделий, разнообразных булочек. В коллективах пекарен трудятся люди, многие из которых награждены дипломами «Мастер золотые руки». Ветеранами труда являются: Р.М. Альмухаметова, Н.А. Хоменко, Т.С. Медведева, Г.В. Саврикова, работающие на данном предприятии более 20 лет.

В состав нашей фирмы входят торговые отделения в поселках: Куть-Ях, Юганская Обь, Усть-Юган и национальном поселке Лемпино. Они имеют свои маленькие пекарни и обеспечивают жителей поселков хлебом, который по вкусовым качествам не уступает пойковскому. Мы также не отстаем от требований времени - имеем «Дока-пиццу», «Дока-хлеб».

Сердцем предприятия является база. Весь товар поступает на склады и уже потом по магазинам и точкам общественного питания. Большие складские помещения позволяют обеспечивать хранение необходимого количества товара.

На средство объединения смонтированы два фруктохранилища емкостью 1050 тонн.

От слаженности работы коллектива базы зависит выполнение плана по предприятию в целом. Товар поступает вагонами на ст. Пыть-Ях, отсюда дополнительные сложности по его доставке. В любую погоду: в дождь, в снег, наши работники (грузчики, экспедиторы, товароведы, кладовщики) всегда на посту.

Много лет трудится З.Р.Матасова, вторым домом стала работа для зав.складами Н.Д. Белоусовой и Д.М. Фатхлисламовой.

Сотни тонн груза прошли через руки В.И. Попова - грузчика базы, проработавшего много лет на нашем предприятии.

Идет время, меняется жизнь, не всегда в лучшую сторону, но не меняются люди, наши люди, закаленные сибирскими морозами, трудностями жизни в этих красивых, но очень суровых местах.

Подготовила
Ю. КОРШАКЕВИЧ.
Фото Л. ШЛЯХОВОЙ
и из архива редакции.

НАГРАЖДЕНА ЗА ТРУД

Медалью «За освоение недр и развитие нефтегазового комплекса Западной Сибири» награждена за свой труд продавец Минизульфира Рахматуловна Абдулова. В должности продавца работает 26 лет в ТКФ «Правдинка».

ОТЛИЧНИК СОВЕТСКОЙ ТОРГОВЛИ

В 1972 году на далекий Север совсем молоденькой приехала к мужу Лилия Васильевна Фролова. Муж работал экскаваторщиком мехколонны на отсыпке железнодорожной трассы и дороги Сургут-Тобольск в п. Усть-Юган, где базировалось строительно-монтажное управление поезда 384, в составе которого был отдел рабочего снабжения. Рабочие жили в основном в вагончиках и временных деревянных домах, в четырех из них располагались магазинчики, а рядом в приспособленном помещении выпекали хлеб. Сюда и пришла на работу экономистом по ценам Лилия Васильевна. Товар доставлялся большей частью вертолетами, в поселке действовали 4 вертолетных площадки. Приходилось заниматься и выгрузкой товаров (иногда и целыми сутками, чтобы не держать транспорт), и переборкой овощей. Отдел рабочего снабжения обслуживал еще поселки Юганская-Обь, Балык, Пыть-Ях. Ввиду того, что дороги были плохие осенью, весной в период распутицы товары по поселкам развозили на тракторах, а на проверки, ревизии ходили пешком. В общем, не все было так романтично, как представлялось, но радовало то, что окружали прекрасные люди, такие же энтузиасты. Да еще скрашивало жизнь коллективное проведение досуга. В поселке был клуб. Проводились танцевальные вечера, показывали кинофильмы, часто приезжали агитбригады.

За многие годы полюбился и стал родным этот суровый край для семьи Фроловых. Профессии Лилия Васильевна не изменила, только на несколько ступенек выше поднялась в своем профессионализме. И вот уже более 10 лет работает начальником торгового отделения, ей присвоено звание «Отличник советской торговли».

НА СНИМКАХ:

Г.И. Полищук, директор ТКФ «Правдинка»; Т.С. Катаева, председатель профкома ТКФ; И.И. Андреевская, зав.отделом торговли администрации Нефтеюганского района.

ЦИФРЫ И ФАКТЫ

- **Розничный товарооборот за последние пять лет в целом по району возрос в 7 раз, а число торговых предприятий - более чем в три раза.**
- **В текущем году в п.Пойковский построено 3 объекта торговли Бердским строительным трестом, в их числе столовая на 40 посадочных мест, два магазина, с открытием которых в поселке в широком ассортименте появятся продовольственные и промышленные товары, производимые в Бердске.**
- **Новый торговый центр открывается в этом году в п. Каркатеевы.**
- **В п. Пойковский построены два магазина, торговая база, проведен ремонт и реконструкция 8 объектов торговли.**

«ЖИТЬ НУЖНО ТАК, БУДТО СОБИРАЕШЬСЯ ЖИТЬ ВЕЧНО. А ЦЕНИТЬ ЖИЗНЬ ТАК, БУДТО ЗАВТРА УМРЕШЬ» - считает этот человек

На днях, а точнее 11 сентября, в городе открывается торговый центр «Европа». Пока «Европа» готовится к открытию, вниманию читателей предлагается интервью с Э.Ю. Худайнатовым.
Ведет беседу журналист Л.В. Прус.

