

НЕФТЕЮГАНСКИЙ РАБОЧИЙ

ГАЗЕТА НЕФТЕЮГАНСКОГО ГОРОДСКОГО И РАЙОННОГО СОВЕТОВ НАРОДНЫХ ДЕПУТАТОВ
ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ И ТРУДОВОГО КОЛЛЕКТИВА РЕДАКЦИИ

1992 год

30
СЕНТЯБРЯ

СРЕДА
№ 188 (3796)

ИЗДАЕТСЯ
С 1 МАЯ 1972 г.

ЦЕНА 6 КОП.

Сюрпризы

маленького города

Магазин без вывески

Начал работать в 12 микрорайоне. Как удалось выяснить нашему корреспонденту у знающих людей, этот магазин будет называться «Прометей». Построил его на свои средства трест Югансктрубопроводстрой и сдал его по договору фирме «Владикавказ». Цены — коммерчески. Правда, работники треста будут иметь возможность делать покупки по более низким ценам.

Рублем по двоечникам

Интересное новшество ввели в средней школе № 10 для борьбы с нерадивыми учениками. Отныне за опоздание на урок школьник должен заплатить 5 рублей, пропуск одного урока без уважительной причины обойдется в 15 «деревянных», а за передачу экзамена нужно будет выложить все сто.

Голь на выдумки хитра

С разменной манетой сейчас туговато. И в магазинах на сдачу дают коробки спичек, полиэтиленовые пакеты...

Дальше всех пошли в магазине «Кедр». В хлебном отделе на сдачу дают... кусочек черного хлеба.

В. ПЕТРОВА.



КОГДА?

ЭТОТ ВОПРОС МЫ ЗАДАЕМ КАЖДЫЙ ДЕНЬ. ЗАХОДЯ В НАШИ МАГАЗИНЫ И ОТТУДА ДРУЖНО ПОВОРАЧИВАЯ НА ТОЛКУЧКИ, КОТОРЫМ, УВЫ, ПОКА КОНКУРЕНЦИИ НЕТ! КОГДА ЖЕ БУДЕТ ПЕРЕИДЕНА ГРАНЬ, ЗА КОТОРОЙ НАСТУПИТ РАЙ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЯ — САМ ДИРЕКТОР МАГАЗИНА РИНЕТСЯ ПРИ-

МЕРЯТЬ ЕМУ ОБУВЬ — НА ЭТОТ ВОПРОС МЫ ПОПЫТАЛИСЬ ДАТЬ ОТВЕТ НА 2—3 СТР. МОЖЕТ БЫТЬ, У НАШЕГО ЧИТАТЕЛЯ ЕСТЬ СВОЯ ПОЗИЦИЯ, СВОЕ МНЕНИЕ О НАСТУПЛЕНИИ РАЯ ДЛЯ «ОБЫКНОВЕННОГО ОБЫВАТЕЛЯ»?

1 октября — День пожилого человека

ИЗ ГОРОДСКОГО БЮДЖЕТА

Не первый год отделение социальной помощи городского комитета по социальной защите бесплатно обеспечивает одиноких престарелых граждан, состоящих на учете в отделении, картофелем, капустой, луком. Вот и нынче картошка и капуста уже раздаются нуждающимся, на подходе и лук.

Средства для приобре-

тения овощей поступают в фонд социальной помощи из городского бюджета. В преддверии Дня пожилых свой взнос на счет фонда сделал и округной Пенсионный фонд.

Заместитель председателя Нефтеюганского городского комитета по социальной защите населения Г. А. Архипова поз-

вонила в редакцию и попросила через газету поблагодарить учащуюся средней школы № 1 за то, что они помогли быстро и оперативно разгрузить машины с капустой. Это Виталий Трегубов, Владислав Алексеев, Юрий Петренко, Роман Беляев, Николай Заикин, Денис Одегов.

В. ХАМИТОВА.

Черт знает что

НЕ ЗАКРЫВАЙТЕ КПП

Пишет вам ваш читатель и житель 11 микрорайона Чистяков Сергей Константинович. Я проживаю в городе с 1980 года. Все мы мечтали иметь в 11 микрорайоне комплексный приемный пункт и дождались. Но радовались недолго: в связи с приватизацией и продажей государственной собственности дело

пошло вспять. Опять нас лишают всех видов обслуживания, вначале закрыли мастерскую по ремонту обуви. А теперь вот закрывают ателье «Березка». Намечается закрытие всего комплекса обслуживания: почту, парикмахерскую, фотоателье, ремонт телевизоров, прокат и т. д. И все это покупает совместная какая-то фирма.

И так проблем в 11 микрорайоне хватает: ночью хоть глаз выколи, темно, ни одной лампочки. Ну, а про дороги и асфальтовый тротуар и говорить нечего. А тут еще комплекс... Очень вас просим не лишать нас этого удовольствия, то есть комплекса.

