

НЕФТЕЮГАНСКИЙ РАБОЧИЙ

ГАЗЕТА НЕФТЕЮГАНСКОГО ГОРОДСКОГО И РАЙОННОГО СОВЕТОВ НАРОДНЫХ ДЕПУТАТОВ
ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ И ТРУДОВОГО КОЛЛЕКТИВА РЕДАКЦИИ

1992 год

15

МАЯ

ПЯТНИЦА

№ 92 (3700)

ИЗДАЕТСЯ
С 1 МАЯ 1972 г.

ЦЕНА 6 КОП.

Юбилей

«СЕВЕРНОМУ» — ДЕСЯТЬ ЛЕТ

Северный Салым, цех добычи нефти и газа № 6. Просторный, светлый кабинет начальника цеха. Мои собеседники немногословны, хотя им наверняка есть что порассказать, за плечами немалый опыт работы. Я попросил их вспомнить, как для них начиналась работа на «Северном», и каждый как бы перечислил в памяти страницы прошлых лет, поделился заботами, планами.

Завитиевич Александр Павлович — начальник цеха, на «Северном» пятый год.

— До этой работы я прошел через три месторождения. Это Тепловское, Западно-Салымское и начинал строить Приразломное. После тех трудностей, что пришлось испытать на Приразломном, работа здесь мне показалась поначалу просто раем, оставалось лишь поддерживать механизм добычи в том ключе, в котором он был запущен. А проблемы были те же, что и везде — это люди, техника и сама добыча. В последнее время стало

тяжелее работать, так как сократились поставки кабеля, установок и прочего оборудования. Нынешняя обстановка в экономике тоже накладывает свой отпечаток, и работать с людьми становится все сложнее. А по добыче наш цех самый крупный в НГДУ, и третья часть всей добычи — наша. Переход на сделную оплату позволил меньшим количеством обслуживать тот же фонд скважин. В этом начинании была важна опора на опытных рабочих. В числе лучших можно назвать Александра Лисицкого, Михаила Галеева, Бориса Аминова, а из молодежи — Виктора Кривоноса, Салавата Латыпова.

Сайтчбаров Абдулхам Тимербулатович — ведущий геолог цеха.

— Меня перевели на Северный Салым в 1987 году. Когда приехал сюда, то первое впечатление было такое, что здесь все временно, не было того уюта, что на «Тепловке», строительство шло без техсхемы. Еще

до работы здесь я был в курсе круга проблем этого цеха, так как в прошлом это были наши соперники в соцсоревновании, известном тогда по всей области, между комсомольско-молодежными коллективами бригад Мусаева на «Тепловке» и Шерапова на «Северном».

Первую нефть дали 8 мая 1982 года под руководством нынешнего начальника НГДУ Сибири. С годами здесь многое изменилось. За десять лет извлечено из недр 19 миллионов тонн нефти. Сейчас идет снижение темпов добычи, но это связано с недопоставками оборудования. В общем, много трудностей, которые должны решаться на уровне НГДУ.

Зборошенко Владимир Романович — заместитель начальника цеха по социальным вопросам:

— В НГДУ ПН я работаю с 1981 года. Начинал с Тепловского месторождения. Восемь лет проработал секретарем комсомольской организации. В 1985 году мы

организовывали на Салыме КМК. Ребята работали в тяжелых условиях: дорог не было, забрасывали вертолетом, вахтовая работа, но люди находили время кроме основной работы заниматься и общественными делами.

На «Северном», я сразу ушел в вопросы быта. Сейчас готовимся строить новую баню — заключаем договора. Начали ремонт балконов. Планируем провести соревнования по баскетболу между нашей командой и сборной поселка. На торжество собираемся пригласить тех, кто начинал разработку этого месторождения и агитбригаду художественной самодеятельности.

И во время этой сдержанной беседы всплывали воспоминания прошлых лет, как запускаясь новый ДНС «Северного», самый крупный в НГДУ ПН.

..Был обычный рабочий день. Не было чопорности и громких речей. Шла подготовка к пуску. Трубы были забиты льдом с нефтью,

запорная арматура вся заморожена. Пять или шесть машин ППУ было выделено на отогрев. День близился к концу. В небе засветились звезды и ударил легкий морозец. Все понимали, что прекращать работу нельзя. Нужно было дать основную работу заминать и общественными делами. На «Северном», я сразу ушел в вопросы быта. Сейчас готовимся строить новую баню — заключаем договора. Начали ремонт балконов. Планируем провести соревнования по баскетболу между нашей командой и сборной поселка. На торжество собираемся пригласить тех, кто начинал разработку этого месторождения и агитбригаду художественной самодеятельности. И во время этой сдержанной беседы всплывали воспоминания прошлых лет, как запускаясь новый ДНС «Северного», самый крупный в НГДУ ПН. ..Был обычный рабочий день. Не было чопорности и громких речей. Шла подготовка к пуску. Трубы были забиты льдом с нефтью,

пламя как бы раздвинуло тьму, и спящая тайга огласилась криком «ура!» Шатаясь от усталости, ребята шли к освещенному факелом месту, чтобы улыбнуться друг другу, пожать руку или просто хлопнуть по плечу... А грядущий день нес повседневную работу, прерванную на 2—3 часа сном в общежитии.

Это всего лишь маленький эпизод из трудовой жизни некогда известной бригады Хакимжана Шерапова. Он тогда был еще только мастером, но это был настоящий мастер — знающий дело, спокойный, надежный.

