

НЕФТЕЮГАНСКИЙ РАБОЧИЙ

ОРГАН НЕФТЕЮГАНСКОГО ГОРКОМА КПСС, ГОРОДСКОГО И РАЙОННОГО
СОВЕТОВ НАРОДНЫХ ДЕПУТАТОВ ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

1990 год

7

ИЮЛЯ

СУББОТА

№ 130 (3238)

ИЗДАЕТСЯ
С 1 МАЯ 1972 г.

ЦЕНА 3 КОП.

ТЕРРИТОРИЯ ПРЕДЪЯВЛЯЕТ ПРАВА

В МОСКВЕ СОСТОЯЛАСЬ ВСТРЕЧА НЕФТЕЮГАНСКОЙ
ДЕЛЕГАЦИИ С ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА
РСФСР Б. Н. ЕЛЬЦИНЫМ.

В составе делегации ездил в столицу председатель
Нефтеюганского горсовета В. Г. Севрин. Редакция по-
просила его поделиться впечатлениями от поездки.

— Виталий Георгиевич,
насколько успешным был
визит в правительство Рос-
сии!

— Всего двое с полови-
ной суток отводилось нам
на поездку. Однако все
вопросы наша делегация
порешала. Даже, помимо
центральной встречи, ра-
ди которой мы, собственно,
и ехали, — с Борисом
Николаевичем Ельциным,

состоялся ряд встреч в
министерствах, в комите-
тах. Рассматривались воп-
росы создания совместных
предприятий и т. д. То
есть, в целом лично я по-
ездкой удовлетворен.

— Расскажите, пожалуй-
ста, поподробнее о дости-
гнутых договоренностях.

— Еще будучи в Нефте-
юганске, мы договорились
о том, что из всего пакета

проблем, которые сегод-
ня существуют в городе,
мы вычленим две самых
главных. Первая: строите-
льство жилья в Нефтею-
ганске, проблема, к сожа-
лению, зашедшая в тупик.
Вторая: в связи с вводом
рыночных отношений, на-
сколько мы будем реально
владельцами тех богатств,
которыми располагает тер-
ритория? Речь прежде все-
го идет о нефти и о лесе.

Существующая сегодня
система предполагает, что
владельцами этих богатств

являются министерства, и
лишь крохи достаются
властям местного самоуп-
равления на решение со-
циальных проблем.

У нас были большие
опасения, что с вводом
рынка, когда мы перейдем
на рыночные цены, севе-
ряне вообще останутся в
роли нищих. А таким, ко-
нечно, никто быть не хо-
чет... Поэтому это была
вторая проблема, которую
мы хотели обговорить.

Ну, вот коротко о встре-
че с Б. Н. Ельциным. Мо-
жет быть, сначала несколь-
ко о личных впечатлениях.
Борис Николаевич, ес-
ли сделать какой-то общий
вывод из всего разговора,
сегодня является, очевид-
но, одним из самых автор-
итетных политиков наше-
го времени. Это чувству-
ется по всему. И по отно-

(Продолжение на 2-й стр.)

Актуальное интервью

«ПРОГРЕСС КОСНУЛСЯ

И НАС...»

— Николай Антонинович,
я думаю, бесспорен тот
факт, что расширение се-
ти касс по приобретению
билетов уже в значитель-
ной степени дает плюс в
работе вашей службы.

— Несомненно. Если два
года назад у нас было
задействовано 12 точек по
продаже авиабилетов, то
в нынешнем — 20. От-
крываем филиалы в по-
селках района, непосред-
ственно на предприятиях.
Работники предприятий

Только в прошлом году
таким способом мы от-
правили около 6 тысяч
пассажиров.

— Растет город, растет
и количество его жителей.
Тем самым клиентов Аэ-
рофлота становится все
больше. Как решается во-
прос с организацией до-
полнительных рейсов?

— Мы регулярно про-
водим анализ своей рабо-
ты, и вот что он показал.
По сравнению с 1986 го-
дом количество пасса-
жиров возросло на 44 ты-
сячи человек. Понятно, что
без новых и дополнитель-
ных рейсов это вряд ли
можно было бы сделать.

Мысли в жаркий день

Местный «пляж» со знаменитыми Кувейтскими оазисами не сравнишь, не говоря уже о всемирно известных песках Копакабаны.

На нем вы не найдете буржуазных пережитков: изысканного обслуживания, белого песка, красного ажурного оборудования, прекрасных купальных ансамблей, аромата бразильского кофе и ледяной «Кока-колы», спокойных беззаботных людей, у коих одно на уме — хорошо отдохнуть.

