

НЕФТЕЮГАНСКИЙ РАБОЧИЙ

ГАЗЕТА НЕФТЕЮГАНСКОГО ГОРОДСКОГО И РАЙОННОГО СОВЕТОВ НАРОДНЫХ ДЕПУТАТОВ
ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ И ТРУДОВОГО КОЛЛЕКТИВА РЕДАКЦИИ

1992 год

13

МАЯ

СРЕДА

№ 90 (3698)

ИЗДАЕТСЯ
С 1 МАЯ 1972 г.

ЦЕНА 6 КОП.

БЮДЖЕТ РАЙОНА

Бюджет района на 1 квартал т. г. был утвержден VI сессией XXI созыва районного Совета по расходам 85,8 млн. рублей, исходя из прогнозируемого объема доходов в сумме 31,6 млн. рублей.

На бюджет района отрицательное влияние оказывают сложившиеся взаимоотношения предприятий с бюджетом. Многие предприятия, ссылаясь на решения трудовых коллективов, принимают заниженные планы на прибыль, это приводит к снижению платежей в бюджет и созданию на предприятиях незаработанных фондов, что усложняет денежное обращение в районе. Состояние денежного обращения Нефтеюганского района характеризуется теми же процессами, которые происходят и в целом по России — кризис экономики, инфляция, разрыв хозяйственных связей, рост разбалансированности потребительского рынка. Разрыв между денежными доходами и расходами населения района привел к эмиссии денег, удельный вес эмиссии по району составил 57,9 процента.

Потребности района в денежной массе удовлетворяются Центром несвоевременно. В результате возникли значительные задержки в расчетах по заработной плате, пенсиям, вкладам и другим неотложным платежам, что обостряет социально-экономиче-

скую обстановку в районе.

Основными источниками доходов бюджета района являются платежи предприятий в виде отчислений налога на прибыль, налога на добавленную стоимость, отчислений от подоходного налога с населения. За I квартал т. г. бюджет района выполнен по доходам на 173,7 процента, при плане 31,6 млн. рублей получено доходов в бюджет 55 млн. рублей, т. е. на 23,3 млн. рублей больше.

На выполнение плана положительно повлияло поступление неплатимых доходов: перечислены в бюджет задолженность за 1991 год по налогу на холостяков — 307,0 тыс. рублей, налог с продаж — 366,0 тыс. рублей, платежи за пользование лесами 1,4 млн. рублей.

За счет увеличения заработной платы работникам производственной сферы, а также работникам бюджетных организаций получено подоходного налога с населения больше плана на 12,6 млн. рублей.

Дополнительно в бюджет района поступило госпошлины на 119,0 тыс. рублей в связи с повышением ставок государственной пошлины и в соответствии с законом РСФСР «О государственной пошлине».

Вместе с тем, в I квартале т. г. из местного бюджета перечислено средств в окружной

в сумме 8,9 млн. рублей.

Расходы бюджета района составили 51,2 млн. рублей. Это 60 процентов к утвержденному плану I квартала и 93 процента к фактически полученным доходам.

В основном в I квартале т. г. финансировались мероприятия приоритетного значения: зарплата работников бюджетных учреждений, расходы на питание, медикаменты, хозяйственное содержание комму-

народного образования в сумме 5,3 млн. рублей
здравоохранения 886,0 тыс. рублей
культуры 252,0 тыс. рублей
аппарата управления администрации, Советов всех уровней 720,0 тыс. рублей

Всего не выплачено заработной платы в сумме 6,85 млн. рублей

С учетом увеличения стоимости тепла, электроэнергии, арендной платы за I квартал т. г. фактические расходы «Хозяйственные» составили больше плана на 2,5 млн. рублей.

Из-за удорожания стоимости продуктов питания расходы увеличены в 1,5 раза и составили 1,1 млн. рублей при плане 748,0 тыс. рублей.

Катастрофическое положение сложилось в районе с медикаментами. Из предусмотренных 400,0 тыс. рублей средства освоены лишь на 35 процентов. По этим цифрам можно судить, какая помощь оказывается больным. Практически остались неосвоенными

нальные услуги, приобретение оборудования и инвентаря.

Фактическое исполнение заработной платы работников бюджетных учреждений составило 53,6 процента. Из-за отсутствия наличных денег в Запсибкомбанке не выплачена заработная плата за март месяца.

Не вошла в государственную отчетность I квартала зарплата работников:

а) приобретение трех автобусов для Нефтеюганского ПАТП 4,5 млн. руб.

б) повышение зарплаты работникам аптек 105,0 тыс. руб.

в) возмещение разницы в ценах на плодоовощную продукцию для школьного питания 55,0 тыс. руб.

г) возмещение разницы в ценах на мясо НТПО рабочего снабжения 368,0 тыс. руб.

д) возмещение разницы в ценах на картофель торгово-коммерческой фирме «Правдинскнефть» 300,0 тыс. руб.

За счет средств бюджета, выделенных в размере 1,4 млн. рублей на связь и телефонизацию района, приобретено для Салымского узла связи оборудование на сумму 549,0 тыс. рублей.

На I квартал текущего года на возмещение убытков по автотранспорту было предусмотрено 400,0 тыс. рублей, фактические убытки составили более 1 млн. рублей.

Ис средств резервного фонда 10 млн. рублей освоено 5,3 млн. рублей. Средства направлялись согласно распоряжениям на:

пенсионерам малообеспеченным семьям 873,1
получателям пенсий по потере кормильца 121,0
молодым семьям 26,7
многодетным семьям 4,0
инвалидам 34,4
одиноким матерям 21,0
10,0
компенсации детям по постановлениям Правительства 1994,8
Фонд «Милосердие» 37,0

Фонд социальной защиты населения использовался не в полной мере. В частности, предусмотренные на дополнительные мероприятия по социальной защите населения, в соответствии с программой, утвержденной сессией, остались не израсходованы. Из предусмотренных на I квартал 10,6 млн. рублей израсходовано 8,1 млн. рублей, в том числе:

Несмотря на то, что дефицит был сокращен на 23,3 млн. рублей (за счет дополнительно полученных доходов), испол-

ление его было чрезвычайно сложным.