С уважением
ЧИСТЯКОВ.

Позиция

ПОЛАГАТЬСЯ НА ЗДРАВЫЙ

У МАРАЗМАТИЧЕСКОГО СТАРОГО ВРЕМЕНИ ЕСТЬ ЗАКОН: НЕ СПЕШИ ВЫПОЛНЯТЬ УКАЗАНИЯ, ЖДИ, КОГДА НОСОМ ТКНУТ, КОГДА ВТОРОЙ И ТРЕТИЙ РАЗ УКАЖУТ — ЕСЛИ НЕ ПЕРЕДУМАЮТ. ПУТАНИЦА С ПРИВАТИЗАЦИЕЙ МАГАЗИНОВ ОРСа № 1 В ПРОШЛОМ ГОДУ ВЫЗВАНА ВЫПОЛНЕНИЕМ ЗАКОНА «О ПРИВАТИЗАЦИИ» МЕСТНОЙ АДМИНИСТРАЦИИ И ЕЕ ВЕРОЙ В ЗДРАВЫЙ СМЫСЛ. НАШ КОРРЕСПОНДЕНТ БЕСЕДУЕТ С ЗАМЕСТИТЕЛЕМ ГЛАВЫ МЕСТНОЙ АДМИНИСТРАЦИИ А. Н. СИДОРЕНКО.

Корр.: — Александр Николаевич, как были приватизированы магазины, о которых идет речь?

А. С.: — Работу по приватизации мы начали в прошлом году, когда в вышедшем Указе Президента о коммерциализации предприятий торговли, общепита и службы быта было четко сказано, что мы должны в течение одного

месяца рассмотреть заявки частных лиц и коллективов на приватизацию предприятий. Что мы и сделали. Первыми подали свои заявки коллективы магазинов ОРСа № 1, заявки были нами рассмотрены, вопрос был решен положительно.

Корр.: — Почему же впоследствии эта приватизация была объявлена незаконной?

А. С.: — Потому что

сначала вышли указы, в соответствии с которыми мы действовали, а потом появилась программа приватизации (июнь 1992 года), предусматривающая организацию комитета по управлению муниципальным имуществом, в функции которого входит муниципализация и приватизация. Мы же просто организовали комиссию при городской ад-

министрации, в которую вошли специалисты и народные депутаты. Исполкомом было вынесено решение, коллективы выкупили свои предприятия: магазины «Интерьер», «Обувь», Меридиан», кафе «Мишка», ресторан «Русь».

Как показало время (в течение года), эти коллективы сработали прекрасно. Если не считать ресторан «Русь», прошедший в совершенный упадок, ввиду многочисленных жалоб и просьб граждан, мы будем пересматривать решение исполкома в отношении этого объекта. В остальных же предприятиях значительно улучшился ассортимент товаров и

качество обслуживания, полная самостоятельность стимулировала руководителей к увеличению товарооборота, насыщению прилавков продукцией, необходимой жителям города.

Прокурор опротестовал наши действия — он, вероятно, прав с юридической точки зрения. Но ведь никаких грубых нарушений не было, мы действовали согласно Указам.

Моя точка зрения: эти коллективы должны иметь право в первую очередь выкупить свои магазины, вернее, они ведь их уже выкупили: остается только это узаконить, оформить необходимую документацию, пе-

рестить деньги за магазины со счета ОРСа на счет комитета по имуществу.

Корр.: — Что их заставляет держаться на том же уровне обслуживания населения, если они фактически объявлены вне закона?

А. С.: — Они самостоятельно поработали и поняли вкус настоящей работы, они нашли точку соприкосновения своих интересов и интересов покупателя. Они просто верят в здравый смысл. И мы тоже: зачем забирать магазин у коллектива, если он стал лучше работать?

Корр.: — Как обстоит дело с приватизацией

Из разговора на улице:

— Ты в «Интерьер» сходи: там всегда чего-нибудь купишь!..

— Вот год назад, когда «Интерьер» стал приватизированным — вот он нам показал, что такое торговля высшего класса! А сейчас просто никто толком не знает, — приватизированные они или нет...

— Не знаю, не знаю, но в «Интерьере» я встретил нормальное к себе отношение. Продавцы там что надо.

— Обслуживание? Бывают, что называется, проколы, но в основном магазины, объявленные приватизированными год назад, характеризуются доволь-

но высоким уровнем обслуживания покупателей. Они там — продавцы — более культурны, что ли...

И если говорить об ассортименте, то все остальные магазины проигрывают магазинам, о которых идет речь, только вот в последнее время что-то победнели полки: может, работников магазина просто доканали, не дают действовать как приватизированным, а может, это просто временное явление, как говорится, ведь бесперебойной торговли в наше время не бывает...