Готовя к печати окончательный вариант данной публикации, разыскиваю Худайнатова, чтоб согласовать отдельные детали, уточнить цифры, факты. Звоню ему домой: «Здравствуйте!». «Здравствуйте, - отвечают мне, - а дома никого нет». Вспоминаю похожую ситуацию в известном мультфильме. Беру на себя роль Винни-Пуха и уточняю: «Как, совсем-совсем никого? Но должен же кто-то сказать, что дома никого нет...». На другом конце провода мою игру приняли и интонацией Кролика отвечают: «Совсем-совсем никого». Слышу в трубке смех и даже повизгивание в стиле Пятачка. Догадываюсь - там кто-то есть и даже не один. После минуты-другой подражания мультику собеседник сдается: «Это я, сын Алеша». «Чей сын?». «Ну, ихний... Эдика и Марины...». «Слушай, общий сын Алеша, а где мне найти твоего папу?». «Он на работе». «А где конкретно, по какому телефону можно его найти?». «Он или в офисе, или в «Париже»... А может и в «Москве»... Вы позвоните. А у вас есть спутниковая связь?». Сознаюсь, что спутниковой связи при себе нет, записываю названные Алешей номера и после нескольких звонков выхожу на Андрея, помощника Худайнатова. Он находился в машине и сообщил мне, что минут через двадцать приедут с шефом в офис. Пока они едут и есть время, скажу, что моему собеседнику Алеше 12 лет, а хихикала в трубку «общая дочь Катя», ей 10 лет. Раз уж мы знакомимся с одним из ведущих бизнесменов города, то эти детали знать нелишне. Да и не мелочи это - семья.

Ну и, естественно, есть в семье мама и жена - Марина. Сам я с ней не знаком, но проходя как-то по городскому рынку, я кое - что узнал о ней. Молодая женщина спорила с явно приезжей торговкой: «За это платье и миллион? Опомнитесь! Да мне у Худайнатовой за миллион костюм-тройку сошьют. И такой, что ни у кого больше не будет. Учтут и мои личные прихоти, и фигуру, и цвет глаз даже». «А кто это - Худайнатова?» - заинтересовалась приезжая. «Это один из наших лучших модельеров». Не знаю, как именно называется должность Марины Худайнатовой, но к моде, к конструированию женской одежды она имеет непосредственное отношение и даже успела создать себе имидж в этом деле.

... К подъезду офиса фирмы «Юганскпромфинко» с тыльной стороны бывшего «Универсама», нынешней «Европы», стремительно подкатывает белый джип с четырьмя фарами на крыше. Из салона не выходит, выбегает Худайнатов, хватает меня за рукав - пошли! Идя по длинному коридору на ходу, направо и налево раздает «ЦУ» сотрудникам. Влетает в приемную, поздоровавшись разом со всеми, так же держа меня за рукав, врывается в кабинет, падает в кресло - «Фу-у! Не поверишь, с шести утра на ногах». Сейчас уже одиннадцать. Звонок секретарю: «Гуля, нам чай. И, ни с кем не соединять». Гуле, правда, в течение часа приходилось трижды нарушать это указание, звонили из Москвы, из городской администрации.

- Значит так, - переходит к делу хозяин кабинета, - тональность публикации должна быть свободной, не нудной и назидательной, я никого поучать не собираюсь. Уложиться нужно в 30 минут. Ну, давай, пытай меня, а я свежие факсы и телеграммы просмотрю. Никогда не думал, что так бумажная трясина засосет. Медленно, но уверенно превращаюсь в бюрократа. Кошмар!

- В прессе, и с довольно высоких трибун все чаще слышны весьма мрачные прогнозы относительно нашего региона - нефть кончается, город обречен, перспективы туманны. А ты недвижимость приобретаешь. Ведь в случае спада производства люди отсюда разъедутся. Ни «Париж» твой, ни «Европа» никому не нужны будут. И с собой их не заберешь. Вкладывать миллиарды в недвижимость - большой риск.

- Ходить по городскому тротуару или по тихой лесной тропинке тоже рискованно. Можно споткнуться, упасть, потерять сознание... А куда это, собственно, люди могут разъехаться? Что за чемоданное настроение такое? Нефте- и газодобычей в двух округах занято порядка миллиона человек. Представьте, что в один день все встало. Кто нас ждет? Давай мыслить реально - кому мы нужны? Уж третье поколение нарождается, а у людей все та же психология временщиков. И нам, и нашим детям, и даст Бог, более отдаленным потомкам жить здесь. Технология нефтедобычи совершенствуется, разведываются новые месторождения. Хватит нефти на наш век. Я не буду повторять банальностей, что здесь много торфа, леса, сенокосные угодья, в самом прямом смысле, безграничны. Не забывай, что в двух часах лета от нас - девственная, неизученная, необжитая Восточная Сибирь. Наш город будет базовым, стартовой площадкой при освоении восточно-сибирского Севера. Наши люди будут там работать вахтовым методом, будут приезжать домой в Нефтеюганск. Захотят отдохнуть, красиво отдохнуть, содержательно, с размахом. Вот тогда в «Париж» ломиться будут, наступит звездный час его. Богатство нефтеюганцев прирастать будет Восточной Сибирью.