И в канун десятилетия Северного Салыма мне хочется от души поздравить тех, на чьи плечи легла самая тяжелая работа, начинавших добычу: Бурхандияна Аминова, Махиба Галеева, Сабира Курбанова, Насиха Хафизова и всех, кто вложил в нее свои силы, здоровье и молодую

Р. ГАЛИУЛЛИН.
п. Пойковский.

РОССИЯ И МИРОВОЙ РЫНОК

(Эта рубрика поможет читателям гордиться, правда, каждый раз по-разному).

Держись, соболя

Удмуртские умельцы — оружейники из объединения «Ижмаш» создали новый вариант охотничьего карабина «Соболь», который вызвал живой интерес знатоков и фирм на международной выставке в Нюрнберге.

Облегченный ствол и ложе, вмещающее два магазина, делают это оружие практичным и эффективным.

Заказы на продукцию поступили от Англии, интересуются им Дания, Норвегия, Германия.

Тоже сгодились

В Париже с аукциона за миллион франков продана космическая станция «Фотон». Два года назад она добросовестно исполнила свое предназначение на околоземной орбите. А теперь ее «молниеносно» приобрела промышленная группа, специализирующаяся на производстве рыболовных сетей и прочей промысловой продукции, как

оказалось, «для рекламных целей».

Погадаем на кофейной гуще

Генеральный директор АвтоВАЗа В. Каданников сообщил в печати, что если правительство примет предложение заводских экономистов по снижению налогов, то розничные цены на машины будут от 122 тысяч до 234 тысяч за штуку, если же нет — то в полтора раза выше.

Потеснитесь, конкуренты

По заказу столичных авиаторов воронежцы реконструировали ранее неконкурентноспособный на международных линиях лайнер ИЛ-86, основательно благоустроив его салон и кабину для пилотов. Ради этого пришлось пожертвовать сотней из 350 кресел для

пассажиров. Освободившаяся площадь использована под более свободное их размещение, а сами салоны оборудованы новейшей видеотехникой, удобными местами для багажа. Одним словом, русский ненавязчивый сервис делает попытки прорваться на западный рынок. В ближайšie месяцы два переоснащенных самолета будут задействованы в Шерефееве.

А ну, догони!

Пермская фирма «Авиадвигатель» недавно приятно удивила своей продукцией соотечественников, а еще больше — зарубежных бизнесменов, представив на выставку в московский авиасалон мотор «ПС-90А» для лайнеров ИЛ-90-300 и ТУ-204. Новинка способна развить скорость в шесть раз превышающую скорость звука. Имея такую шутовину, Россия на несколько лет, оказывается, опередила многие ведущие авиакосмические державы.

Ю. ПРОНИН.

Гони рубль

За 6 мая в газете «Нефтеюганский рабочий» в материале «В обход закона?» ставился вопрос: на каком основании граждане города должны платить за проезд в автобусе по одному рублю? Вот что сообщила служба цен администрации г. Нефтеюганска.

Постановлением главы администрации округа ма установлена предельная плата за проезд — 60 коп. При себестоимости пассажирских перевозок выше 60 коп разница должна оплачиваться за счет средств го-

родского бюджета. Но при огромном его дефиците на II квартал не необходимости обеспечения минимальной социальной защиты пенсионеров и других малообеспеченных слоев населения приходится скрупулезно обчитывать каждую статью расходов — на какие цели выделять средства из бюджета.

Себестоимость проезда в городском транспорте в текущем квартале составит 1 руб. 60 копеек. Естественно, что придется выделять дотацию,

только вопрос в том — в каком объеме? Вопрос этот был вынесен на заседание депутатской планово-бюджетной комиссии горсовета. Было принято решение выделить из бюджета средства с расчетом стоимости проезда с оплатой 1 рубль. На основании этого решения и принято постановление городской администрации об установлении платы во II квартале в размере одного рубля.

П. КРЕСТНИКОВ.

Взяли под защиту

Многим из нас приходится сталкиваться с трудностями и с немалыми Мы связываем все это с рынком, либерализацией цен.

Особенно тяжело живется малообеспеченным слоям населения, чьи доходы ниже всех правительственных «мерок». Без посторонней доброй помощи им просто не выжить.

Комитет по делам се-

ми в этом году впервые взял под свою защиту малообеспеченные и многодетные семьи, где 4 и более детей, где 3 ребенка и один кормилец, где есть сироты. Детям из таких семей будет оплачено лечение и 50 процентов стоимости проезда за пределы района. Также будут оплачены путевки в пионерские лагеря.

Администрация Нефте-

юганского района предлагает родителям малообеспеченных многодетных семей обратиться за консультацией и помощью в поселковые и сельские Советы по месту жительства.

Торопитесь, ведь до конца учебного года осталось немного времени. Мы ждем Вас!

В. БЕЛАН,
инспектор комитета по делам семьи.

Отчет с пресс-конференции

ЧТОБЫ ВЫДЮЖИТЬ, НАДО РАБОТАТЬ И РАБОТАТЬ

5. Самостоятельность — округу

По поводу вопроса о взаимодействии территорий С. В. Муравленко высказался однозначно: — Здесь должен главенствовать округ. Думаю, поэтапно дело в этом идет. Создан первый в округе геологический комитет, и вопросы стало решать гораздо проще, оперативнее. Намечается создание нефтяного комитета. То есть все делается для того, чтобы наш округ взял руководящие функции на себя.