Послушала я, послушала и решила побеседовать с директором бывшего «Интерьера» — обществу с ограниченной ответственностью «Торговый дом» — Т. И. Чигриной.

Т. Ч.: — Сто тысяч мы выделили ребятам из интерната для инвалидов, на путевки для летнего отдыха, кроме того, детскому дому мы оказываем помощь. Мы дали музыкальной школе мебель. Помогли даже газете «Здравствуйте, нефтеюганцы!» Но это не потому, что, мол, нам некуда деньги девать, а просто мы живем в этом городе — и

точно, будет ли магазин вашим?

Т. Ч.: — Мы верим, что магазин будет наш, мы готовы доплатить в пределах разумного. Мы надеемся, что нас поймут, поддержат, — мы ведь не прищипываем, мы много лет работали в этом магазине... Признаться, сейчас и не хочется работать как раньше. Раньше — а я работаю директором

ЕСЛИ БЫ ОНИ БЫЛИ ДВОРНИКАМИ, БЫЛИ БЫ САМЫМИ ЧИСТЫМИ

Корр.: — Татьяна Иванова, расскажите о вашей приватизационной эпопее в прошлом году.

Т. Ч.: — Она началась в июле прошлого года. Не обошлось без традиционного «хождения по мукам». Городские власти сначала отказали нам, считая наш магазин ведомственной собственностью (собственностью ОРСа), на которую не распространялся Указ Президента о коммерциализации предприятий торговли, общепита и службы быта. Их, конечно, можно понять: мы ведь были первые, никогда еще не было ничего подобного, да и «наверху» еще никто не знал, как приватизация будет выглядеть. В общем, мне пришлось обратиться в Тюмень, где мне опять отказали, и затем в Москву, к руководству министерства Нефтегаза, преобразованного в концерн. Конечно, как попасть к министру в нашем государстве — это особая тема, я «прорывалась» к нему двое суток. Министр выслушал меня и поставил на моем заявлении свою визу, направил к заместителю начальника ГлавУРСа Степанянца, который был просто удивлен, что нам не позволили выкупить предприятие: «Езжайте и покупайте». Приехала я в город, а мне опять говорят: никто не собирается отдавать нам магазин. Поехала я опять в Москву...

В конце концов, был составлен приказ о продаже, предусматривающий продажу магазина коллективу и перевод денег за предприятие временно на счет ОРСа, а затем, когда будет налажен механизм (ведь мы были первыми во всем ГлавУРСе), — в ре-

спубликанский или союзный бюджет. Если бы тогда еще сразу же деньги были перечислены непосредственно в бюджет, — сегодня вопрос о правомерности выкупа нами магазина не был бы поднят. У нас все было правильно, просто сработала вековая схема: инициатива наказуема, первым всегда достается больше всех. В наших документах фигурирует такая виза: «В качестве эксперимента». Никто тогда еще не знал, как сделать все правильно. Но ведь кто-то должен был начать, быть первым. Нарушений у нас нет, условие, поставленное комиссией по приватизации — сохранение профиля магазина в течение трех лет. — мы соблюдаем.

16 августа 1991 года исполкомом было вынесено решение о продаже магазина коллективу и создании на базе магазина общества с ограниченной ответственностью «Торговый Дом». Все ведь было не так просто, на заседании, на котором решался наш вопрос, разгорелись такие страсти — нас забрасывали вопросами, иногда и «провокационными», в нас не все верили... Но в итоге нам сказали — в добрый час. Надо отдать должное городской администрации: она пошла нам навстречу, рискнула вместе с нами.

И вот в октябре выходит программа приватизации. Получается, мы приватизировали магазин незаконно. Но причем здесь коллек-

тив? Разве он виноват в несоблюдении юридических норм? Пошли разговоры, статьи, задевающие честь коллектива, оскорбляющие людей. В правовом обществе в такой ситуации работники магазина подали бы в суд...

Корр.: — А сейчас, — в условиях начавшейся компании приватизации предприятий торговли, — что вы собираетесь делать?

Т. Ч.: — Нам сказали, чтобы мы срочно готовили документацию. В лучшем случае — если магазин все-таки останется наш, не будет перепродан кому-то — мы должны будем доплатить. Но если будет затребована нереальная для нас сумма — просто так мы не сдадимся, ведь мы уже вложили свои деньги за магазин, купили товар, — сегодня вместе с продукцией магазина будет стоить около 100 миллионов... А ведь товар закуплен нами на деньги, полученные в кредит (40 миллионов) под огромные проценты (83 процента!).

Корр.: — За сколько был выкуплен ваш магазин в прошлом году?