Фамилия Худайнатова на слуху у горожан года два-три. Заслуженную известность ему принес ресторан «Париж». До этого безызвестный трудяга - вышкомонтажник, грузчик. Без солидных связей во властных структурах, без влиятельного папы в высоких инстанциях, вообще без отца с восьми лет, за короткое время стал руководителем крупной, 300 человек работающих, многопрофильной фирмы, одним из деловых людей города, стал вхож в высокие кремлевские кабинеты.

- Говорят ты в Кремле двери ногой открываешь...

Смеется долго, от души.

- Что, действительно так говорят?

- Ну, в переносном смысле.

- Во-первых, я не так воспитан, чтоб пинать дверь ногой. А во-вторых, Кремль - это символ власти, а не сама власть. В Кремле ничего не решается. Во всяком случае вопросы моего масштаба там задавать некому.

- Эдуард, повод по которому мы сегодня встретились и главная тема - открывающийся торговый центр...

- Это и смысл моей жизни последние три-четыре месяца. Значит так, не будем говорить об интерьере, о внутреннем оформлении. Пусть это явится небольшой интригой для горожан. Следуя пословице - «лучше один раз увидеть...». Каждый сам сможет к нам прийти.

- И все же. Эталоном для нас всегда являлась столица. «Европа» по сравнению с московскими супермаркетами как смотрится?

- Ты вынуждаешь меня поступиться скромностью. Но я скажу. На всю Москву имеется единственный магазин с аналогичным оборудованием - это Новоарбатский гастроном. Может, где-то еще в России есть для элиты, для избранных, нечто подобное, но из известных мне общедоступных - наш и в Москве на Новом Арбате, бывшем проспекте Калинина.

- Да, смелое заявление...

- Но мы ведь название должны оправдать - «Европа» - это значит соответствовать образцам в цивилизованном мире.

- Шик, блеск... Только этим собираешься удивить горожан?

- Обижаешь. Главное для меня - организация самого торгового процесса. Ну, во-первых, микроклимат, взаимоотношения между продавцом и покупателем. Лучшим готов платить по 3-4-5 миллионов, но добьюсь, что они будут работать, а не праздно ожидать покупателя. Буду парикмахера, визажиста, тренера по производственной гимнастике содержать, но девочки за прилавком будут у меня выглядеть бодрыми, привлекательными, энергичными.

- Приду на твоих девчат посмотреть.

- Придешь и обязательно что-то купишь.

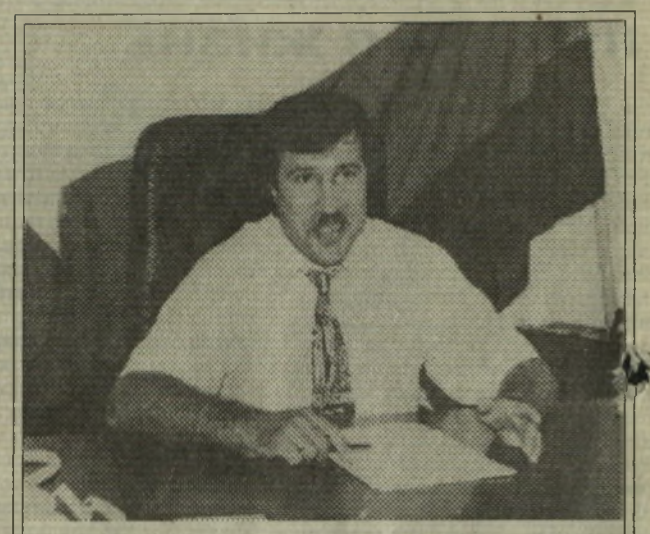
- Уговорил, приду обязательно, интересно все же... Но вот насчет покупки... Девчата будут привлекать покупателя, а цены отпугивать.

- Есть такой новый термин в торговле. Цены у меня будут конкурентоспособными. То есть по возможности ниже, чем в городе и в регионе. Первую партию сливочного масла мы будем продавать недорого. Ниже по всему Северу цен на масло нет. Будут отдельные товары с ценами очень высокими, но товар этого стоит. Рыба элитных сортов, колбаса, экзотические фрукты... Но у покупателя будет выбор. Кроме того, для малоимущих мы оборудуем специальный отдел, будем торговать по спискам, по особо низким ценам, откроется он чуть позже.

- Зная твой характер, несколько даже заинтригован, закончишь дела с «Европой», отладишь все, ведь не будешь сидеть сложа руки. Признайся - что новенького в мыслях вынашиваешь?

- Порой как начинаешь планы строить - голова кружится. Планов много и пока они сбывались: за последние 2 года сделан ресторан «Париж». Темпы неплохие, даже немножко устал, хотелось бы отдохнуть, нагрузка огромная...

Но, боюсь, «заражусь» еще одной идеей, которая с недавних времен не покидает меня.



Президент фирмы «Юганскпромфинко» Э. Ю. ХУДАЙНАТОВ.