З. КРИМОНТ,
председатель комитета по финансам района.

Шевелитесь, господа — товарищи

Не все руководители предприятий сделали все от них зависящее, чтобы облегчить положение, вызванное кризисным состоянием финансовой системы и временной нехваткой денежных наличных средств, отметил в беседе с журналистами заместитель главы городской администрации А. Лоторев. И в подтверждение привел факты. В городе сейчас имеются,

например, 29 столов-заказов на предприятиях. В основном, объединении Юганскнефтегаз, и только семь из них (четвертая часть!) производят отпуск продуктов по безналичному расчету. Это управления — буровых работ, механизированных работ (трест Дорстройремонт), механизированных работ (строительно-монтажный трест), пассажирские автопредприя-

тия, п/о Юганскнефтегеофизика. Думается, для организации безналичных расчетов на договорной основе не нужна «ума палата», было бы желание самих коллективов и тех, кто ими руководит.

С другой стороны, подчеркнул А. Лоторев, торговлю часто упрекают в том, что она и сама не работает в этом направлении. Отчасти, возможно,

и так. Но у нас есть данные: за апрель товарооборот восьми крупных промышленных магазинов составил 25,7 млн. рублей, доля безналичных расчетов — 10,5 млн. рублей (41 процент). Торговый дом «Интерьер», тот вообще делает все, чтобы покупатель взял товар в любом случае (почти 70 процентов товаров отпускается по безналичному расчету).

Правда, по трем самым крупным продовольственным магазинам доля налички составила всего 12 процентов, но вовсе не значит, что здесь от-

казываются работать с предприятиями. В свое время администрация приняла распоряжение, рекомендуемое городским предприятиям, учреждениям, организациям заключать договоры с торговлей и обеспечивать коллективы необходимыми товарами по безналичному расчету. Видимо, не всем еще ясно, что по этому пути рано или поздно все-таки придется идти. В противном случае, если не будет безналичных расчетов, то не будет никакого движения товарооборота.

К сожалению, подчеркнул А. Лоторев, в списке предприятий, занимающихся безналичкой через торговлю и свои столы заказов, нет вышестоящего управления, чьи рабочие, как известно, недавно приходили с претензиями в городскую администрацию.

И так, администрация призывает коллективы быстрее найти приемлемые решения с торговлей. Это существенно облегчит финансовые проблемы города.

Ю. ПРОНИН.

К Президенту России

Из-за непродуманного повышения тарифа на электроэнергию (с января 1992 года в 30 раз по сравнению с 1991 годом) нефтепроводный транспорт Тюменской области брошен в долговую яму. Из-за отсутствия наличности в банках по 2—3 месяца не выплачивается зарплата. Неплатежи и пря-

мые убытки растут стремительно. На наши запросы и телеграммы к администрации всех уровней и Минтопу конкретных ответов нет. В связи с катастрофическим финансовым положением в Нефтеюганском управлении магистральных нефтепроводов обращаемся к Вам и просим немедленно

создать комиссию из представителей нефтяников Тюменского региона и назначенных Вами представителей

создать комиссию из представителей нефтяников Тюменского региона и назначенных Вами представителей

В качестве предупредительной меры проводим 15 мая 1992 года остановку транспортировки нефти на 4 часа с 10 до 14 час. московского времени. При неприятии действенных мер по выправлению положения на нефтепроводном транспорте предусма-

триваем полное прекращение транспортировки нефти из Тюменской области.

Поддерживают коллективы Сургутского и Нижневартовского УМН.

Стачком Нефтеюганского управления магистральных нефтепроводов.

Председатель стачкома НУМН
В. ПОДОЛЯК.

БЕДЫ ЛЮДСКИЕ близи и понятны ему, ведь сам десятки лет проработал дизелистом на этом же предприятии. Испытал, что называется, на своей шкуре, насколько трудно защитить свои права рабочему человеку. Забит и бесправен рядовой строитель до сих пор...

В профсоюзный комитет от рабочих механического цеха обратились Субботина Г. Н., Селиверстова С. В. и др. (всего 5 человек). «Первого апреля 1992 года механик нашего цеха т. Крамаренко В. Г. послал нас на разгрузку цемента. Мы отказались в связи с тем, что для этого есть бригада такелажников... Однако после этого был издан приказ по МО-15: считать нас прогульщиками, вычесть за этот день из зарплаты, а отпуск перенести на зимнее время. Также объявили всем нам по строгому выговору. Не согласны с этим решением администрации...».

— Несправедливо наказаны рабочие, — считает Ф. Ю. Матук.

— Впрочем, этим конфликтом займется комиссия по трудовым спорам, возглавляемая нашим ветераном труда Геннадием Петровичем Ильченко. Уверен, разберется во всем досконально.

Да, на многих предприятиях это стало системой: посылать квалифицированные кадры на вспомогательные работы, где требуется одно: бери больше, кидай дальше! Насколько правомерна такая практика, почему люди часто не загружены на основной работе? Вопросы непростые, ими обязан заниматься и профсоюзный комитет.

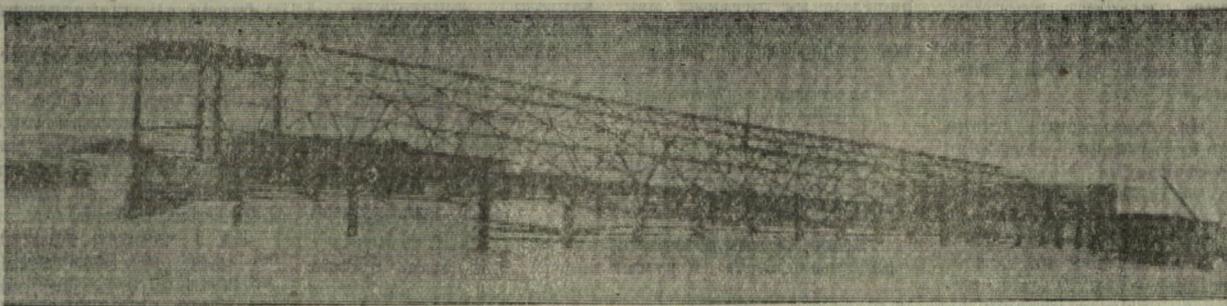
А сокращение строителей? Они уже начались в Мостоотряде и вызвали бурю недовольства рабочих и инженеров. Так, администрацией была уволена, якобы по сокращению кадров (по приказу по предприятию не издано — Н. Т.) инженер ПТО С. П. Хоючкина. Понятно, что за защитой Светлана Петровна вынуждена была обратиться в свой профсоюзный комитет. А водитель бензовоза тов. Дою не оплатили уже подписанные путевые листы. Также пришел за



Социальные заботы

Хлопочет председатель

С УТРА ДО ВЕЧЕРА НЕ ЗАКРЫВАЮТСЯ ДВЕРИ В КАБИНЕТ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ПРОФКОМА МОСТОТЯДА-15 Ф. Ю. МАТУКА. ВСЕМ СТАРАЕТСЯ ПОМОЧЬ ФРАНЦ ЮЛИАНОВИЧ...