Т. Ч.: — В прошлом году магазин стоил 700 тысяч, это довольно большая сумма — не забывайте, что это прошлый год. Никаких скидок нам не было дано, несмотря на то, что весь коллектив — сто процентов — участвовал в покупке магазина (в этом случае полагается скидка в тридцать процентов стоимости пред-

приятия), даже наш ОРС за транспорт взял с нас по максимальному коэффициенту. Так что, то, что мы, якобы, взяли магазин почти бесплатно — пустые разговоры.

Корр.: — Вам помогли учредители выплатить деньги за магазин?

Т. Ч.: — Конечно, ведь без учредителей пока самостоятельная торговля существовать не может, нам нужен транспорт, специалисты — бухгалтер, экономист, нам нужны просто люди, достающие товар, — куда ведь от этого не уйдешь. В качестве наших учредителей выступают частные лица.

Корр.: — Правда, что вы занимаетесь благотворительностью?

мы понимаем, что должны ему как-то помогать, если есть возможность. Кроме того, это все-таки какая-то реклама предприятию.

Корр.: — Сколько получают работники магазина, если не секрет?

Т. Ч.: — Я получаю 24 тысячи, это со всеми «накрутками», а продавцы и того меньше. На логи с нас берут также, как и со всех — никаких скидок. В общем, сейчас мы еще не стали на ноги.

Корр.: — Почему вы по-прежнему работаете на высоком уровне обслуживания потребителей, гоняетесь за товаром, чтобы предоставить разнообразный ассортимент, если неизвестно

магазин со времени его открытия — я приходила на работу с мыслью: «Скорее бы кончился рабочий день». Мы полностью зависели от ОРСа: есть фонды — хорошо, будем продавать, нет — еще лучше. Знаете, надоело так работать, мы только стояли за пустыми прилавками и на все вопросы покупателей отвечали: этого нет, того нет; из-за этого стали сокращать работников.

Товар покупаем сами, налаживаем связи с брокерскими конторами («Ирина»), с различными фирмами, например, в Санкт-Петербурге), фабриками (Тюменская мебель). А ведь наша работа, наше настроение зависят от того, есть ли



С М Ы С Л

остальных магазинов города?

А. С.: — Фактически все коллективы подали заявки. Если не менее трети работников коллектива желают выкупить предприятие, коллектив обладает рядом преимуществ, льготным правом приватизации. Заявки будут рассмотрены комиссией по приватизации. Я думаю, до конца года мы еще магазинов десять приватизировать успеем.

Корр.: — В основном подают заявки коллективы или частные лица?

А. С.: — Больше заявок от коллективов.

Корр.: — А если частник заплатит за объект больше, чем коллектив?

А. С.: — Мы действуем по принципу: коллектив имеет преимущественное право на приватизацию. Мы смотрим не на то, кто больше даст, а на то, как собируется работать коллектив или частное лицо.

Корр.: — А если коллектив выкупит магазин, а затем начнет, гонясь за прибылью, продавать, скажем, одну водку? Или вообще откроет вместо магазина казино?

А. С.: — С коллективами или частными лицами, выкупившими предприятие, администрация будет заключать договор, предусматривающий сохранение профиля магазина, ассортимента то-

варов в течение определенного времени. Если какой-нибудь товар будет продаваться дополнительно к основным — на здоровье. Но мы не можем оставить население без товаров повседневного спроса. Не можем же мы подарить возможность набивать кому-то свой карман, игнорируя интересы покупателя.

Корр.: — А если приватизированные магазины, сговорявшись, будут держать высокие цены?

А. С.: — Сейчас будет невыгодно держать товар на прилавках (ведь дорогой товар не будет покупать), магазинам нужно будет быстрее сбывать продукцию для того, чтобы получить большую товарооборот, иначе они будут разорены.

Корр.: — Есть ли объ-

екты, не подлежащие приватизации?

А. С.: — Конечно, это магазины для многодетных семей, «Ветеран», «Восход», универсам. Некоторые из них — социальные объекты, некоторые снабжают продукцией покупателей нескольких микрорайонов сразу, и если через определенный срок, предусмотренный в договоре, коллектив решит изменить профиль предприятия, жители этих микрорайонов останутся ни с чем. Некоторые магазины встроены в жилые дома, и чтобы вывести их стоимость, понадобится очень много времени. Универсам же остается в ведении торгово-коммерческого центра.

Интервью взяла
Н. БЕЗЫМЯННАЯ.

товар и какой он. Мы теперь ищем товар, который нужен покупателю.

Корр.: — Как вы думаете, выгодна ли городу ваша самостоятельность?

Т. Ч.: — Конечно, мы ведь по сути дела сняли вопрос о обеспечении мебелью горожан. Самая страшная беда была — списки очередников на мебель, это была

фасованная продукция, например, там часто можно купить молоко — благодарят.