- Да, твоя фирма становится больше, объем работ растет, ты сам обеспечен. Не пойму, зачем еще что-то придумывать, где же цель?

- Постараюсь объяснить. Понимаешь, нормальный бизнесмен - человек государственный. Сейчас обосную: сегодня я создал людям 300 рабочих мест. Работаю не только на себя, но и даю возможность другим заработать, чтобы выжить в это сложное время. Мои работники зарплатой, думаю, довольны. Создав такие предприятия, как ресторан, магазины, Дом моды, люди работают не лично на меня, а для жителей нашего города. И в какой-то степени, создают имидж не только фирмы, но и города. Ну и самое главное. Я плачу огромные налоги государству. Непосильно огромные. Стало быть, за счет того, что я работаю чрезмерно, подвергаюсь большому риску в бизнесе и вообще в жизни, я своим трудом содержу какую-то часть учителей, врачей, других бюджетных работников. В конце концов, участвую своими деньгами в благоустройстве города.

Так скажи, не государственный ли я человек? И вообще, любой другой бизнесмен. И чем быстрей поймет это наше правительство и наш народ, и начнет правильно, разобравшись в сути, относиться к предпринимательской деятельности, думаю, только тогда можно надеяться на какие-то изменения в нашей жизни.

- Ты богатый человек? Я не лезу в коммерческие тайны фирмы, но у тебя самого приличное состояние?

- Если сложить стоимость всей моей недвижимости и мои долги, кредиты, ссуды, то сальдо-бульдо вряд ли в мою пользу будет. Да, у меня престижная машина, кабинет, оргтехника. Так ведь я работаю с людьми, с ответственными иностранными партнерами. А иностранцы, они тоже по одежде встречают. И если я буду ездить, допустим, на 013 модели «Жигулей», то и отношение ко мне будет соответствующее. В конце концов, я занимаюсь бизнесом, как и всем, мне хочется ездить на хорошей машине, хорошо одеваться и хорошо поесть.

Может быть, только немногие в этом признаются.

Но, давай посмотрим шире. Что такое богатство, деньги? Это инструмент для осуществления идей. Идей, которые приносят пользу.

- Так твой бизнес греет душу только тебе? А людям что от этого?

- Знаешь, нужно только не забывать об одном: все мы смертные. Мы пришли в этот мир голыми, голыми и уйдем. С собой ничего забрать нельзя. Если бы мне судьбой было уготовано - помочь стране, отдав ей все, что у меня есть, я бы это сделал. А заработать блага я бы смог еще. Везде нужно работать. Это, мне кажется, я могу. А все же, что сделано мной, останется людям. И я горжусь, что я уже в этой жизни «наследил» в положительном смысле этого слова.

Уже давно истекло условленное для встречи время. Пора закругляться. Выхожу, оставив собеседника в приемной на растерзание многочисленных посетителей.

Материал к публикации подготовила В. ОГНЕВА.

Дамы и господа!

После реконструкции бывшего магазина «Универсам» фирма «Юганскпромфинко» приглашает Вас на торжественное открытие торгового центра «Европа».

Мы рады видеть вас первыми покупателями! Открытие магазина состоится 11 сентября, в 17 час.

Режим работы торгового центра «Европа»: с 9 до 20 час., ежедневно, без перерыва на обед, без выходных дней.

ПОПУРРИ НА «ЖАРКУЮ» ТЕМУ

С начала текущего года экономисты, трудовики акционерного общества Юганскнефтегаз углубленно занимаются совершенствованием системы оплаты труда рабочих и специалистов.

Каждый нефтяник хорошо знает, сколько несовершенств в этой области. Разница в зарплате этих категорий составляет как минимум в два раза. Такие перекосы произошли отчасти после визитов ответственных работников на Запад, где якобы в таком соотношении и находятся заработки управленцев и рядовых работников. Может быть, это так и есть. Может быть, там это приемлемо. Мы ведь знаем теперь, в каких комфортных условиях там трудится рабочий. Вот поди ж ты: один мой знакомый, возвратившись из загранкомандировки, рассказал буквально следующее. Одна фирма специально разводит бабочек, чтобы в перерыве, за чашечкой кофе сотрудники смогли на полянОчке ими полюбоваться. Получив положительные эмоции, продолжать трудиться на процветание родного предприятия. У нас рабочий, находясь на вахте, света белого не видит. Что он созерцает вместо бабочек вокруг себя на месторождении? Грязные кровати, стихийные свалки, комары, одичалые кошки и собаки - вот привычные атрибуты производственной жизни вдали от дома. Да и это лишь поверхностный взгляд. Если копнуть глубже, можно ужаснуться. Впрочем, мы отвлеклись. Так, вернемся к нашему вопросу. В общем, сейчас как будто многое в оплате труда учитывается. Тут тарифы, доплаты, оклады, часы, ставки, аккорды, совмещения, премии за выполнение особо важных заданий. А как много значат приписки, чего скрывать... Но нет главного - оценки индивидуальной профессиональной компетентности работающего.