Конечно, не надо так ставить вопрос, что область нам не нужна. Думаю, определенно надо ей отчислять от прибыли, продажи нефти. Но... Нужно хорошенько посмотреть, что мы сами имеем от Тюмени? Каков ее вклад в решение наших проблем? Раньше все забирали централизованно, все куда-то уходило. Нам говорили, что день-

ги вкладываются в развитие сельского хозяйства области. Недавно я проехал по югу области — и ничего этого, честно говоря, не увидел. Куда же уходили наши деньги? Большой вопрос... Надо кончать такую практику. За это стоит и окружное руководство.

Пополняется законодательная база, вышел закон о недрах, готовится закон о нефти. Но проблемы, увы, остаются. Производственное объединение Юганскнефтегаз работает сегодня в трех районах, в том числе Сургутском. А там выставляют нашим нефтяникам неприемлемые, невыполнимые требования. Они не основываются ни на законе о землепользовании, ни на других законодательных актах. Видимо, администрации округа следовало бы сказать здесь свое веское слово.

6. Строительная сфера: положение критическое!

По сути сегодня развалена строительная отрасль в округе и Нефтеюганске. Руководство п/о Юганскнефтегаз очень болезненно смотрит на эту тревожную ситуацию. Ведь объединением заключено много договоров на поставку строительных конструкций, а строить... фактически никому!?? Три года назад в городе и районе еще существовали мощные строительные тресты, сейчас все поменялось на 180 градусов.

Правда, появились свободные строительные мощности в России, из-за отсутствия денег многие города отказываются от строительства жилья и объектов соцкультбыта. В настоящее время Юганскнефтегазу предлагают свои услуги Тюмень, Пермь, Челябинск. Нефтяники работают с ни-

ми, вопрос — надо развивать базы.

Давно городу нужен, например, детский больничный комплекс. Некому его строить! Хотя средства появились. Правление СП Юганскфракмастер решило выделить три миллиона долларов. Потом п/о Юганскнефтегаз, фирма «Шелл» и Юганскфракмастер увеличили эту сумму до 6 млн. долларов. Также решено, что проектирование и строительство большого комплекса возьмет на себя фирма «Шелл». Уже приезжали ее представители и проектировщики. Проект комплекса готовится. Партнеры выделили деньги. Но, по-видимому, 6 млн. не хватает всю потребность, это будет как бы первая очередь комплекса.

Кстати, и строитель-

ство комплекса, начинка его медицинским оборудованием будут производиться за счет валютных отчислений. Юганскфракмастер возьмет на себя все расходы и по содержанию комплекса.

Для Пыть-Яха очень острым остается вопрос строительства канализационных очистных сооружений и водоочистных (ВОС-3000). Приостановка строительства объектов связана с невыполнением Сибкомплемонтажом из Тюмени обязательств по изготовлению блочной продукции. Как

сообщил на пресс-конференции В. М. Артемьев, сейчас подписан договор с новосибирским заводом Стальпромконструкция, который берется изготовить всю блочную программу по КОСам города Пыть-Яха. Здесь же монтируется опытная установка «Озонит», закупленная объединением за валюту на Курганском машиностроительном заводе. Первые результаты испытаний обнадеживают. Летом установка будет опробована целиком. Так что у пыть-яхцев есть надежды на хорошую питьевую воду.

7. Инофирму — в гости к нам

На пресс-конференции было подробно освещено сотрудничество п/о Юганскнефтегаз с иностранными партнерами. Румынская фирма «Индустриалэкспорт», с которой заключен контракт на 1 млн. 200 тысяч долларов, будет поставлять нам оборудование для подъемников «А-60Р». Опытные образцы агрегатов успешно прошли испытания, отличаются высокой надежностью, современными техническими характеристиками.

Налаживается сотрудничество с Германией. Нефтяники совместно с Уральским автозаводом работают над проектом выпуска нового автомобиля УралАЗИВЕКО. В Германии есть процветающий концерн ИВЕКО-Магирус, который еще в 1976 году поставил на БАМ десять тысяч самосвалов «Магирус». И вот сегодня его партнерами решили стать и нефтяники, и золотодобытчики, и лесозаготовители: всем нужна хорошая надежная техника.

— На первых порах будет у ИВЕКО-Магирус закупаться комплектующие, — поясняет В. М. Артемьев, — а сборка автомобилей организуется на Уральском автозаводе. Надеемся к концу уже внешнего года получить сорок ав-

тосамосвалов ИВЕКО-Магирус.

Кстати, недавно в городе Миассе прошло совещание с участием президента концерна ИВЕКО-Магирус, где между всеми сторонами подписано соответствующее соглашение.

По мнению В. М. Артемьева, привлекать в нефтяную отрасль иностранные инвестиции — дело выгодное. Это создает какую-то конкуренцию и отечественным фирмам, и предприятиям. Но инвестиции надо вкладывать в современное оборудование, технику, то, что в России по сути отсутствует. Яркий пример — СП Юганскфракмастер и МП «Интрас», оба занимаются гидрозрывом пластов. Но у одного новейшее высокопроизводительное оборудование, у другого — убогая техника. Конкурировать «Интрасу» с СП почти невозможно!

Не лучше положение в области бурения, где свою волю диктует монополист — Уралмашзавод. Цены он загибает до уровня мировых, а буровые станки не отвечают современным требованиям, особенно экологическим. Понятно, что сегодня нефтяники и буровики вынуждены искать выход на зарубежных партнеров. Ведь технический

прогресс в России давно затормозился, и никаких просветов не видно.