Корр.: — А все-таки: «не лучше ли вернуть?» Не легче ли работать по старинке?

Т. Ч.: — Мы не уверены, что будем больше зарабатывать: вся структура торговли сегодня деформирована, ОРСУ все сложнее закупать продукцию для всех

их скорейшем выполнении мы будем заинтересованы больше, чем раньше.

Корр.: — Не боитесь ли вы дефицита наличных денег, ведь вы заинтересованы в скорейшей продаже?

Т. Ч.: — Мебель — продукция дорогостоящая, но мы, как говорится, «выкрутились»: в июне мы продали продукцию по безналичному расчету на 23 миллиона.

Корр.: — Есть ли у вас специалист по спросу?

Т. Ч.: — На сегодняшний день, пока спрос есть, можно сказать, на все, мы обходимся сами. Но в перспективе, при насыщенности рынка, такой специалист будет необходим.

Корр.: — На ваш взгляд, изменились ли ваши работники за этот год?

Т. Ч.: — Намного больше чувство ответственности, чем раньше, конечно. Мы вот торговали овощами, никто не отлынивал, все ездили и продавали, все стремились к одному результату — выгоде для магазина. И гнилые овощи перебирали, бережно относились к товару, и ночами могли принимать товар, не возмущаясь и не отказываясь. К тому же, знаете, женщины наши изменились еще вот с какой стороны: они лучше причесаны, привлекательнее и элегантнее выглядят, аккуратнее одеты. Это, конечно, было и раньше, но сей-

час это стало всеобщим стремлением.

Хотя, конечно, случается, что продавцы ведут себя не совсем корректно по отношению к покупателю, ведь все мы — люди, мы можем быть неправы. Да и трудно перестроиться, понять, как нужно зарабатывать деньги, не все еще готовы к работе в совершенно новых условиях. Но главное — есть желание. Должна сказать, мне очень повезло с коллективом, он дружный и надежный, думаю, в случае неудачи мы выдержим. Как раз подобались люди с одинаковым отношением к работе. Если можно говорить о каком-то девизе в нашей работе, то это могут быть слова, сказанные Н. Гундаревой в одном из интервью: «Если бы я была дворником, мои улицы были бы самыми чистыми в мире».

Корр.: — Как вы думаете, изменилось ли к вам отношение покупателей?

Т. Ч.: — Мнения у покупателей разные, но больше слышу хорошего. Многие понимают сложности нашего положения, уважают нас. Бывает, слышу и плохое — о невнимательности к покупателю. При этом, что многие хорошо отзываются о нашем ассортименте. О ценах — вопрос сложный, к ценам сейчас не можем привыкнуть и мы, нам ведь приходится закупать продукцию. Высокие цены у нас в комиссионном отделе, но ведь это цены самих покупателей: если человек идет в отдел вещь и оценивает ее в тысячу рублей, то я не могу поставить цену ему меньше, я должна еще набавить наши 15 процентов. Но вообще по сравнению с южными регионами цены у нас по ряду позиций ниже.

Корр.: — У вас есть в городе конкуренты?

Т. Ч.: — А как же — приватизированные «Сапфир», «Виктория», мебельный магазин в 11 микрорайоне, даже Гастроном, который также торгует мебелью. Это, разумеется, нас «подстегивает»: заставляет расширять ассортимент, снижать цены, улучшать качество обслуживания.

Интервью взяла
О. ГРИН.

Позиция

Из редакционной почты

КАК ДЕЛА, ВЕТЕРАН?

Без дела не сидят

Пенсионеры Мария Петровна Пикина и Виктор Алексеевич Хрычев из Салыма. Оба они — железнодорожники, проработали здесь долгие годы и с почетом были отправлены на заслуженный отдых. Виктор Алексеевич, имеющий трудовой стаж 45 лет, получил выходное пособие в размере 45 тысяч рублей и подарок — хрустальную вазу. А когда уходила на пенсию Мария Петровна, то ей подарили пуховое одеяло и тоже хрустальную вазу. Сейчас бабушка получает пенсию в 2200 рублей и занимается дома хозяйством. Вместе с дедом — Виктором Алексеевичем. Вырачивают на огороде картошку, держат поросят, 30 кур. Страсть Марии Петровны — клубника: на огороде ей отведены большие грядки. Собирает ягоды немало и даже продает ее: по 1000 рублей за ведерко (когда и больше). Крупная, вкусная у бабы Марии клубника, не достать такой в магазине.

В хозяйстве пенсионеров все свое: огурцы,

помидоры, картошка, мяк со, овощи, ягоды. Смородину, бруснику, клюкву берут в лесу. На зиму всего хватает. И все же Виктор Алексеевич решил временно поработать монтером пути: деньги-то не будут лишними, когда все стремительно дорожает. И в старости хочется прилично одеться, купить какую-либо обнову.