Каждый из нас на собственной шкуре испытал «справедливость» оплаты своего труда. Знает немало примеров, когда один «пашет», а трое на нем сидят, еще и понукают. Зарплату же нередко получают больше или, в лучшем случае, наравне. Хорошо известна цена «особо важных заданий», разовых премий, деятельности ВТГ - временных творческих групп.

Похоже, что в акционерном обществе всерьез задумались над этой проблемой. Теперь задержки в выплате зарплаты как будто ликвидированы, есть возможность поглубже «покопаться» в некоторых деталях. Особенно ими заинтересовался новый зам по экономике Т.Р. Гильманов. Он уходил с этого поста, а теперь вернулся, и вновь продолжил ее изучение. Проведена большая подготовительная работа. Рассмотрены предложения предприятий, департаментов. Осуществлен анализ по средним выплатам структурных единиц акционерного общества. Оказалось, что, например, всего с начала этого года получили зарплату свыше 2,5 миллиона рублей 7-8 процентов работающих, около 30 процентов - ниже 1,5 миллиона.

Известно, что сейчас минимальная ставка рабочего 115 тысяч рублей, поэтому с мест предлагают ее пересмотреть, и тогда сократится разрыв в зарплате ИТР и рабочих. Кстати, по уровню среднемесячной зарплаты среди северных коллективов нефтяники АО ЮНГ занимают пятое место.

Вообще, экономист Гильманов справедливо выделяет два нюанса - СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ И ПОВЫШЕНИЕ оплаты труда.

И это правильно. Так, уже с 1 августа началась новая поэтапная индексация тарифных ставок и окладов в размерах с 1,2 (или 1,452 к тарифным ставкам и окладам первого квартала) к июльским заработкам до 1,116 к будущим декабрьским выплатам (или 2,68 к тарифным ставкам и окладам первого квартала текущего года). Всего на это понадобится 46 миллиардов. Источники изыскиваются, и не так просто, это сделать.

Теперь строже будет с 13 зарплатой. Ее получат только предприятия, где нет перерасходов по фонду потребления, сверхнормативных затрат. Конечно, за это в первую очередь несут ответственность первые руководители. Они депремируются, если плохо считают. Однако возникает законный вопрос. Почему вместе с ним должны пострадать тысячи добросовестных работников. Тут еще есть над чем подумать.

Согласно рекомендациям экономического совета АО ЮНГ генеральный директор А.К. Гуляев разрешил выплату единовременных поощрений из экономического фонда оплаты труда. Далее. В среднем на социальные нужды каждого акционера можно расходовать примерно миллион. Однако на предприятиях с этими выделенными суммами допускаются вольности. Многие требуют выплатить перед уходом в отпуск эту сумму в виде материальной помощи. Практически удовлетворить каждого невозможно. Ведь путевка даже за 10 процентов одному работнику и его семье выливается в приличную сумму. Он как бы поневоле «съедает» миллион другого. Утешают этого второго: на следующий год ты поедешь или получишь. Однако такой довод невинно пострадавшего не устраивает. Останется ли так в следующем году? И почему он должен воспользоваться этой льготой когда-то, а не сейчас получить то, что положено? Тоже надо думать.

Однако специалисты хорошо понимают, что одной индексацией эту тему не исчерпаешь. Как уже выше упоминалось, закономерно возникает проблема формирования и совершенствования системы организации оплаты труда. А значит его качества, производительности. Поэтому, одновременно с мероприятиями по росту зарплаты акционеров идет разработка новых систем оплаты труда, прежде всего, на основе 18-разрядной единой тарифной сетки. Эксперимент уже начат в НГДУ Мамонтовнефть, ОБПТОиКО. Результаты будут обсуждаться в октябре текущего года на заседании экономического совета акционерного общества.

Представляется, что подобная программа является серьезным шагом на пути эффективного управления предприятием новой формы собственности. Возможно, это поможет становлению такой системы ценностей, которая способствовала бы объединению акционеров, развитию инновационной активности, прорыва круга безответственности.

Ну, а пока одна часть местной элиты как-то пытается облегчить жизнь рядовых граждан, другая - беззастенчиво залазит в наш карман и изымает все «добавки». Вот повысилась почти на 250 процентов оплата за квартиру - это при ужасающем содержании жилищного фонда. За что платить? За вонючие подъезды, за низкое качество ремонта, покраски домов? Мой дом, к примеру, покрасили москвичи без затирки. Может быть, так и надо? Особенно поразительно выглядел цветничок, который располагается между спаренными подъездами. Он полностью пришел в негодность - выбоины в нем доходят до полуметра. Целого места нет. Однако и его «мастера» только лишь покрасили, не зацементировав зияющие щели и ямы.

Но я все думаю, раз мы продолжаем позволять обращаться так с нами, может быть, мы этого и заслуживаем?

Бешеная гонка за выживание продолжается. Только не слишком ли много жертв на этом пути?

Г. ПОЛЯНИНА.

КТО В РОССИЮ С ДЕНЬГАМИ СУНЕТСЯ, ТОТ ОТ НАЛОГОВ И ПОГИБНЕТ ?