У нас есть хорошие технологии, например, по капитальному ремонту скважин, но нет надежного современного оборудования. Поэтому подготовлен контракт на поставку Юганскнефтегазу такого оборудования одной из инофирм. С фирмой «Шелл» ведутся проработки по экологически безопасному освоению месторождений Верхнего и Западного Салыма; с американской фирмой «Амоко» — по

разработке Приобского месторождения. Идут переговоры с иностранцами по извлечению запасов нефти из баженоской свиты, по бурению горизонтальных скважин.

Уже во втором полугодии 1993 года планируется получить первые защищенные трубы, которые будут производиться совместно с голландской фирмой «СЭЛИЭС». На сегодня проработан весь график поставки оборудования и монтажа его. Нефтепроводы, сваренные из труб с голландским покрытием (внешним и внутренним), служат десятком лет без аварий и порывов. Практически срок их эксплуатации неограничен, равен сроку эксплуатации месторождения.

Думается, такое взаимовыгодное сотрудничество с инофирмами будет развиваться и дальше.

8. Сколько и что будем есть?

Вопрос не праздный. Без хорошего питания вряд ли нефтяник будет трудиться высокопроизводительно.

На пресс-конференции зам. генерального директора, по социальным вопросам А. А. Стасенко отметил, что, возможно, мы... затоваримся продовольствием!?? От двух тысяч тонн мяса птицы уже пришлось отказаться: нет спроса (хотя цена небольшая — 25 рублей за килограмм).

Идет поставка муки из Краснодарского края (продажа по 6 рублей за килограмм). С австрийской фирмой заключен договор на поставку 6 тысяч тонн сахара, продукция уже отгружается (цена сахара — по 10 рублей за кг). Поступают также рис, гречка, рыбные консервы и др.

Кстати, по словам Алексея Алексеевича, в Пыть-Яхе склады ломятся от мяса, которого нет в... магазинах. Значит, и местной администрации нужно живее разворачиваться, контролировать работу муниципальных торговых точек. К сожалению, муниципальная торговля сегодня построена лишь на извлечении прибыли за счет покупателей (дерут бешеные цены!).

— Но ведь продукты эти магазины берут с базы п/о Юганскнефтегаз, — заметил начальник

управления социального развития объединения Г. П. Лихачев, — почему же крутят любую цену? У нас мясо продается по цене от 25 до 40 рублей (самое дорогое — 60!), у них — до 78—80 рублей доходит! Про муку и сахар не говорю: цены там гораздо выше!..

Вопрос этот очень больной для многих жителей региона. И надо его как-то урегулировать!

...Шла еще на пресс-конференции речь о валютных счетах и валютных магазинах (будет у нас и то, и другое!), о развитии садово-огородных кооперативов (на эти цели выделено 28 млн. рублей), о плате за нефтепродукты (продажа за наличный расчет не будет!), о развитии полиграфической базы, о возможном трудоустройстве высвобождаемых северян (прорабатывается вариант работы буровиков, ремонтников за границей) и т. д.

В заключение пресс-конференции С. В. Муравленко выразил надежду на то, что им удастся сохранить коллектив п/о Юганскнефтегаз, с честью выйти из тяжелых испытаний. Надо выдерживать тяжелые времена. А чтобы выжить, каждому надо полностью отдавать себя на своем рабочем месте.

Подготовил
Н. ТАЙГИН.

Вполне серьезно

Интервью с самим собой

В связи с 20-летием «Нефтеюганского рабочего» мне хотелось взять интервью о газете. Позже я отказался от посылки такого читателя. Подумалось, почему на стороне искать собеседника — и не взять интервью у самого себя? Благо, этому ничего не мешает. Газеты читаю и вдобавок еще являюсь внештатным корреспондентом больше десяти лет. Так и поступил. Небольшое интервью о родной газете с самим со-

бой. Итак.

Я — интервьюер: — Больше десяти лет вы сотрудничаете с «Нефтеюганским рабочим». Скажите, пожалуйста, сильно ли газета изменилась за эти годы?

Я — интервьюруемый: — Изменилась. Но не очень.

— Ну вы сказали! Неужели смелость, раскованность, которые стали сегодня привилегией всех газет, — «Нефтеюганскому рабочему» были присущи и еще до

перестройки?

— Думаю, да. Нет, убежден. Полистайте подшивки... Осмелюсь сказать, что такого уровня зубастости позволяли себе не все газеты... Помню в начале 80-х, когда учился на филологическом факультете университета, часто возил своим друзьям экземпляры газеты. Мои одноклассники — многие из них были корреспондентами газет разных городов севера и юга области, — прочтя ма-

териалы, удивлялись: «Неужели у вас это можно? Или вы вне цензуры?»

— Раз вы считаете, что газета еще тогда позволяла себе плюрализм мнений, ответьте, далеко ли он зашел сегодня?

— Откровенно? В чем-то ушли вперед, в чем-то зашли в тупик. Например, в освещении духовной жизни нефтеюганцев. Мало стали писать о людях, о душе.

Больше о хлебе насущном. Раньше у газеты было больше авторов, друзей. Выходили целевые тематические страницы внештатных корреспондентов. Но газета сегодня выигрывает в аналитичности. Много материалов, посвященных социальным проблемам, что не может не радовать.

— Вы являетесь сотрудником «Новостей Пыть-Яха». Считаете ли вы, что «Новости» вышли из шинели «Нефтеюганского рабочего»?