Много в Салыме пенсионеров, и не хотят они сидеть без дела. А есть и такие, что получают мизерную пенсию. У Елизаветы Петровны Смирновой, отдавшей железной дороге 39 лет жизни, она составляет всего 1635 рублей. Да и ту не получала уже семь месяцев. Вот свое хозяйство и выручает. Немного обижена на собес старушка, но не падает духом. Надеется: и пенсию увеличат, и все деньги выплатят.

Хорошо, что еще здоровые у многих есть. Работают салымские пенсионеры, не хотят быть обузой семье, обществу.

Н. ТАЙГН.

ИХ УЛИЦЫ В МИРЕ

настоящая проблема. За это лето продали мы мебель городу миллионов на сто. Мы буквально добываем товар, поэтому не можем пока снизить надбавку на мебель — 35—40 процентов от стоимости. И все же мы хотим, чтобы за нами была добрая слава, мы стараемся для города. Недавно взяли в аренду магазин № 49, в 13 микрорайоне: отремонтировали его, торгуем в субботу и воскресенье, продаем и промышленные, и продовольственные товары. Сначала покупатели возмущались: как же так, мол, был хлебный, а стало непонятно что. Сейчас же, когда появилась разнообразная

предприятий, к тому же, чем меньше партия продукции, тем выгоднее ее реализовать, тем разнообразнее ассортимент. Громоздкие формирования типа ОРСа менее жизнеспособны, чем мобильные, гибкие магазины. К сожалению, у нас нет своих складских помещений, мы арендуем их у ОРСа, отдавая примерно 1,5 миллиона в месяц. Думается, с коммерциализацией ОРСа мы перейдем на взаимовыгодные условия сотрудничества, хотя бы сможем обмениваться товарами.

Корр.: — Скажите, у вас в магазине тоже не исключена возможность опустения прилавков?

Т. Ч.: — Да, только в

Кто получит квартиры в престижном доме?

Красавец-дом, оригинальный и, думается, комфортный дом достраивает Юганскфракмастер. Как выяснилось из сообщения в «НР», квартиры там будут трех-, четырехкомнатные, и долевой взнос принадлежит п/о Юганскнефтегаз. Немного грустно и то скливо думать о том, кому будут распределены эти квартиры. Может, одну из них получит семья Аношкиных, где четверо детей и папа давно и безнадежно первый в списке на жилье в НЦВПО КРС, и живут они в двух комнатах саратовской трехкомнатной квартиры. И, что самое интересное, жилье с подселением получали уже многодетными.

Асадуллины — при стаже работы папы в 15 лет имеют смежную двухкомнатную в первом микрорайоне. Четверо детей. Кому знакомо положение

Закон, что молодой семье в течение года предоставляется комната, а в течение трех лет после рождения ребенка — однокомнатная квартира? Кто его выполняет? Многие многодетные семьи стали такими после рождения двойни. О двойнях в Законе тоже есть строка.

Грустно, очень грустно писать на эту тему. Добраться бы до статистики да посмотреть, действительно ли по городу так не хватает жилых метров? Ведь ни один начальник все же не стоит в списках, значит, есть «зачапка» для «льготного» распределения?

Кто же получит квартиры в престижном доме?

О. ПЕЦКО,
председатель
правления
ассоциация
многодетных семей
«Берегиня».

Как мужики правду искали

Недавно редакция получила факс из Москвы: «Дирекция Общества «Петролсиб» доводит до сведения, что 31 июля с. г. ликвидировано Южно-Балыкское отделение...» и так далее. Чуть больше года существовало общество с ограниченной ответственностью «Петролсиб». И за это время Москва успела ободрать северян как липку. Например, покупали в объединении Сибнефтегазпереработка тонну широких фракций углеводородов за 65 рублей, а продавали за 121... доллар

США. И при этом никаких отчислений Ханты-Мансийскому автономному округу. Сами рабочие тоже, извините, имели кукиш с маслом. Весь навар оставался в столичном граде.

Недолго думая, отравили сибиряки «телегу» председателю правления общества г-ну Рябову и генеральному директору «Петролсиба» г-ну Говорюткину, правду искать стали. А в Москве применили такую карательную санкцию, чтоб знают, не выносятся сор из избы.

А. ПОПОВ.



БУАКБУ в Нефтеюганске

Прошло шесть месяцев со дня открытия валютного магазина фирмы БУАКБУ в 6 мкр. нашего города. Событие это принято было горожанами неоднозначно и вызвало у некоторых негативное отношение. Но как бы то ни было, хочу подробнее рассказать о работе магазина.