защитой в профком, к Ф. Ю. Матуке.

— У нас и так самая низкая по району зарплата, — говорит Франц Юлианович, — со всеми накрутками выходит не более 3,5—4 тысяч рублей. Сидим на картошке: не оплатил заказчик выполненные Мостоотрядом работы. Хотя план даем...

Бешеный рост цен, задержки с выплатой зарплаты на несколько месяцев и многое другое вызывают справедливое недовольство мостостроителей. Как быть в такой ситуации профкому? Звать к забастовке, создавать стачечный комитет?!

— Нет, конечно! —

возражает Ф. Ю. Матук. — Просто нужно нам больше заботиться о людях. Хотим вот при Мостоотряде-15 открыть свой магазин, продавать товар без ОРСовских накруток...

И пояснил председатель дальше так: у них мясо продается по 82 рубля, у нас — по 50; яйцо, естественно, — 23 и 18 рублей. Профком сам закупил около шести тонн мяса по 50 рублей и сам реализует его. Члены профкома рубят, развешивают его даже в воскресенье. Причем многим мостостроителям отпускается это мясо по спискам, деньги будут уплачены потом. Благодаря низким ценам

(на участке мясо отпускается по 25 рублей), питание на котлопунктах рабочих не превышает 7—8 рублей.

Помогает Ф. Ю. Матук (и как депутат районного Совета тоже) своим односельчанам в организации и ведении подсобных хозяйств. В нынешнем году закуплено для поселка 22 тысячи выплыв. Трудно, правда, стало с комбикормом: достают, кто как может.

А ведь года два назад сам Ф. Ю. Матук составил программу развития малого предприятия сельскохозяйственного направления при МО-15 на 1992-2000 годы. Цель: обеспечение населения пос. Юган-

ская Обь и рыжка Нефтеюганска сельхозпродуктами.

Предусматривались в этой программе современное тепличное хозяйство и оранжерея; свиноферма на 500 голов и коровник на 100 голов КРС; птичники для содержания 5 тысяч гусей и 2 тысяч кур-несушек. Планировал Ф. Ю. Матук развивать кормовую базу, овощеводство, построить даже... звероферму, цех по переработке дикоросов. Ну и, конечно, должны были быть свои забойный и колбасный цеха, коптильня.

Ездил Франц Юлианович к управляющему трестом Мостострой-11 тов. Солохину, тот обещал выделить под эту программу 2 млн. руб-

кой: ни техникой не обеспечивают, ни стройматериалами, ни кормами, ни молодняком элитного скота...

Не удовлетворен Франц Юлианович и своей депутатской деятельностью:

— Ничего не могу сделать! А в работе местной власти мало что изменилось: все те же бумаги закрывают реальные проблемы...

Еще баллотируясь в депутаты областного Совета, объехал со своей программой Ф. Ю. Матук почти все поселки района. Так что картину бедствий периферийного населения знает не понаслышке. Нет там ни хорошего медицинского, ни бытового обслуживания, жилой фонд в основном ветхий и аварийный.

Увы, руководителей промышленных предприятий сегодня это тоже мало волнует. Да и инициативу им пока не дают проявить. Месяца два назад конференция трудового коллектива МО-15 проголосовала за выход из треста. И что же? Сверху пришла бумага за подписью В. Ф. Солохина, смысл ее: «Не пугать на свободу!». Ссылается управляющий на Указ Президента России от 16 февраля 1992 года «Вопросы деятельности Государственной корпорации «Трансстрой», предприятия которой отнесены исключительно к федеральной собственности». И приватизация их может осуществляться только по решению правительства Российской Федерации.

Каждый год завозит Ф. Ю. Матук с тобольского питомника клубнику, саженцы смородины, облепихи и даже... вишни. Берут мостостроители посадочный материал охотно. Помогает профсоюз завезти всем желающим торф, сапропель. Много и других добрых дел на счету председателя и профкома. Но все чаще приходится мостостроителям с заявлениями о... выходе из профсоюза. Держать никого здесь не держат, но все равно обидно: сегодня профсоюзный комитет оказался в роли громоздкого. А что он может сделать, если самой системой мы были запрограммированы на ненормальную жизнь?

Н. ТАЙГИН.

Для обеспечения экспортной части постановления Министерство топлива и энергетики и МВЭС должны обеспечить выполнение уже заключенных контрактов по

экспорту 23 млн. т нефти, 11,5 млн. т нефтепродуктов, 5,7 млрд. куб. м газа. В постановлении названы экспортеры — ВВО «Союзнефтеэкспорт», а также концерны «Роснефтепродукт» и «Газпром».

Россия хочет отдать внешние долги. В виде исключения

С 11 апреля начало действовать постановление правительства РФ № 26 «Об экспорте энергоносителей для закупки продовольствия, медицинских препаратов, ядохимикатов в оборудование».

Согласно постановлению, выбранным правительством экспортерам разрешено 38 процентов валютной выручки — «в виде исключения» — оставлять за рубежом «на счетах иностранных поставщиков» для погашения ранее предоставленных кредитов и текущей задолженности. В результате часть валюты, предназначавшаяся для пополнения российского валютного резерва, прямо поступает на счета западных кредиторов. По мнению экспертов, это означает, что российское правительство, пытаясь изменить имидж несостоятельного должника в глазах западных фирм, фактически приступило к выплате внешнего государственного долга.