Наш пляж — порождение «окончательного торжества социализма». А сейчас, видимо, с новой концепцией, на нем появляются и признаки «гуманности». Давайте помечтаем, в чем они могли бы выражаться: в чистой воде территории — раз; в гладко струганных приспособлениях для сидения и возлежания — два; в горячих мороженках и холодном квасе — три.

Впрочем, с фантазией у нас не очень. Ведь мы воспитаны тоталитарной системой и отдых у нас (и дачи тоже) только для избранных. Потому никто из горожан не ропщет и не радуется жарким дням.

Ю. ПРОНИН.



Лето в разгаре. В разгаре и очередная пора отпусков. И в который раз нефтеюганцы столкнулись с проблемой приобретения билетов на самолет. Все те же бессонные ночи дежурства возле касс, бесконечные очереди, пустая трата драгоценного времени.

И тем не менее работники местной службы Аэрофлота делают все возможное, чтобы поднять качество обслуживания своих клиентов. Об этом и беседа нашего корреспондента с начальником агентства воздушных сообщений Нефтеюганского авиапредприятия Н. А. Федоровым.

могут приобрести авиабилеты не только в центральном агентстве, но и в кассах, что размещены в административных зданиях объединения Юганскнефтегаз, треста Газстрой и управления Жилстрой. На периферии же билеты можно приобрести на Южно-Балыкском газоперерабатывающем заводе, в поселке Сингапай на центральной базе производственного обслуживания бурового оборудования, в мехколонне № 113, управлении Майскнефть, тресте Мамонтовнефтепромстрой.

Помогает в этом плане нам и городское транспортное агентство. В 3 микрорайоне города действуют 2 кассы, в поселке Пойковский одна и в поселке Пыть-Ях — 2 кассы. Все это позволяет продавать билеты не только на перспективу, но и на ближай-шие рейсы.

Кстати, сеть эта будет расширяться. Имеются заявки на открытие касс в управлении Мамонтовнефть, поселке Каркатеевы, тресте Югансктрубопроводстрой. Осталось лишь решить вопросы с помещением и связью.

Кроме того, фонд молодежной инициативы нашего предприятия организовал группу «Авиасервис», которая занимается приемом заказов на прямые рейсы по телефону и доставкой билетов на дом.

В нынешнем году через Министерство гражданской авиации мы добились дополнительных рейсов на Волгоград (120 мест), Киев (160 мест), Куйбышев (76 мест), Свердловск — Магнитогорск (40 мест), Челябинск (24 места).

Думаем продолжить эту работу и в будущем году. Во всяком случае еще дополнительно запрошены 3 рейса в неделю на Москву и 2 — на Минеральные Воды. Также просим пустить более вместительные лайнеры ТУ-134 на Омск, Новосибирск и Челябинск вместо ЯК-40 и АН-24 и увеличить частоту рейсов на Краснодар, Ленинград, Киев.

— Николай Антонинович, ожидается ли что-то новое в автоматизации продажи и бронировании билетов?

— В конце будущего года вся Тюменская область и в том числе наш город переходит на автоматизированную систему продажи авиабилетов. По прогнозам очереди станут еще меньше. Но это в перспективе, а уже нынче, чтобы повысить культуру обслуживания пассажира, следующих террасадкой, мы введем згорой пульт «Сирены».

ЗАПИСАЛ А. ГИННО.

ТЕРРИТОРИЯ ПРЕДЪЯВЛЯЕТ ПРАВА

В Москве состоялась встреча Нефтеюганской делегации с Председателем Верховного Совета РСФСР Б. Н. Ельциным

[Начало на 1-й стр.]

шению, влиянию его на решение экономических вопросов, взаимоотношения с западными фирмами. (Вообще-то, уже известно, что целый ряд западных фирм и банков предлагают непосредственно России свои услуги). Весьма решительную позицию по всем этим вопросам занимал Б. Н. Ельцин на первом съезде народных депутатов РСФСР. Трудно Борис Николаевич приходил к власти, но пришел он с весьма неординарным мнением, для того, чтобы очень много изменить.

Сама встреча длилась один час десять минут, но вполне достаточно, чтобы руководитель Верховного Совета России смог разобраться с нашими проблемами.

— Виталий Георгиевич, популярный вопрос: читали вы книгу Б. Н. Ельцина «Исповедь на заданную тему»?

— Да, ее давал мне почитать И. И. Коптенко, книгу эту ему вручил с дарственной надписью сам Борис Николаевич. Надо сказать, что произведение это очень интересное, и хотелось бы, чтобы «Исповедь на заданную тему» дошла до массового читателя.

Я, кстати, никогда не причислял себя к ярким ельцинцам, наоборот, даже всегда довольно критически относился к его деятельности. Но за короткое время встречи я увидел в нем довольно серьезного политика и понял, что средства массовой информации во многом пе-

редают несколько иной портрет, чем Борис Николаевич на самом деле являет. Скажу откровенно: я поверил Б. Н. Ельцину, и мне кажется, в его отношении больше подходят слова не «политический труп», а скорее всего «могилишки бюрократов».