— Да, почти все, кто работает в «Новостях»,

в разные годы работали в «Нефтеюганском рабочем». Редактор тоже был корреспондентом «Нефтеюганского рабочего». И несмотря на то, что Пыть-Ях имеет свою газету, там «Нефтеюганский рабочий» по-прежнему читают, выписывают. Подкупает то, что о Пыть-Яхе и его проблемах, заботах в «Нефтеюганском рабочем» всегда найдешь материалы... Еще раз хочу поздравить своих коллег и друзей с 20-летием.

Беседу с самим собой провел давний друг газеты К. ГУРБАНОВ.

Продолжаем разговор о платной медицине

ВЫИГРЫВАЮТ ВСЕ

Стоматологическая поликлиника одной из первых в медсанчасти стала осуществлять платные услуги по договорам с предприятиями. И успешно. Спрос на эту форму услуг повышается с каждым годом. Хотели пойти в этом деле дальше: предложить людям индивидуально оплачиваемую помощь. Необходимость в ней была и есть. Рабочие места в поликлинике «закрты» на 50 процентов. А потребность у северян в зуболечебной помощи, сами знаете, какая. Отсюда — трехгодичная очередь на протезирование, за талончиками на лечение каждое утро — как сейчас в сберкассе. И только первые несколько человек могут рассчитывать, что будут приняты сегодня, да пациенты с острой болью. Остальное время «занято» повторными больными — теми, кого врач уже начал лечить.

Задумал коллектив поликлиники создать «под крышей» своего учреждения кооператив. Можно и вне его стен, но на готовой базе — удобнее и врачам, и пациентам. Свободных рабочих мест предостаточно, каждое кресло занято лишь в одну смену. Нет проблемы со стерилизацией, оборудованием, медикаментами. Но... «слишком хорошо жить будете, больше других врачей зарабатывать — на каком основании?» — отказало им руководство.

У врачей нет желания уходить из поликлиники. Но они хотят работать дополнительно на альтернативных услугах. Раньше они работали еще дополнительно на полставки. Но это обязывало трудиться в очень напряженном ритме, чтобы «наработать» норму приемов. И для пациентов это был не лучший вариант: качество при поточном методе все-таки страдает.

Сегодня наши аргументы наконец-то «услышаны». Вопрос по альтернативным — платным услугам — поликлиники решен. Причем, с наименьшими затратами для населения. Оно будет оплачивать только манипуляции врача. Все остальные расходы (на ме-

дикаменты и др.) будут погашаться за счет городского бюджета. Утверждены городской администрацией цены. И в конце мая альтернативная помощь будет предложена нефтеюганцам.

Осталось определиться самим врачам: сколько часов в неделю берет каждый на дополнительную нагрузку, в выходные ли дни, перед или после смены и т. п.

Будет ли у платных пациентов право выражать свое желание: у кого лечиться, на каких условиях?

Понимаю, что людей привлекает очень такая льгота. Выбор врача пациентам предоставлен. Но не на все сто процентов по причине загруженности врачей. А

Желание заработать — здоровое желание, когда оно сочетается с удовлетворением потребностей населения. Подавление его нанесло ущерб всем нам, так как бесплатные услуги стали еще менее доступными. Судите сами. Часть врачей стоматологии медсанчасти ушла в открывшуюся вскоре хозрасчетную поликлинику при МЖК, некоторые на индивидуальную практику, некоторые — на предприятия. Из 45 врачей сегодня осталось 32. Нагрузка на поликлинику медсанчасти возросла, ведь большинство людей по-прежнему идут сюда. А возможности быстрее им помочь стало еще меньше. Работая здесь, врачи были обязаны выполнять норму ставки. В условиях хозрасчетной поликлиники количество принятых больных для них уже не столь важно. Там они обслуживают ограниченный контингент, в основном, способный хорошо платить...

— Наверное, настроение в коллективе в связи с этой ситуацией не из лучших? Видимо, остается «перспектива» ухода еще ряда врачей?

С этим вопросом мы обратились к главврачу стоматологии медсанчасти Тамаре Николаевне Бокаревой. Информация, которую она сообщила в этой беседе, обнадеживает некоторыми переменами.

на платный прием мы планируем предварительную запись. Суть ведь прежде всего в том, что пациент оплачивает выбранного врача. И здесь его право не может быть ущемлено.

Будет удовлетворяться его пожелание применить местное обезболивание при лечении или нет. Дело в том, что у врача больше времени на платного пациента, и он сможет пойти навстречу его пожеланиям. Ту же местную анестезию мы применяем и на бесплатном лечении, но не так часто, как хотелось бы людям. Обезболивание требует дополнительного времени, у врача его на всех просто не хватает.

Главное же, что дадут альтернативные услуги, — ускорят очередность на лечение и протезирование. Это на первом этапе. Когда укомплектуемся кадрами — сможем выполнять повышенные, индивидуальные требования наших пациентов.

— А какие перспек-

тивы в решении кадровой проблемы?

Проблемы кадров и жилья неразделимы. У меня сейчас целая стопка писем от специалистов, желающих приехать к нам с Большой земли. Условие у них у всех одно: нужна квартира. Но, кажется, «лед тронулся». Недавно мы заручились согласием объединения ЮНГ оказать помощь в жилищном вопросе. На эту помощь вся сейчас надежда.