Самое интересное в постановлении правительства — это схема распределения валютной выручки от экспорта адресно выделяемых ресурсов. Интересы предприятий экспортеров соблюдены полностью и в соответствии с уже сложившейся практикой. Они, как и положено, получают 50 процентов валютных поступлений. Без изменений остается и доля средств, поступающих в фонд стабилиза-

ции рубля, — 10 процентов, за которые Центробанк России заплатит по официальному рыночному курсу. 2 процента направляются в валютные фонды местных органов власти. Остальные 38 процентов — это существенное новшество — «в порядке исключения» направляются на счета иностранных поставщиков для погашения ранее предоставленных кредитов и оплаты импорта продовольствия, ле-

карств, ядохимикатов в оборудование. Минфину поручено по специальному коммерческому курсу возместить поставщикам энергоносителей рублевой эквивалент остающейся за рубежом валюты. Экспортная пошлина за экспортируемые ресурсы подлежит оплате в полном объеме.

По мнению экспертов туманная фраза об «оставлении» валютных средств на счетах иностранных поставщиков означает, что Центробанк уступает 40 процентов валютной выручки предприятий-экспортеров (за вычетом двух «мест-

ных» процентов) в пользу западных банков, которые перечислят эти средства фирмам, поставляющим продукцию в Россию. По существу, правительство России передает западным банкам право на часть валюты, предназначенной для пополнения республиканского валютного резерва. Это дает основание предполагать, что постановлением вводится принципиально новая практика расплаты по государственным долгам — «прямо на месте», минуя Центробанк и Внешэкономбанк, доверие к которым

давно подорвано. При этом в первую очередь речь идет об оплате централизованного импорта уже давно съеденного продовольствия, о чем свидетельствует пазучно сформулированная в постановлении фраза об «опережающем ходе поставок продовольственных и иных товаров» как основании для «оставления» части валютной выручки за рубежом.

Эксперты полагают, что идея «невозвращения» части валютных средств реализуется с подачи представителей западных кредиторов, воз-

можно, правительство не видящего иного способа вернуть свои деньги. При этом принятое постановление придает законный характер уже получившей, по неофициальной информации МВЭС, распротранение практике «ответных» платежей российским экспортерам со стороны западных покупателей отечественного сырья. В этой ситуации правительство фактически приступило к выплате «горячих» долгов наиболее простым и приемлемым для западной стороны способом.

В. БАРДИН.

Мнение

Мы тоже не лыком шиты

Странный мы все-таки народ. Воегда крайности. Уж если во что упрямся — деремса обновательно. Пришло нам как-то в голову весь мир до основания разрушить — не успокоились, покуда не разрушили. Мир, правда, остался целым и невредимым, зато от собственной страны не оставили камня на камне. Ату, церкви! Взались за них, а вадно и за их служителей. Результаты получились впечатляющие: одужителей согнали, кого на Соловки, кого на УралЛАГ, а от большинства церкви остались одни только стены. Потом плюнули на все и взались за строительство светлого будущего; викто, правда, при этом не мог точно указать, где оно, это светлое будущее, но с упорством, присущим только нам, мы упрямо продолжали к нему стремиться.

Стремались все — и долго. Казалось, вот он, возжеланный рубеж, только протяни руку, но в этот волнующий момент нам вдруг вздумалось, вы угадали, перестроиться...

Все пришли к выводу, что почему-то до перестройки мы жили в корне неправильно. Начали перестраиваться. Всяк по-своему. Политики начали воздо из-за портфелей. Фермеры затеяли грызню с колхозными и совхозными боссами, поскольку первые пахать свои гектары плугом не желали, а требовали трактор, вторые же, пони-

мая, что чем больше у фермера техники, тем меньше у трактородателей шансов остаться в своем кресле — под всяческими предложениями отказывали. Страну при этом поделали на куски. Сколько кусков — столько президентов. Президентов поначалу можно было сосчитать и даже запомнить их имена, а запомни их сейчас, когда, чтобы сосчитать, не хватает пальцев на руках и ногах. Как и при всяком новом деле, мы стали оглядываться вокруг в поисках подходящего примера. Уже анакомые нам фермеры устремили свой взор в основном на Голландию: страна величиною с пяттак, а сельхозпродукция — дай Бог каждому.

Экономисты до сих пор не решили, чью же экономическую модель взять на вооружение, и для начала отпустили цены — куда кривая выведет. При этом, правда, не учли того, что экономика — не лошадь, которая, даже если хозяин спит в телеге пьяный в стельку, сама придет ко двору. Президент там же оглядываться по сторонам попросту нет времени: в пору успеть бы поладить между собой. Появились в нашем лексиконе и новые слова. Бизнесмен, спонсор, шоу и т. д. Слова, надо сказать, не новые, но в период строительства светлого будущего они ассоциировались у нас с выражением, например, загнивающий Запад. Биз-

нес — вещь тонкая. Тут кроме того, чтобы сколотить какой-никакой капитал, надо еще не запятнать свою репутацию. Это древние по причине своего слабоумия ордали: «Деньги не пахнут!». А попробуй докажи, что этот крутой бизнесмен стал спонсором того шоу из корыстных целей, т. е. попросту «отмывает» деньги. Может, он это делает из самых благих намерений. Он платит, следовательно, он заказывает музыку. И нет числа этим шоу. Тон, как и водится, задавала первопрестольная «Московская красавица», «Красавица-91» и т. д. Лиха беда начало. Пример есть — дальше покатило. По всем городам тюменцы с истинно сибирской невозмутимостью спокойно наблюдали за всей этой суетой. И вдруг сибирякам пришла в голову простая, как и все гениальное, мысль: «А что, наши девушки или мы сами хуже других?». И тоже покатило. Здесь, правда, учитывая наши немеряные версты, скачки были покрупнее. Тюмень, Сургут и, наконец, Пыть-Ях. Оперируя современной терминологией, скажем так: на днях состоялась презентация вышеупомянутого шоу, т. е. в Пыть-Яхе прошел конкурс красоты. Не то, чтобы мы утерли всем, в том числе и Западу, носы — но были девушки, были призы, словом, все как у людей.