Возвращаясь к конкретным вопросам, о которых речь шла на встрече. В небольшом докладе, который сделал в ее начале генеральный директор производственного объединения Юганскнефтегаз С. В. Муравленко, была изложена сумма проблем, которые накопились в нефтяной промышленности. Одна из главных составляющих — недостаточные темпы строительства жилья в нашем регионе (Нефтеюганск, Пойковский, Мамонтово). Генеральный директор поставил вопрос однозначно: если нам российское правительство не поможет кардинально изменить существующее положение (а собственными силами мы сможем только через 2—3 года — с появлением нашей базы стройиндустрии), то это прямо скажется на темпах добычи нефти. Причем акции могут быть самые разные, начиная с забастовок и кончая обычными саботажем.

Выслушав такой вот доклад, выслушав председателя облсовета тов. Шафранника, который также присутствовал на встрече, Борис Николаевич прежде всего сделал такое резюме. Он сказал, что, пожалуй, ни в одной стране нефтяники так бедно не живут, как в нашей. И та-

кое положение нужно кардинально изменить. Естественно, речь шла не только о чисто нефтяниках, а обо всей территории. И Борис Николаевич однозначно сказал, что эта политика в течение 2—3 месяцев резко поменяется, что сам механизм расчета государства, России с нефтяниками будет изменен в пользу последних. Никаких госзаказов им устанавливать правительство России не собирается. Предполагается создать такую экономическую систему: чем больше добывается нефти, тем больше пополняются фонды предприятий (соответственно объединений), тем больше отчисления из этих фондов на жизнь людей, осваивающих территории.

Отсутствие госзаказа предполагает договорную систему работы территорий со всеми республиками, в том числе с РСФСР.

Б. Н. Ельцин заявил, что нефтяников нужно наделить валютными средствами. Для того, чтобы в случае, если какие-то союзные заводы не выполняют договора и срывают поставки оборудования, всегда была возможность купить его за рубежом.

Конкретно же Борис Николаевич задал вопрос генеральному директору: сколько вы продаете нефти на экспорт? 12 миллионов тонн, ответил С. В. Муравленко. А сколько сегодня имеете валюты? Крохи. Даже стыдно было Сергею Викторовичу называть эту цифру. И тут Борис Николаевич сказал буквально следующее: в

ближайшее время вы будете иметь от продажи 11 миллионов тонн нефти валюту у себя и только за один миллион отдавать ее России.

— А не получится ли, что нефтяники имеющуюся валюту станут использовать для покупки импортных товаров, вместо того, чтобы приобретать передовую технику, оборудование, технологии? На некоторых предприятиях, обладающих валютой, уже есть такие тенденции...

— Не думаю, что такое случится в широком масштабе. Хотя, конечно, трудовой коллектив сам будет распоряжаться валютой. Поскольку курс нового правительства — на ликвидацию всякого централизма, а значит, министерств, главков...

Но вернусь к вопросу жилищного строительства. Мы поставили в Москве вопрос ребром. Нефтеюганску нужно жилье. Проинформировали Бориса Николаевича, что полгода назад были встречи с центральным правительством, в том числе с тов. Рябевым, в бюро по топливно-энергетическому комплексу страны, что были даны обещания. Но это оказалось, мягко выражаясь, пустыми словами...

В ответ на нашу просьбу нажать на новосибирцев, челябинцев, братчан, которые собираются уходить из Нефтеюганска и практически сейчас саботируют решение центрального правительства, Борис Николаевич сказал однозначно: сегодня нажимать ни на кого нельзя, и он, естественно, этого не бу-

дет делать. Надо искать решение в совсем других плоскостях. И такое решение было найдено.

Б. Н. Ельцин свел нас с коллективом одного из домостроительных комбинатов Москвы (который, кстати, строит дома в Нижневартовске). И в течение буквально пяти минут был решен вопрос о строительстве этих домов в Нефтеюганске. Намечены были исходные экономические обоснования прямых связей, т. е. москвичи поставляют нам дома, а мы им — нефть и бензин, валюту за экспорт нефтепродуктов. Конкретную цифру поставок я не хочу сейчас называть (договор официально будет заключен в июле с. г.), но первая контрольная цифра на 1991 год — 50 тыс. кв. м, т. е. около десяти девятиэтажек. Но возрастает ли эта цифра, может в кратное число в самое ближайшее время. Все в данном случае зависит от того, как мы сами работаем. Москвичи согласны монтировать нам дома в Нефтеюганске.