Что сами могли, уже предприняли. У нас работают «летным методом» два ортопеда из Уфы. Неделю здесь набирают заказы, везут слепки в Уфу, неделю изготавливают там протезы, коронки и т. д. Затем привозят изделия пациентам. Такая форма работы врачей — ортопедов нам сейчас выгодна, потому что очень мало зубных техников (их должно быть 2—3 на каждого врача). Надеемся через полтора года «закреть» этот дефицит. Нам разрешено на базе филиала Сургутского



мелучилица организовать при поликлинике курсы подготовки зубных техников. Набрали группу из 18 человек, сейчас она заканчивает первый год обучения. В этом году два техника должны к нам поступить: мы направляли их на учебу в Уфу и Тобольск. Словом, у нас есть основания заверить нефтеюганцев, что обострения проблемы с кадрами не ожидается.

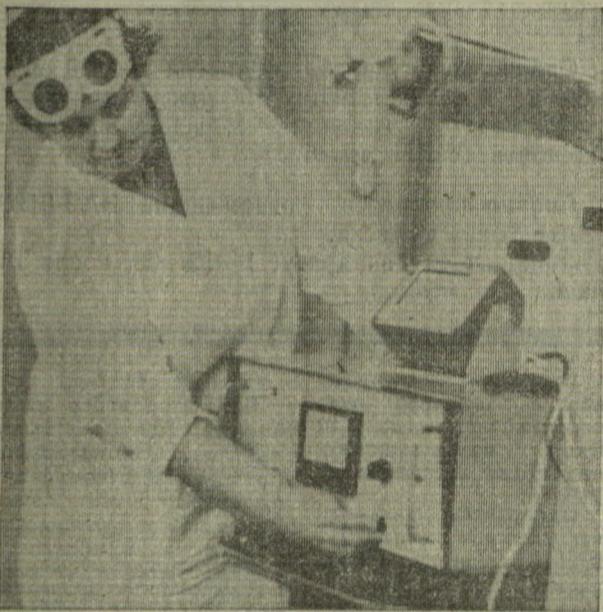
Будут ли какие-то изменения по бесплатным услугам, когда возникнут платные?

Понимаю, что вы имеете в виду. Нет, они абсолютно не пострадают. Новое оборудование, более совершенные инструменты, медикаменты, пломбировочный материал для керамики — все, что поликлиника будет получать, будет применяться, в первую очередь, на бесплатном лечении. Более того, пенсионеры и дети до 14 лет по-прежнему остаются льготными категориями населения, которым ортопедическая по-

мощь оказывается только бесплатно.

Единственное, что мы не сможем и уже не делаем бесплатно, это удаление зубов под общим наркозом. Но это зависит не от наших возможностей и желания. Своего врача — анестезиолога у поликлиники нет. Приглашаем из стационара. Он приходит к нам в свободное от работы время, по договору, который необходимо оплачивать.

Хорошо развивается договорное обслуживание коллективов предприятий. Говорю об этом с удовлетворением, потому что для людей эта форма услуг по сути тоже бесплатная. Расходы берет на себя предприятие. На сегодня у нас 44 таких договора на лечение и протезирование. Их условия нефтеюганцам хорошо известны. Думаю, что спрос на договорные услуги будет еще расти. А вообще, считаю, что при альтернативных отношениях выигрывают все: и пациенты, и медики.



Наша лаборатория выполняет по заказу пациентов срочные платные анализы — в течение 20 минут. Это могут быть общие анализы крови, мочи. Но в основном лаборатория работает на венерологический кабинет.

Обращений пациентов к венерологу, — включается в разговор заведующая смотровой поликлиникой, врач-венеролог Людмила Ивановна Кухареча. — сейчас значительно больше, чем в прошлом году. Это не в малой степени обусловлено возможностью срочного изготовления анализов, а следовательно, и начала лечения. В данной ситуации цена услуги для челове-

ка роли не играет, хотя она вполне приемлема.

Ряд дополнительных платных услуг взял на себя окулист, — продолжает наше знакомство с новыми видами работы коллектива поликлиники В. Д. Соронина. — Он делает подбор очков, выписывает на них рецепт, измеряет внутриглазное давление. Такую помощь можно получить и во взрослой поликлинике. Но у нас она доступнее — быстрее оказывается.

Экономистами медсанчасти разработаны калькуляции на платные консультации врачей-специалистов, так что при желании любой пациент имеет право выбора. В

Чему отдать предпочтение — каждый решит сам

Смотровая поликлиника в нашем городе с февраля 1989 г. носит статус хозрасчетного учреждения. С момента создания ее задачей являлись профилактические осмотры декретированной группы населения, или, как еще называют, группы риска, от здоровья которой в определенной степени зависит здоровье других людей. К группе риска относятся, например, работники общепита, детских дошкольных учреждений, коммунальных служб, предприятий торговли продовольственными товарами и т. д. Профилактические обследования их производятся за счет предприятий.

Позднее к обязанностям смотровой поликлиники добавилось медицинское переосвидетельствование водителей, которое также

нашей поликлинике платную консультацию и помощь могут оказать врач-дерматовенеролог, врач-нарколог. Гарантируется экстренность приема и максимум внимания проблемам пациента.

Попытались, но не удалось нам организовать забор анализов на дому. Есть люди, которые нуждаются в такой помощи. Но проблема с транспортом в этом деле оказалась неразрешимой.

Еще один вид платных услуг мы готовы

оказывать и пробовали его предлагать еще в прошлом году: это осмотр работников предприятий по всеобщей диспансеризации (с выездом на предприятия, с участием лаборантов, электрокардиографа, терапевта и т. д.). Но предприятия отказываются: нечем платить.