Вот только кто бы мне объяснил — зачем он проводился? Доказать, что мы не хуже других? Или руководствуясь старым лозунгом: «Хотим зрелища и хлеба»? Со вторым туго. А может, организаторы, будучи сами большими эстетам, попытались и остальным открыть глаза на прекрасное. Ведь не ваял же Микеланджело свою Венеру для себя одного.

Я не ханжа и не евнух. При виде красивой женской фигуры у меня возникают чувства именно те, каковые и должны возникать у нормального мужчины. А вот на конкурс этот не пошел. По причине того, что я, да и не один я, внутренне к этому не подготовлен. Кто-то из великих сказал, что любви и красоте должна сопутствовать праздность в душе. Красота имеется в виду, разумеется, женская. Утверждение это не бесспорно, но половину я с ним согласен. Праздность в душе — это слишком много, но вот стряхнуть с нее хотя бы половину проблем — все выделось бы, уверен, уже в другом свете. Но стряхнуть их в обозримом будущем вряд ли предвидится, они наваливаются с закономерностью арифметической прогрессии соответственно движению времени. Может, кто думает иначе?

О. ФОМИН.
НГДУ Майскнефть.

Клуб самоделкинских ПНЕВМАТИКИ — НА ВСЕ СЛУЧАИ ЖИЗНИ!

Этот снимок я сделал в поселке Юганская Обь. Здесь живет и работает немало энтузиастов технического творчества. Их руками изготовлены и мини-трактора, и вездеходы на пневматиках низкого давления. Такая техника может прекрасно идти и по бездорожью, и по бетонной дороге, развивая неплохую скорость. Сзади водителя смонтирован небольшой грузовой отсек, в котором можно перевозить землю, навоз, удобрения, продукцию с садово-огородных участков.

Этот снимок я сделал в поселке Юганская Обь. Здесь живет и работает немало энтузиастов технического творчества. Их руками изготовлены и мини-трактора, и вездеходы на пневматиках низкого давления. Такая техника может прекрасно идти и по бездорожью, и по бетонной дороге, развивая неплохую скорость. Сзади водителя смонтирован небольшой грузовой отсек, в котором можно перевозить землю, навоз, удобрения, продукцию с садово-огородных участков.

Подобные машины есть и в Нефтеюганске, Пыть-Яхе. В этой заметке мне хотелось бы поподробнее рассказать о возможностях и перспективах развития такой вездеходной техники. На московском смотре «Пневматик-91» были представлены в основном вездеходные транспортные средства для Севера. Многие из них являются возможными прототипами для серийных конструкций. Поэтому вездеходы подвергались различным испытаниям на выявление скоростных возможностей, маневренности и экологичности. Также принималось во внимание оригинальность и новизна технических решений, качество изготовления и дизайн.

Житель города Ярославля В. Шаранич представил на смотр вездеход — автомобиль, который он сам использует для поездок на охоту и рыбалку. Хорошую проходимость в условиях бездорожья обеспечивает ему 36-сильный двигатель от мотоцикла «Днепр» и полноприводная схема. Самодеятельный конструктор поставил на машину реверсивную коробку передач от снегохода «Бурани», что позволило иметь задний ход и большой диапазон скоростей. Грузовое отделение рассчитано на 100 кг багажа. Пассажирская кабина вмещает двух человек и снабжена автономным обогревателем.

Геологов, буровиков, обходчиков трасс нефтепроводов наверняка заинтересует грузовой автомобиль, изготовленный минчанами В. Рято и Н. Туканом. На вездеходе используется неприхотливый и надежный дизельный двигатель от трактора «Т-40», установленный в передней части машины. Кабина — от грузовика ГАЗ-66. Колеса тракторные от «Кировца», с облегченными покрышками и глубоким протектором. Грузовой кузов с тентом оборудован десятью пассажирскими местами. Грузоподъемность 2 т.

Много других моделей вездеходов было представлено на московском смотре «Пневматик-91». Но, думается, полету мысли, простору фантазии самоделкинских нет конца. Наверняка появятся еще более оригинальные, простые и надежные конструкции вездеходной техники и на все случаи жизни.

Например, минчанин А. Борисевич сделал свой снегоход на базе минского мотоцикла ММВЗ-311211; машина оригинальна и проста в изготовлении (ее можно собрать в домашних условиях). Умелец установил на штатные амортизаторы переднюю управляющую лыжу и два колеса с пневматиками, расположенными на общей оси. Масса машины около 160 кг (журнал «Модельер-конструктор» № 12, 1991 г.).

Такие «зимние» мотоциклы (или приставки для переоборудования в них обычных мотоциклов) вполне могут высту-

Например, минчанин А. Борисевич сделал свой снегоход на базе минского мотоцикла ММВЗ-311211; машина оригинальна и проста в изготовлении (ее можно собрать в домашних условиях). Умелец установил на штатные амортизаторы переднюю управляющую лыжу и два колеса с пневматиками, расположенными на общей оси. Масса машины около 160 кг (журнал «Модельер-конструктор» № 12, 1991 г.).

Такие «зимние» мотоциклы (или приставки для переоборудования в них обычных мотоциклов) вполне могут высту-

В. ХАМИТОВА.

ЭКСПРЕСС-ОПРОС

О БИЗНЕСЕ И НЕ ТОЛЬКО

Жителям города было предложено ответить на три вопроса:

— как вы относитесь к частной собственности;

— кто такой, по-вашему, бизнесмен и считаете ли вы бизнесменами тех, кто занимается перепродажей;

— хотели бы вы сами открыть свое дело, заняться бизнесом, если да, то что мешает?

— Хорошо отношусь. Бизнесмен — это тот, кто из 100 руб. может сделать тысячу. А те, кто перепродает — спекулянты, не бизнесмены.

— Фермерством я бы занялся, ничего не мешает.

— Положительно. Бизнесмен — это человек, который что-то производит, получает прибыль. А если он перепродает вещи, сделанные другим, это спекулянт, я не считаю это бизнесом.

— Нет, у меня не получится.

— Только за. Это тот, кто, как говорится, из дерьма может конфетку сделать и

получить от этого прибыль.