Российская экономика переживает период спада производства уже не первый год, и все это время одним из основных вопросов для промышленных предприятий остается привлечение инвестиций. На российские деньги, как показывает опыт, рассчитывать особенно не приходится, что же касается иностранцев, то они пока очень настороженно относятся к идее вкладывать капиталы в нашу промышленность.

И понятно почему. В настоящее время по финансовому риску Россия занимает второе место в мире после Ирана. В прошлом году вклад иностранного капитала в отечественную экономику составил лишь 1 миллиард долларов - примерная цена реконструкции одного крупного завода. А сколько таких заводов по всей России?

Иностранцам невыгодно вкладывать деньги в промышленность по двум причинам. Во-первых, отдача от инвестиций в России пока в 2 раза меньше, чем в бывшем СССР, то есть, если раньше, скажем, Пепси-Кола или любая другая компания на вложенный доллар получала 20 центов прибыли, то сейчас едва наскребает 10. А для тех, кто только начал осваивать российский рынок, инвестиции в производство зачастую являются вообще убыточным делом.

Во-вторых, налоговый и экспортный режимы, существующие в России на сегодняшний день, не позволяют компаниям реинвестировать средства в развитие производства - то есть использовать прибыль только для дальнейшей реконструкции или строительства новых мощностей.

Тем более обидно, что практически все крупные иностранные инвесторы на российском рынке - это транснациональные компании, для которых десяток-другой миллионов долларов, в сущности, пустяк, и единственной целью прихода на российский рынок было завоевание места на будущее, а вовсе не получение сверхприбылей. За быстрыми деньгами пришли единицы, и промышленность не входила в их интересы.

Правительство сейчас прямо признает, что борьба за иностранные инвестиции в российскую экономику является одной из важнейших задач, поэтому прикладывает массу усилий для создания имиджа стабильности страны за рубежом. Однако дальше деклараций дело не идет. Нередки случаи, когда получение кредита в международном банке для предприятия оборачивается нервотрепкой из-за невыполнения правительством своих обещаний о льготах, разрешениях и пр. В результате реконструкции срываются, программы постоянно откладываются, заводы продолжают стоять.

Иностранцы недоумевают: мол, мы даем деньги, практически в ущерб себе, и за счет этих денег создаем массу рабочих мест в России, однако начинания не находят поддержки. Понятно почему - чиновники, отвечающие за быстрое рассмотрение проектов, не привыкли мыслить категориями рабочих мест - уровень безработицы пока не дает оснований для беспокойства - для них гораздо важнее экономический эффект, исчисляемый поступлениями в бюджет.

Складывается парадоксальная ситуация, как в анекдоте про мужика, который продавал петуха втридорога, потому что деньги нужны были, а вовсе не из-за замечательных качеств птицы. Говоря о необходимости привлечения иностранного капитала, государство более всего заботится о сегодняшнем дне, что и вызывает перекосы - по мнению чиновников Министерства финансов, например, все должны платить непомерные налоги, поскольку в бюджете денег нет, а не потому что у предприятий деньги есть. Тем более это касается тех заводов и фабрик, которым удалось договориться о вложениях из-за рубежа.

Парадоксальность ситуации еще и в том, что инвестируются деньги обычно в реконструкцию или строительство, что предполагает высокую отдачу в будущем, однако и явную сдачу позиций в текущий момент. Тем не менее, налоги одинаковы в любое время, что отбивает охоту ко всяким начинаниям.

Это приводит еще и к тому, что мы постепенно превращаемся в сырьевой придаток Запада. Почему иностранцев более всего привлекает нефтяная промышленность? Да потому, что прибыли там так высоки, что позволяют справиться с налогами, несмотря на массу трудностей. Но как быть текстильной промышленности, например, где отдача не так велика? А об иностранных инвестициях в российское сельское хозяйство говорить вообще смешно.

Нельзя забывать, что отпугивая инвестора от малоприбыльных отраслей, Россия теряет самое основное - опыт зарубежных специалистов и новейшие технологии.

Совместным предприятиям российская экономика обязана не только поступлениями в бюджет, но, что самое главное, массой новых высококвалифицированных отечественных специалистов, школой для которых стали СП. И жаль, что во многих отраслях (из-за их невысокой рентабельности и отсутствия государственных механизмов стимулирования притока капиталов) мало СП, этой самой распространенной и самой выгодной для развития производства формы иностранных инвестиций.

Потенциал страны велик, но у государства нет денег, чтобы использовать его в полную силу. Однако оно не обязано оплачивать счета - для этого есть инвесторы. Единственное, что от него требуется - создать условия для их прихода. Тогда от «разбазаривания» собственности и минеральных ресурсов мы сможем перейти к сотрудничеству и восстановлению экономики. Процесс этот, разумеется, несколько сложнее залезания в долги перед Всемирным и Европейским банками, однако, несомненно, принесет более ощутимые результаты в будущем.

Константин АЛЕКСЕЕВ.

Из жизни замечательных людей

Одной из самых забавных проделок Крылова можно считать поправку, сделанную им в контракте по найму квартиры.

Хозяин дома вставил в контракт пункт, где было указано, что если из-за неосторожности Крылова дом сгорит, то Крылов должен заплатить ему 60000 рублей.