БУАКБУ — в переводе означает «Быть может». Основное направление работы — гражданское строительство. Фирма участвовала в строительстве гостиницы «Славянская» у Киевского вокзала в Москве, административного здания Академии наук в Москве. У нас же (только в Нефтеюганске), на-

ходится магазин фирмы, во всех других регионах организована оптовая продажа.

У магазина заключены прямые договоры с фирмами «Филипс» (радиотехника) и австрийской «Метро» (одежда). В прошлом году мы поставляли товары народного потребления НГДУ Майскнефть, СП Юганскфракмастер. Заключен контракт на поставку объединению Юганскнефтегаз муки.

В марте за свой счет фирма завезла в магазин БУАКБУ товаров бытового назначения на 50 тысяч американских долларов. А с мая ряд предприятий заключили с фирмой контракты на

поставку товаров. Подписан договор и с объединением Юганскнефтегаз. Словом, сегодня наш магазин обслуживает в день по 200—250 покупателей.

Формы работы с покупателями разные. Например, с помощью опроса выявлена в процентном отношении потребность работающих в различных товарах. По результатам опроса заказаны радио- и видеотехника, телевизоры, дубленки, зимняя обувь, причем товары заказаны модные, дорогие. Да, я не оговорила — дорогие. Многие уже побывали в Канаде, Германии, США и отлично знают, что хорошая

обувь и там стоит недорого — 200—400 долларов, кожаная куртка 170—250 западных марок и т. д.

Я о качестве особый разговор веду. Так, объединение Сургутнефтегаз закупило по бартеру кроссовки производства Индонезия — по лицензии известной итальянской фирмы «Пума». После первого дождя кроссовки потеряли цвет и вид. В партии дешевых кожаных курток оказалось много бракованных. Товары из Сингапура, Индии, Индонезии, Афганистана дешевле, а с качеством не все нормально. Так что не все, что красиво, качественно: за

качество надо платить. Следует учитывать и то, что, скажем, доставка товаров автомашиной из Австрии в Москву обходится фирме около 5000 долларов, самолетом из Москвы в Нефтеюганск — 700—900 тысяч рублей. Пошлина на границе зависит от товара и составляет от 15 до 25 процентов. Это я говорю к сведению тех, кто считает, якобы, «баснословные» прибыли фирмы. В магазине на все товары имеются накладные со стоимостью каждого наименования, так что покупатель вправе проверить

цену на покупаемый товар. Люди у нас работают квалифицированные, могут дать консультацию, помогают в подборке товара, информируют о его поступлении. В отделе «Радиоаппаратура» также трудятся квалифицированный продавец со знанием технического языка, дает техническую оценку аппаратуры.

Словом, времени прошло немного — всего полгода: однако у магазина уже есть свой покупатель, и мы ждем вас у себя.

Т. ВОДУЛАЙ,
директор магазина.

Редактор Ю. Я. КОПДРЮКОВ.

В ЧЕСТЬ ЮБИЛЕЯ

ДК «Строитель» и комитет молодежи г. Нефтеюганска в подарок городу на 25-летний юбилей предлагают:

Шоу-конкурс «Юганские самоцветы-92» вновь ждет участников и участниц от 12 и старше!

Призы — звездам, победившим в песенном, танцевальном жанрах, в конкурсе ведущих программ и художественном слове.

Конкурсанты сами предлагают репертуар, аккомпанемент и фонограммы.

Репетиции на сцене ДК «Строитель» с 30 сентября в 11 и 14-30 час. Телефон для справок: 2-38-03.

Зрителей и болельщиков приглашаем 18 октября в 12 час.

Цена билета 25,30 рублей.

Участвуйте, получайте огромное удовольствие. Счастливого!

Внимание!

Для бывших членов КМСО-ИИ МЖК 3 октября в 10 час. в управлении МЖК проводится собрание по поводу строительства жилья.

ТРЕБУЕТСЯ директор строительного малого предприятия, имеющий высшее образование и стаж работы не менее трех лет в строительных организациях. Зарплата по договоренности.

Обращаться по телефону: 2-43-03.

В САНКТ-ПЕТЕРБУРГ — ЗА ЗНАНИЯМИ

Внимание руководителей предприятий, организаций, учреждений, граждан!

Центр по повышению квалификации руководящих работников и специалистов МП «Учебный комплекс» комплектует группы для поездки в Санкт-Петербург, университет экономики и финансов в октябре—ноябре на десятидневные курсы повышения квалификации по следующим направлениям:

- специалисты финансово-экономических служб;
- специалисты юридических служб;
- секретари-референты;

Московский институт повышения квалификации проводит в г. Нефтеюганске обучение для специалистов проектно-сметных отделов в ноябре текущего года.

Санкт-Петербургский университет экономики и финансов проводит в г. Нефтеюганске обучение по направлению:

— бухгалтерский учет в малых предприятиях.