— Я потихоньку занимаюсь. ***

— Нормально отношусь, что-то же должно быть у нас в частной собственности.

— Бизнесмен — это деловой человек, он производит и продает продукты своего труда, получая выгоду. А кто перепродает — обыкновенные спекулянты.

— Можно было бы, да денег нет. Честно говоря, и страшновато немного.

Старшеклассник: — Я — положительно отношусь к частной собственности.

— Это человек дела, перепродажа — не бизнес, это так называемая фарцовка или спекуляция.

— Нет, т. к. не хочу трудностей, тратить нервы.

— Хорошо. По крайней мере, большинство из нынешних бизнесменов — это бывшие спекулянты. Бизнес — самая нездоровая сфера сейчас у нас в стране.

— Я бы не смогла, нет способностей. ***

— Только за. Человек, умеющий с выгодой вложить рубль, получить с него прибыль. А те, кто перепродает, — спекулянты.

— А кто им сейчас не занимается? ***

— Положительно отношусь. Это человек, любящий свое дело. А тех, кто перепродает вещи, сейчас называют коммерсантами.

— Нет, т. к. у меня нет для этого таланта. Считаю, что в любом своем деле человек должен быть специалистом. ***

Бухгалтер госпредприятия: — Нормально, так и должно быть. Бизнесмен — это человек, который занимается коммерцией, делает деньги практически из ничего. А те, кто перепродает и перепродает — спекулянты, они же не затрачивают своего труда. Настоящий бизнесмен долго и много трудится, чтобы получить прибыль.

— Конечно, если была бы хоть мало-мальские условия. Но у меня и нет тот возраст, помоложе бы... ***

— Приветствую. Не могу сказать, кто такой бизнесмен, но перепродажа — не бизнес, спекуляция.

— Можно было бы, но необходима база, чтобы было от чего оттолкнуться, короче, деньги нужны. И побольше информации — как, с чего начинать. ***

Продавец коммерческого магазина: — Я только за. Бизнесмен — это человек, который умеет делать деньги. И тот, кто перепродает, своего рода бизнесмен, но вообще это называется: хочешь жить — умей вертеться.

— Хотелось бы, но нет начальной базы.

ДЛЯ СПРАВКИ: Из словаря иностранных слов — «бизнесмен — делец, коммерсант, предприниматель; человек, делающий выгодное дело».

В. ХАМИТОВА.

Юганский самоцвет

Девушку, о которой я хотела бы рассказать, зовут Жанна Пахтусова. Ей 15 лет. Сейчас ее имя вам, конечно, ничего и не скажет, но,

возможно, в будущем Жанна будет известна как поп-певица.

Дело в том, что она поет в театре «Чемодан» ДК «Строитель».

А началось все с того, что Жанна совершенно случайно, да, именно так, прочитала объявление о том, что в ДК «Строитель» будет проводиться конкурс «Утренняя звезда». Пришла и... На этом конкурсе

она получила премию. С тех пор эта юная певица начала заниматься в театре.

Сейчас у нее большой репертуар, конечно, своих песен у нее нет, но они будут.

М. СОРОКИНА.



Клуб самоделкинских ПНЕВМАТИКИ — НА ВСЕ СЛУЧАИ ЖИЗНИ!

Этот снимок я сделал в поселке Юганская Обь. Здесь живет и работает немало энтузиастов технического творчества. Их руками изготовлены и мини-трактора, и вездеходы на пневматиках низкого давления. Такая техника может прекрасно идти и по бездорожью, и по бетонной дороге, развивая неплохую скорость. Сзади водителя смонтирован небольшой грузовой отсек, в котором можно перевозить землю, навоз, удобрения, продукцию с садово-огородных участков.

Этот снимок я сделал в поселке Юганская Обь. Здесь живет и работает немало энтузиастов технического творчества. Их руками изготовлены и мини-трактора, и вездеходы на пневматиках низкого давления. Такая техника может прекрасно идти и по бездорожью, и по бетонной дороге, развивая неплохую скорость. Сзади водителя смонтирован небольшой грузовой отсек, в котором можно перевозить землю, навоз, удобрения, продукцию с садово-огородных участков.

Подобные машины есть и в Нефтеюганске, Пыть-Яхе. В этой заметке мне хотелось бы поподробнее рассказать о возможностях и перспективах развития такой вездеходной техники. На московском смотре «Пневматик-91» были представлены в основном вездеходные транспортные средства для Севера. Многие из них являются возможными прототипами для серийных конструкций. Поэтому вездеходы подвергались различным испытаниям на выявление скоростных возможностей, маневренности и экологичности. Также принималось во внимание оригинальность и новизна технических решений, качество изготовления и дизайн.

Житель города Ярославля В. Шаранич представил на смотр вездеход — автомобиль, который он сам использует для поездок на охоту и рыбалку. Хорошую проходимость в условиях бездорожья обеспечивает ему 36-сильный двигатель от мотоцикла «Днепр» и полноприводная схема. Самодеятельный конструктор поставил на машину реверсивную коробку передач от снегохода «Бурани», что позволило иметь задний ход и большой диапазон скоростей. Грузовое отделение рассчитано на 100 кг багажа. Пассажирская кабина вмещает двух человек и снабжена автономным обогревателем.

Геологов, буровиков, обходчиков трасс нефтепроводов наверняка заинтересует грузовой автомобиль, изготовленный минчанами В. Рято и Н. Туканом. На вездеходе используется неприхотливый и надежный дизельный двигатель от трактора «Т-40», установленный в передней части машины. Кабина — от грузовика ГАЗ-66. Колеса тракторные от «Кировца», с облегченными покрышками и глубоким протектором. Грузовой кузов с тентом оборудован десятью пассажирскими местами. Грузоподъемность 2 т.

Много других моделей вездеходов было представлено на московском смотре «Пневматик-91». Но, думается, полету мысли, простору фантазии самоделкинских нет конца. Наверняка появятся еще более оригинальные, простые и надежные конструкции вездеходной техники и на все случаи жизни.

Например, минчанин А. Борисевич сделал свой снегоход на базе минского мотоцикла ММВЗ-311211; машина оригинальна и проста в изготовлении (ее можно собрать в домашних условиях). Умелец установил на штатные амортизаторы переднюю управляющую лыжу и два колеса с пневматиками, расположенными на общей оси. Масса машины около 160 кг (журнал «Модельер-конструктор» № 12, 1991 г.).