Как бывший цеховой терапевт, я этот вопрос знаю глубже. Не в деньгах дело. У руководителей предприятий нет заинтересованности в профилактике заболе-

вания личного транспорта за прохождение комиссии рассчитываются самостоятельно. Кроме того в поликлинике проходят медосмотр лица, устраивающиеся на работу и поступающие в учебные заведения. — также в счет личной оплаты.

Поликлиника специализирована на медосмотрах. Лечебной работой она не занимается, да и не может, так как узкие специалисты представлены в ней средним звеном. Специфика не дает «развернуться» в предоставлении дополнительных услуг населению. И все-таки... кое-что поликлиника сегодня уже делает в этом плане. Правда, услуги только платные, но на льготных условиях. Рассказывает старшая медсестра смотровой поликлиники Валентина Дмитриевна СОРОКИНА:

Ваней в коллективе. В городе нет ни одного предприятия, где бы санитарные условия соответствовали ГОСТам. Ни одного цеха, где бы не было сквозняков, переохлаждения, загазованности и т. д. И уж тем более они не видят необходимости вкладывать деньги на профосмотры. Единственное пока предприятие заключило с нами договор — это филиал Сургутского

СМУ. Мы его обслужили. Наверное, время еще не пришло для стремления людей к особым льготам, удобству, за которые нужно платить. Многим сейчас трудно просто прожить. Но каждый человек, которому потребовалось обследование или восстановление здоровья, должен знать, какой у него есть выбор в плане медицинских услуг. И пусть он сделает его сам.



ДАВАЙТЕ НАЧИСТОТУ!



Фотоэтиюд С. Маистера.

Меняют квартиры:

* однокомнатную в Пыть-Яхе (5 мкр., 3 этаж, 19 кв. м) на однокомнатную или двухкомнатную, по договоренности в Стерлитамаке.

Обращаться по адресу: Пыть-Ях, 5-14-23, после 20 часов. Телефон: 6-82-38 (рабочий).

* трехкомнатную (61 кв. м, волгоградский проект, лифт, мусоропровод, лоджия и балкона застеклены) на четырехкомнатную лентпроекта, или на две двухкомнатные (одну желателно лентпроекта). Первый и пятый этажи не предлагать.

Обращаться по телефону: 5-41-14, после 18 часов.

* двухкомнатную в г. Бугульме (32 кв. м, 3 этаж, центр города) на равноценную или на две однокомнатные в Нефтеюганске. Первый этаж и в деревянных домах не предлагать.

Обращаться по адресу: 9-26-12.

* трехкомнатную (уральский проект, 43,6 кв. м, 4 этаж, 8 мкр., телефон, балкон застеклен) и однокомнатную (саратовский проект 15,4 кв. м, 2 этаж, 10 мкр., балкон) на двухкомнатную в Нефтеюганске и двухкомнатную или однокомнатную в Тюмени, по договоренности. Возможны варианты.

Обращаться по телефону: 2-57-69.

* трехкомнатную (уральский проект, 43,6 кв. м, 4 этаж, 8 мкр., телефон, балкон застеклен) и однокомнатную (саратовский проект 15,4 кв. м, 2 этаж, 10 мкр., балкон) квартиры на две двухкомнатные или трехкомнатную на двухкомнатную и однокомнатную.

Обращаться по телефону: 2-57-69.

Экология

СЕРАЯ ХИЩНИЦА

Большой вред охотничьему хозяйству приносит серая ворона, численность которой за последнее десятилетие возросла приблизительно в десять раз. И несмотря на активную борьбу с данным видом в охотничьих хозяйствах, ущерб воспроизводству водоплавающей и болотно-луговой дичи ею наносится значительный. Особенно сильный пресс серых ворон ощущается в пойменных угодьях, т. к. стаи этой хищницы приурочены к местам массового гнездования утиных. Здесь и необходимо вести интенсивный отстрел вороны. Активную борьбу с серой вороной ведут охот-

ники нашего района. Однако следует учесть, что в предгнездовой период отстрел ворон лучше производить в вечерние и утренние кормовые перелеты (но они проходят очень быстро — за 15—20 минут!).

Нередко многие охотники обращаются за получением разрешения на отстрел ворон в пойменных угодьях до гнездового периода, не учитывая того обстоятельства, что в это время ворона не подпускает охотника на выстрел. И такой отстрел явно не эффективен.

Действенным способом снижения хищничества серой вороны в поймен-

ных угодьях служит отстрел ее непосредственно на гнездах. В начале насживания вороны держатся на гнездах постоянно, и, как правило, при подходе с ружьем к гнезду слетают до выстрела, но в таких случаях птица не бросает гнезда даже при многократном испугивании.

Таких осторожных особей эффективно отстреливать в поздние вечерние часы. Не следует забывать, что после неудачного выстрела по гнезду ворона почти всегда бросает это гнездо и в период насживания делает новое. Так же поступают пары, у которых просто уничтожаются гнезда, а в более по-

здний период насживания они присоединяются к группам неполовозрелых и холостых птиц, бродяжничающих, занимающихся хищничеством (как правило, уничтожают кладки испугнутых с гнезда птиц).