Прочитав документ, Крылов взял перо и приставил к цифре два ноля, так что вышло 6 миллионов. Хозяин удивился и запротестовал. Но писатель ответил:
- Вам так будет лучше; приятнее знать, что получишь 6 миллионов, а не 60000. А для меня все равно, что 6 миллионов, что 60 тысяч - ведь и то, и другое я заплатить не смогу.

ВОТ ТАК БУДИЛЬНИК!

Едва ли кому приятен по утрам звук будильника. Но как иначе разбудить человека? Английские ученые установили, что свойство пробуждать имеет не только звук, но и некоторые запахи, и уже создали подобный будильник. Он ничем не отличается от других своих родственников, если не считать маленького отверстия, в котором находится капсула с ароматным веществом. В определенное время приходит в действие термоэлемент, который нагревает содержимое капсулы, и комната наполняется, например, ароматом ягод. Через обоняние запахи возбуждает тот участок мозга, который управляет пробуждением. Кроме ягодного, пробуждающим действием обладает аромат апельсинов и кофе.

СЧАСТЛИВАЯ - ЧАСОВ НЕ НАБЛЮДАЛА

Кристина Ланзони - женщина решительная. Ученый из Италии решила выяснить, какой может быть жизнь, если вырвать человека из привычных условий. Как прореагируют на это его организм и психика?

Однако доктор Ланзони никого не хотела привлекать к этому рискованному эксперименту, а выбрала «подопытным кроликом» себя. В августе прошлого года она удалилась в пещеру, куда не проникали лучи солнца. А так как часов она с собой не взяла, то вскоре полностью утратила чувство времени. Теперь же, выйдя на волю, женщина очень удивилась, что прошел почти год - ей казалось, что на дворе - конец октября.

АНЕКДОТ МЕСЯЦА

НА КОНКУРС

Дама протягивает чек в кассу. Сотрудник банка ей говорит:
- Простите, но подпись неразборчива.
- О черт! Неужели муж так сильно испугался, увидев в моих руках пистолет?

***

Жена спрашивает мужа, направляющегося на курорт без нее:
- А почему ты не надел обручальное кольцо?
- Кольцо в такую-то жару?

НУ, ЗНАЧИТ САМ ВИНОВАТ...

В Малайзии принят закон о нарушении женщинами супружеской верности. Наказание за этот проступок определяют довольно оригинальным способом. Женщину, впервые уличенную в измене, отпускают восвояси, а всю вину за преступление возлагают на ее любовника. Во второй раз наказывают саму женщину. В третий же раз расплачиваться приходится мужу неверной, - значит, он сам виноват...

ДОЛЖНА ЛИ ЖЕНЩИНА ДЕЙСТВОВАТЬ?

Как обратить на себя Его внимание, если Он безнадежно рассеян и робок?.. Любопытные эксперименты поставили, например, в университете в Техасе. Здесь с помощью современной техники, в том числе ЭВМ, была создана модель знакомства.

Исследователи подошли к делу с поистине американским размахом. На видеопленку были записаны диалоги нескольких сот женщин и мужчин. Результаты тщательно проанализировали психологи. С точки зрения кавалера, девушка, первой пригласившая своего нового знакомого на свидание, оценивалась, как правило, предпочтительнее - обаятельной, общительной, доброжелательной. Мужчины оказались очень восприимчивыми даже к интонациям, с которыми велся разговор.

«Никогда не скрывайте своего интеллекта, - делают вывод психологи. - У умной, активной женщины всегда есть преимущество перед соперницами. Если она первой назначает встречу мужчине, то может не опасаться, что ее намерения будут истолкованы превратно». Несмотря на рекомендации ученых, представительницы прекрасного пола стесняются брать на себя инициативу при знакомстве. Лишь 3 процента участниц эксперимента осмелились пригласить своих собеседников на свидание. А напрасно! 95 мужчинам из 100 нравится, когда женщины начинают действовать первыми, освобождая сильный пол от необходимости самим делать решительный шаг.

Из истории вещей

ПО УКАЗУ ФРАНЦУЗСКОГО КОРОЛЯ...

Те, кто пользуются сегодня квадратными носовыми платками, и не подозревают, что выполняют указ французского короля Людовика XVI, изданный 23 сентября 1784 года. Согласно этому указу, «длина платка должна равняться его ширине». Это связано с тем, что при выкраивании овальных платков (а они были тогда именно такой формы) терялось слишком много ткани.

Первые сведения о носовом платке относятся к III веку до нашей эры. Уже тогда греческие и римские патриции пользовались им довольно широко. Во время обильных и продолжительных пиров с его участников буквально пот катился градом. Тогда и был «изобретен» платок для пота - «сударий». Затем на довольно долгий срок платок исчезает из обихода и проявляется лишь в средние века в Италии, а затем и в других странах Европы.

Во Франции уже во времена царствования (1285-1314) Филиппа IV Красивого в Париже шла довольно бойкая торговля платками, правда, здесь платок стал в основном принадлежностью дамского туалета, превратившись в разновидность веера. Обычно имели не один, а два платка: первый - исключительно для красоты (дамы носили его в руке, кавалеры - в специальном карманчике), второй имел более практическое назначение, поэтому его напоказ не выставляли. Платки были большие и маленькие, плотные и тонкие, овальной формы, украшенные кружевом и пуговицами, часто они пропитывались духами.