Такие «зимние» мотоциклы (или приставки для переоборудования в них обычных мотоциклов) вполне могут высту-

Например, минчанин А. Борисевич сделал свой снегоход на базе минского мотоцикла ММВЗ-311211; машина оригинальна и проста в изготовлении (ее можно собрать в домашних условиях). Умелец установил на штатные амортизаторы переднюю управляющую лыжу и два колеса с пневматиками, расположенными на общей оси. Масса машины около 160 кг (журнал «Модельер-конструктор» № 12, 1991 г.).

Такие «зимние» мотоциклы (или приставки для переоборудования в них обычных мотоциклов) вполне могут высту-

В. ХАМИТОВА.

«МОГУ ПОМОЧЬ»

Ваши бодрые письма и мои грустные размышления

«Уважаемая редакция газеты «Нефтеюганский рабочий»!

В кругу подруг мы обсудили заметку Т. Военушкиной «Могу помочь» и пришли к выводу, что дело это многим полезна и очень своевременно.

Взвесив все свои возможности, мы отметили, что также могли бы влиться в коллектив тех, кто «может помочь».

А услуги следующие: 1. По весне выращиваем рассаду томатов, огурцов, капусты и т. д., иногда всхожесть семян бывает очень дружная и здоровая, поэтому жалко бывает выбрасывать лишнее, так вот эти излишки мы могли бы реализовать желающим в небольших количествах.

2. Летом на садовом участке цветет много разных цветов. Они радуют глаза. Миниатюрные букеты из живых цветов с применением при аранжировке тесьмы, ткани

прозрачных фактур, доставят невестам больше радости, чем «охапки» цветов с базара. Заказы принимаем как из заготовок заказчика, так и из своего сырья.

3. Поздняя осень щедрна на урожай и семена. За чисто символическую плату вы сможете приобрести семена цветов свежего сбора.

4. Зима из женщин делает домоседок, поэтому в зимнее время из сырья заказчиков мы могли бы вязать теплые вещи (носки, варежки, перчатки, шапки, свитера и т. д.) или шить из материала заказчика постельное белье, вышивать, мастерить нехитрые украшения из бисера, стекла и т. д.

Вот и все наши предложения. Учитывая, что всем нам немного за 40 лет, что у всех нас мурья, дети, любимая работа, заказы мы можем принимать нечасто, но на то, что их будет мно-

го, мы и не рассчитываем, хотя приработок никогда не помешает.

Примечание: А если кто-то из заказчиков пожелает поручить нам машинописную работу, ее мы принимаем в любое время в неограниченном количестве, качество и сроки гарантируем, расценки договорные.

Адреса в редакции. Звонить по телефону: 2-37-96.

Спасибо, уважаемые, за отклик, но... У меня уже не столь радужное отношение к этой рубрике и к откликам на нее. И вот почему.

Какие услуги мы хотим получить, обращаясь к помощи рубрики и людей, дающих свои объявления?

Разумеется, качественные, надежные и в нужный нам срок.

Гарантируют ли это люди, обещающие и то, и другое? Думаю, что нет. Поэтому и обращение за услугами масте-

ров стало все меньше и меньше.

Но не хочу никого оскорбить, но что есть, то есть.

Видно, чтобы всерьез предлагать что-то людям, надо всерьез и продумать свое дело. Подготовиться, подумать о материалах, об инструментах, о времени.

А вот, чтобы малый бизнес, малое ремесло встало на ноги основательно, для этого нужны определенные условия.

Во-первых, слишком, наверное, затруднительна и обременительна система, позволяющая открыть свое дело. Причем больше у нас отдается предпочтение предпринятиям (малым, арендным, кооперативным), а нам нужна еще форма деятельности ремесленника. Есть у нас такая форма частной деятельности, как работа по патенту. Но... отчего-то такой вид не пользуется

особым вниманием горожан.

Во-вторых, низкая квалификация многих мастеров. А где ее повышать, где учиться? Ведь частные предприниматели не вписываются в работающую систему подготовки и переподготовки кадров. А ниша — в общей городской структуре — для них есть, имеется и поле деятельности. Малый бизнес — малое дело, как мне кажется, и если у городской власти есть желание изменить структуру производства, обслуживающего горожан, для этого самое подходящее дело.

Но его сдвинуть можно только, создав для этого благоприятные условия. Весь вопрос в том, кого этим заинтересовать, прежде всего, во властных структурах.

Почему еще я ратую за это дело? Да оттого, что госсектор с этим не справится. Наоборот, он скоро «вытолкнет» большую массу своих работников, для которых новые рабочие места именно госсектор создавать не будет. А думать о себе придется каждому самостоятельно.

И в-третьих, реклама частных предпринима-

телей. Рекламный вопрос — тоже очень серьезный.

Конечно, я понимаю, что это мое мнение. Но, как родительница этой рубрики, считаю, что к своему детищу я не могу относиться равнодушно. Да и чувствую, что-то не так.

Особенно меня насторожил разговор с одной из клиенток, которая, предложив свою услугу, сказала, что написала просто так, ни на что не надеясь. Допускаю, что такое может быть. А вдруг. Но если вдруг, то что дальше?

Кому думать о дальнейшем? И что стоит за словами «одобряем», «поддерживаем»? Словами или делами? Думаю, что мое беспокойство имеет основание, ибо ни одного серьезного письма по этому поводу в ответ на просьбу сказать о плюсах и минусах затеянного дела ко мне не пришло. А мне от этого еще беспокойней. Поэтому и делюсь с вами своими сомнениями. И надеюсь, что о судьбе рубрики и всем, что за ней стоит, мы подумаем вместе.

Т. ВОЕНУШКИНА.

ОТ ПРОБЛЕМ — К РАДОСТИ

«В чем повинен перед людьми половой акт — столь естественный, столь насущный и столь оправданный, — что все как один не решаются говорить о нем без краски стыда на лице и не позволяют себе затрагивать эту тему в серьезной и благопристойной беседе. Мы не боимся произносить: убить, ограбить, предать, — но это запретное слово застревает у нас на языке...»