Начало обучения по мере комплектования групп.

Заявки по телефону: 3-21-75, отдел повышения квалификации руководящих работников и специалистов.

СПЕШИТЕ МОДНО ОДЕТЬСЯ!

Только у нас вы сможете научиться красиво, модно и дешево одевать себя и свою семью. Всех желающих приглашаем на платные 8-месячные курсы кройки и шитья при ДК «Строитель». Курс включает раз-

делы конструирования, моделирования, пошива женской, детской и мужской одежды.

Организационный сбор 2 октября в 18 час в ДК «Строитель».

РАЗНОЕ

Обращаться по телефону: 3-21-74.

Утеряны документы: водительское удостоверение и техпаспорт на имя Лаврентьева Алексея Петровича. Прошу вернуть за приличное вознаграждение по адресу: 12—53—132.

Утеряно водительское удостоверение на имя Дроволь Николая Сергеевича. Нашедшего просим вернуть за вознаграждение.

Куплю однокомнатную квартиру в капитальном доме по договоренности.

Обращаться по телефону: 3-33-36, с 10 до 14 час., с 17 до 19 час.

Куплю двух-, трехкомнатную приватизированную квартиру. 1 и 5 этажи не предлагать.

Обращаться по телефону: 2-66-36.

* * *

Куплю однокомнатную или двухкомнатную квартиру, или обменяю однокомнатную на двухкомнатную по договоренности.

Обращаться по телефону: 5-23-95.

Продам недостроенный гараж 7х4, есть подвал, за 8а мкр.

Обращаться по адресу: 5—45—6.

* * *

Продаю проект двух-

этажного пятикомнатного особняка (высокой комфортности, очень красивый, в немецком готическом стиле).

Обращаться по адресу: 13—19—301, после 18 час.

Меняем дачу в г. Тобольске в р-не КСМ (недалеко от зверсовхоза) на автомобиль «ВАЗ» не старше 1987 г. или мотоцикл «Урал», «Днепр» новые, или продадим. Возможны варианты.

Обращаться: г. Нефтеюганск, 12—10—7, в любое время.

Меняю капитальный гараж в г. Тобольске в районе пединститута на равноценный в г. Нефтеюганске (в районе аэропорта). Возможны варианты.

Обращаться: г. Нефтеюганск, 12—10—7, в любое время.

Меняю место в д/с «Колокольчик» (5 мкр.) на д/с «Журавлик». «Рябинushка», «Сказка» (в 9 мкр.) возраст 2,7 года.

Обращаться по телефону: 3-10-70.

Меняю место в детском саду «Родничок» (8 мкр.) на место в детских садах 12 и 16 мкр. Возраст ребенка 2,5 года.

Обращаться по адресу: 12—36—49.

Меняю капитальный дом (флигель, сарай, погреб, гараж, участок 9 соток, водопровод во дворе, улица газифицирована) в Северодонецко (Щедрищево) на «Жигули» не старше года, или продам.

Обращаться по телефону: 3-80-12, домашний, (п. Пойковский).

Продается новый автоприцеп туристический «Скиф-М2» на 4 взрослых и 2 детских спальных места. Обращаться по теле-

фону: 2-31-65, в любое время.

Меняю место в детском саду «Ромашка» (12 мкр.), на любой детсад 3, 4, 5, 6, 9 мкр., возраст ребенка 2 года.

Обращаться по телефону: 2-36-71, в любое время.

Срочно продается садово-огородный участок (7 соток). Имеется двухэтажный кирпичный дом, земля разработана.

Обращаться по телефону: 3-37-19, в любое время.

Выражаем сердечную благодарность коллективу ЛЭПСЭМ, особенно начальнику Ховавко Ю. Н., Редиккульцеву Е. П., Бажининой И., семьям Сарычевых, Соломахиных, Сушковых и всем друзьям, разделившим с нами горе утраты любимого мужа и отца Безверных Виктора Ивановича.

Жена, дети, родственники.

Коллектив Нефтеюганского тампонажного управления выражает глубокое соболезнование семье Прасоловых, родным и близким по поводу безвременной кончины

ПРАСОЛОВА
Анатолия Павловича.

Наш адрес: 626430 г. Нефтеюганск, 3 мкр., д. 21. Редакция работает с 8 до 17 час. Газета выходит 5 раз в неделю.

ТЕЛЕФОНЫ: редактор — 2-36-41; приемная, отдел информации — 2-37-02, секретариат — 2-39-92, отдел советской работы, отдел культуры, быта и писем — 2-30-61, бухгалтерия — 2-37-96, заказ такси — 3-45-04.

Индекс 56321
Объем 1 п. л.
Тираж 25073
Заказ № 4905

Подписано в печать 29 сентября в 16.00