Советы китайских врачей

КУШАЙТЕ НА ЗДОРОВЬЕ!

Сегодня речь - об овощной диетотерапии. Кстати, едва ли не все привычные нам виды овощей классифицированы китайскими медиками как сладкие продукты. **КАРТОФЕЛЬ** способствует пищеварению и применяется как эффективное противовоспалительное средство. Для профилактики язвы рекомендуется ежедневно по утрам съедать по меньшей мере 50 граммов картофельного пюре. При лечении экземы пораженное место необходимо смазать картофельным пюре и перебинтовать, меняя повязку 4-6 раз в день. Употребление в пищу проросшего картофеля категорически воспрещается.

БАКЛАЖАНЫ успешно применяют при пищевых отравлениях, а также как жаропонижающее средство. При возникновении карбункула необходимо взять баклажан, растолочь и разварить его, добавить немного уксуса и смазать больной участок кожи. Считается, что баклажаны помогают профилактике кровохарканья, атеросклероза и цинги. Вообще употребление баклажанов в пищу - хорошее вспомогательное средство при лечении многих болезней.

ПОМИДОРЫ прекрасно утоляют жажду, способствуют нормальной пищеварительной деятельности желудка, а также применяются для профилактики гипертонии. Ополоснув кипятком, помидоры очищают от кожицы, режут на мелкие кусочки и размешивают с сахаром. Употребляют после умеренного охлаждения продукта в холодильнике. Густой томатный сок считается одним из наилучших напитков для утоления жажды.

ОГУРЦЫ применяются для улучшения мочевыделения, в случаях пищевых отравлений и в качестве жаропонижающего средства. Протирание поверхности лица, шеи и рук огуречным соком предотвращает образование морщин. Огурцы благотворно воздействуют также на понижение артериального давления, помогая снизить содержание холестерина в крови без каких-либо неблагоприятных последствий.

МОРКОВЬ способствует пищеварению, а также эффективна при профилактике и лечении многих болезней. При гипертонии рекомендуется ежедневно пить морковный сок. Для лечения куриной слепоты необходимо приготовить отвар из моркови и риса. Морковь богата каротином, необходимым для профилактики многих видов раковых опухолей, в частности, пищевода, легких и матки.

ЛУК традиционно применяется при лечении простудных заболеваний, головной боли и для снятия отеков. На начальной стадии простуды, рекомендуется очистить лук, добавить три головки имбиря, варить в воде 10 минут и пить этот отвар. Не рекомендуется применение лука в качестве лечебного средства женщинам в период менструации и вообще всем лицам с болезнями, сопровождающимися выделениями крови. Недопустимо употребление лука вместе с медом и сахаром.

КАПУСТА белокочанная. В китайской диетотерапии применяется как эффективное обезболивающее средство, а также для нормализации деятельности кишечно-желудочного тракта. Способ приготовления предельно прост: выжать сок из полкило капусты, добавить немного теплой воды, употреблять вовнутрь после приема пищи.

Человек зашел в ювелирный магазин.
- Что желаете? - спрашивает продавец.
- Да вот хочу посмотреть на часы, которые продаются, как гласит ваше объявление, по сниженным ценам. И еще спросить: откуда у вас берется прибыль, если часы продаете ниже стоимости?
- Очень просто. Мы получаем прибыль от их ремонта.

«Экстра - Пресс», «Труд», «Известия».

УЧРЕДИТЕЛИ: АДМИНИСТРАЦИИ Г. НЕФТЕЮГАНСКА, НЕФТЕЮГАНСКОГО РАЙОНА И ЖУРНАЛИСТСКИЙ КОЛЛЕКТИВ РЕДАКЦИИ. Редактор Ю. Я. КОНДРЮКОВ.

Наш адрес: 626430. Тюменская область, г. Нефтеюганск, 3 микрорайон, дом 21.

Редакция работает с 8 до 17 часов. Газета выходит два раза в неделю.

ТЕЛЕФОНЫ: редактор - 2-69-42, приемная - 2-36-41, секретариат - 2-54-66, отделы: общественно-политический, писем, корр. по району - 2-54-66, отделы: информации, экономики - 2-55-64, бухгалтерия - 2-55-81, участок электронного набора - 2-54-72, рекламный отдел - 2-55-80. ФАКС - 2-55-80.

Газета зарег. Екатеринбургской инспек. по защите свободы печати. Рег. уд. №Е-1062.

Время подписания номера по графику 07.09.95 г. в 16 часов. Фактич. подп. в 16 час.

Индекс 54321. Объем 2 п. л. Тираж 9438 экз. Заказ № 3716.

Газета отпечатана офсетным способом.

Издатели: Комитет по средствам массовой информации и полиграфии окружной администрации (г. Ханты-Мансийск, ул. Мира, дом 5), трудовой коллектив редакции. Нефтеюганская городская типография Комитета по средствам массовой информации и полиграфии окружной администрации (г. Нефтеюганск, 3 микрорайон, дом 21).