Нельзя ли отсюда вывести, что чем меньше мы упоминаем его в наших речах, тем больше останавливаем на нем свои мысли.

Монтень «Опыты»

ловой жизни на супружеские отношения состоит в том, что ее аномалии не выдвигаются на первый план, а иногда даже вообще не осознаются и не замечаются супругами. В некоторых случаях, даже замечая нечто неладное, муж и жена не связывают происходящее с половой жизнью и воспринимают эти вещи как второстепенные. Между тем тщательные исследования показали, что именно такого рода аномалии половой жизни в браке приводят к повышенной раздражительности и вспыльчивости и напряженности в отношениях между супругами. Достаточно часто это оценивается как «несходство ха-

рактеров».

Нередко муж и жена на протяжении долгого времени не обращают внимания на то, что половая жизнь у них не ладится, а впоследствии приходят к ошибочному заключению, будто «не сошлись характерами». Расстройства супружеской жизни такого типа сравнительно легко поддаются лечению. Обнаружение аномалий в половой жизни и их устранение могут полностью изменить всю совокупность супружеских отношений.

Тогда, например, может оказаться, что супруги «характерами» вовсе не расходятся, а, напротив, составляют прекрасную пару.

Здесь большое значение имеет своевременность обращения к врачу. Если это происходит достаточно рано, когда их любовь еще не угасла и они сохранили желание жить вместе, то устранение аномалий половой жизни может полностью нормализовать их отношения.

В клинической практике встречаются случаи, при которых своевременное и правильное лечение быстро приводит к налаживанию супружеской жизни и к своему рода «медовым месяцам» через 10—15 лет после свадьбы.

Культе сексуальности, разумеется, не должен вытеснять все разнообразие, богатство и смысл

нашего бытия, но и недооценка ее обедняет жизнь, лишает нас возможности в полной мере испытать огромное счастье взаимной любви, вершины которой является сексуальная гармония.

К СВЕДЕНИЮ НЕФТЕЮГАНЦЕВ!

На базе городского «Центра Здоровья» (11 микрорайон) организован прием врача-сексолога: ежедневно с 16 до 20 часов, в субботу с 9 до 13 часов. Запись на прием по телефону 3-45-76 ежедневно с 16 до 20 часов. Анонимность гарантируется! В. ФРИДМАН, глав. врач «Центра Здоровья».

Спорт

ЗАПОМНИТЕ ЭТО ИМЯ

ДОСТИЖЕНИЯ ОЛЬГИ МАТВЕЕВОЙ СТАЛИ РЕКОРДАМИ ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Впервые в Тюменской области по тяжелой атлетике выступила девушка. Это произошло 25 апреля в Тобольске на открытом первенстве города среди юношей. Девушка с берегов Юга, Ольга Матвеева (СШ № 9), выступала вне конкурса и показала результат 35 кг, а в толчке 47,5 кг. Оба эти результата и сумма двоек 82,5 кг теперь являются рекордами Тюменской области и нашего города. Ольга получила диплом первой степени и денежный приз.

Достоинно выступали и наши юноши, которые представляли ДЮСШ № 2 спортивно-оздоровительного центра «Обь». Трое из них — Сергей Неподобный, Александр Горбунов и Алексей Тимошенко заняли вторые места. На третью ступеньку пьедестала поднялись Марсель Ташбулатов и Игорь Высокочко. Четвертое место занял Сергей Казанцев и пятое — Сергей Обухов (в этом весе выступало аж 13 человек).

В соревнованиях уча-

ствовали команды Сургута, Нового Уренгоя и две команды из Тобольска.

Наши ребята посетили Тобольский Кремль и кладбище, где похоронены писатель Ершов и декабрист Муравьев.

Наши юные богатыри готовились к открытому первенству СОЦ «Обь», которое состоялось в спортивном зале «Авангард», и международному турниру в Бресте.

А. ЗЕЙНАЛОВ.

Редактор Ю. Я. КОПДРЮКОВ

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

Поздравляем с днем рождения ПЕТРОВУ Рашиду Сабирьяновну!

Вы почет недаром заслужили.

Им по праву можете гордиться.

Счастье жить, чтоб люди говорили:

«На такую можно положиться!»

Муж, дочь.

В ДК «Строитель 21 мая в 19 и 21 час.

«ВЕЧЕР СМЕХА».

Выступает популярный ансамбль «Юлдар» (Башкирия) на татаро-башкирском языке.

14.05.92 года в 19 часов в красном уголке НЮГС (2 мкр., напротив магазина «Аленушка») состоится собрание членов садово-огородного кооператива «Кедровый». Явка обязательна.

Правление СОК «Кедровый».

МЕНЯЮТ КВАРТИРЫ:

* однукомнатную (1 мкр., 4 этаж) на однукомнатную квартиру в Новополюкце, Витебске или квартиру в Нефтеюганске и однукомнатную квартиру в Минске на двухкомнатную в Минске. Возможны варианты.

Обращаться по телефону: 3-11-98.

* трехкомнатную (саратовский проект, 5 этаж, балкон застеклен, 42 кв. м) на трех- или двухкомнатную квартиру или дом на Украине.

Обращаться: Пыть-Як, 2-7-69. Рабочий телефон: 6-87-39.

* двухкомнатную или трехкомнатную на четырехкомнатную лентпроекта по договоренности, или двух- и трехкомнатную на четырехкомнатную лентпроекта.

Обращаться по телефону: 3-20-05.

Наш адрес: 626430 г. Нефтеюганск, 3 мкр., д. 21 Редакция работает с 8 до 17 час. Газета выходит 5 раз в неделю.

ТЕЛЕФОНЫ: редактор — 2-36-41; приемная, отдел информации — 2-37-02, секретариат — 2-39-92, отдел советской работы — 2-30-61; отдел культуры, быт писем — 2-37-84; корр. по району — 2-38-90, фотолаборатория — 2-26-68, бухгалтерия — 2-37-96, акционерная страховая компания «Юган-Аско» — 2-38-9

Индекс 56321 Объем 1 п. л. Тираж 25238 Заказ № 2951

Подписано в печать 12 мая в 16.00