В целях снижения уровня хищничества серой вороны и уменьшения плотности ее гнездования в пойменных угодьях Нефтеюганским отделом охоты администрации района разработаны мероприятия по организованному отстрелу ворон на гнездах с применением технических средств. Надеемся, что в данных мероприятиях примут активное участие не только общественные охотинспектора, но и многие первичные охотколлективы. При этом,

отделом охоты учрежден приз — спортивная лицензия на отстрел лося, ее получит бригада или первичный охотколлектив, отстрелявший большее количество серых ворон. А также за активное участие выделено 10 бесплатных путевок на осенне-зимний сезон охоты. Учитывая высокие цены на боевые припасы, отдел охоты, по возможности, будет обеспечивать бригады боевыми припасами, стоимость которых компенсируется из средств охотничье-производственного участка. Надеюсь, и другие охотничьи хозяйства района изыщут средства на данное мероприятие.

А. КОЛЕСНИКОВ,
ст. госохотинспектор
по Нефтеюганскому району.

Редактор Ю. Я. КОНДРЮКОВ

РУКОВОДИТЕЛЯМ ПРЕДПРИЯТИЙ, ИХ ЗАМЕСТИТЕЛЯМ ПО ТРАНСПОРТУ!

В связи с трудностями по содержанию легкового автотранспорта (оплата ГСМ за наличный расчет) фирма «Кредо ЛТД» предлагает свои услуги по предоставлению легкового автотранспорта (все трудности по его содержанию и обеспечению ГСМ берет на себя).

Суточная рабочая смена составляет от 4 до 11 часов.

За дополнительной информацией обращаться по телефону: 3-45-04.

* * *

С 26 мая отменяются абонементные талоны для проезда на городских автобусах 1 и 4 маршрутов.

Ассоциация многодетных семей «Берегиня» приглашает на собрание СОК «Смородинка», которое состоится в здании Дома Советов 20 мая в 18.30 час. Иметь при себе документы и деньги.

Явка всех строго обязательна.

* * *

Ассоциация многодетных семей «Берегиня» извещает записавшихся на строительство овощехранилища, что для начала работы необходимо срочно внести паевой взнос. По всем вопросам сбор 20 мая в 18.30 час. в здании Дома Советов.

В случае неявки вопрос будет исключен из плана работы.

ПРИГЛАШАЕТ «КАСКАД»

Цены ниже рыночных!

ПРИГЛАШАЕМ ЖИТЕЛЕЙ ГОРОДА ПОСЕТИТЬ МАГАЗИН «КАСКАД» по адресу: 2 микрорайон, здание ТССУ ЮИИГС (со стороны двора).

В продаже имеются в большом ассортименте радиоаппаратура, женская и мужская одежда, детская обувь, трикотажные изделия, постельное белье. Цены ниже рыночных.

КОМИТЕТУ ПО КУЛЬТУРЕ НЕФТЕЮГАНСКОГО РАЙОНА требуется заведующий массовым отделом и плотник в Дом культуры поселка Сингапай.

Обращаться по телефонам: 2-24-74, 2-14-67 ФИРМА «НИГМА» приглашает водителей категорий В, С, Е на кран КС 5363, кран на базе УРАЛ-375.

Оплата по договоренности. Звонить по телефону: 2-17-92, после 18 часов.

СМОТРИТЕ В КИНОТЕАТРАХ ГОРОДА

К/т «Юган». 15, 16, 17 мая — «ЛЕОПАРД» Приключенческая кинокомедия. Производство Франции.

Начало: 14.20, 16.20, 18.20, 20.20. К/т «Юбилейный». «ЖЕВАТЕЛЬНАЯ РЕЗИНКА». Кинокомедия.

Начало: 14.20, 16.20, 18.20, 20.20.

Разное

Срочно возьму в долг 60 тысяч рублей сроком на 4 месяца. Верну 100 тысяч рублей.

Обращаться: главпочтамт, предъявителю паспорта V-КН № 673178.

Срочно продается автомашина ВАЗ-2106 79-го года выпуска.

Обращаться по адресу: 1-12-68, после 18 часов.

Продам четырехкомнатную квартиру лентпроекта (1 этаж, 12 мкр.), приватизированную. Цена 2,5 миллиона рублей.

Обращаться после 18 часов по телефону: 2-59-39 (телефон посредника).

* * *

Продаются трехкомнатная квартира в деревянном доме (2 этаж, телефон), капитальный гараж в кооперативе «Жилстрой» и дача (10 соток, в стороне Сургутской переправы, 2-этажный дом).

Обращаться по телефону: 2-31-92.

* * *

Продается дачный участок на Оленьем острове (6 соток), двухэтажный дом с погребом, имеется водопровод. Тел.: 3-11-98.

Продается набор мебели для детской (стенка, диван, п/стол, стулья). Обращаться по телефону: 54-1-99.

Выражаем глубокую благодарность коллективам УТТ-1 и магазина № 30 за оказание помощи в организации похорон Вераксы Анатолия Васильевича.

Семья Вераксов.

Администрация Чеускинского сельского Совета глубоко скорбит по поводу преждевременной смерти **СЕРЕДЫ Анатолия Владимировича** и выражает соболезнование родным и близким.

Наш адрес: 626430 г. Нефтеюганск, 3 мкр., д. 21 Редакция работает с 8 до 17 час. Газета выходит 5 раз в неделю.

ТЕЛЕФОНЫ: редактор — 2-36-41; приемная, отдел информации — 2-37-02, секретариат — 2-39-92, отдел советской работы — 2-30-61; отдел культуры, быта и писем — 2-37-84; корр. по району — 2-38-90, фотолаборатория — 2-26-68, бухгалтерия — 2-37-96, акционерная страховая компания «Юган-Аско» — 2-38-90.

Индекс 56321 Объем 1 п. л. Тираж 25238 Заказ № 2953

Подписано в печать 14 мая в 16.00