Решение, принятое с участием Б. Н. Ельцина, вообще предполагает изменение структуры строительства в городе, генерального плана и осуществление многих других дел. Кстати, разговор был на уровне председателя Московского строительного комитета и самого директора ДСК. Вся его атмосфера внушает доверие, думаю, нам никто не старался «пудрить мозги». Мы увидели в кабинете тов. Ельцина товарищескую заинтересованность. Кстати,

Борис Николаевич пообещал со временем приехать в Нефтеюганск. Мне кажется, он хорошо изучил проблемы Западной Сибири и нашего города в частности. 60 млн. тонн нефти, добываемых в нашем регионе, предполагают внимание правительства к нашим нуждам.

Также мы договорились с Борисом Николаевичем, что Госстрой нам поставит еще один из двухсот заводов по выпуску деталей из пенобетона, которые сейчас приобретает Союз (один такой завод рассчитан на 80 тыс. кубометров строительных конструкций).

Конечно, будем энергично развивать собственную стройиндустрию. Московский проект позволит нам сделать передышку на несколько лет. Хотя, товарищи в Москве нас нацеливали на расширение дальнейшего взаимосодействия, в духе рыночной экономики, самостоятельности предприятий. Цель российского правительства — раскрепостить человека - производителя, вызвать в республике взрыв деловой активности. По мысли нашего главы, центру нужно передать только три функции: оборона, социальная помощь малоимущим семьям, внешнеполитическая деятельность. Все остальное парламенту России любезно забирает себе...

— Не будет ли попытка помешать в этом со стороны ЦК КПСС, Российской компартии!

— Б. Н. Ельцин дал понять нам, что такие попытки предпринимаются, но он рассчитывает на поддержку с мест. И просил бы пока не бастовать. Призывал работать всех нас лучше. У Бориса Николаевича есть конкретная программа подъема экономики России, рассчитанная на два года. Она предусматривает полное экономическое и политическое переустройство республики.

Наша задача — делом поддержать программу российского лидера.

Беседу вел
В. НАЗАРОВ

ФОТОХРОНИКА

У нефтяных королей. (из архива редакции)



РЕДАКЦИОННАЯ ПОЧТА

Строки из писем

О ЖИЛЬЕ, МАКУЛАТУРЕ,

КЛАДБИЩЕ

Много рабочих объектов находится в охотоугодах: буровые, гидронамы, ЦДНГ, ППД Южного Сургута и Усть-Балыка. На всех этих объектах живут собаки. Часто охотники видят, как собаки несут в зубах ондатру или маленького зайчика, а в осеннее время даже разоряют хатки ондатры. Зачем же люди везут своих четвероногих друзей в охотоугоды? Ведь собаки наносят огромный вред дикому животному миру.

В. СЛИСЬ.

Кто будет строить на материке жилье для северян предпенсионного возраста, отработавших на Севере 15—20 лет и не желающих после ухода на заслуженный отдых жить здесь? Прошу горисполком и депутатский корпус через отделы кадров предприятий города и

района выявить всех людей пожилого возраста, нуждающихся в жилье на большой земле. Затем по решению горисполкома нам нужно собраться вместе и обсудить вопросы, связанные с этой проблемой. Возможно, есть смысл организовать общество будущих пенсионеров, в которое войдут люди, которым осталось не более 5 лет до пенсии. Ваше мнение, товарищи?

А. ДУДАКОВ,
водитель ПАТП-1.

Знакомясь с аэрофлотским расписанием, я обратил внимание на то, что после 17-00 московского времени в аэропорт г. Нефтеюганска прибывают 9 рейсовых самолетов. Заметим, что треть из прибывших пассажиров уезжает в район.

Кроме того, через железнодорожную станцию поселка Пыть-Ях многие

поезда проходят ночью. Как же доедут до дома вечерние и ночные пассажиры, если последний автобус из аэропорта г. Нефтеюганска отправляется в 19 часов 30 минут (время местное), а от ж/д вокзала станции Пыть-Ях — в 21 час? Стоимость проезда на частной машине от райцентра до п. Пыть-Ях приближается к стоимости авиабилета до Тюмени, а если едет семья из трех человек, то придется отдавать цену авиабилета до Ленинграда.

Я предлагаю на период с 1.06 по 20.09.90 г. дополнительно ввести рейсы автобусов из Нефтеюганска до Пыть-Яха на 21 час. 30 минут и 23 часа 30 минут. Из Пыть-Яха не-

обходимо организовать отправление автобусов в 4 часа и в 5 часов 30 минут.

А. КОЛЫКОНОВ.

Часто приходится слышать, что у нас в стране не хватает бумаги, из-за чего не выходят регулярно газеты, журналы, нет хороших книг. В то же время сотни килограммов макулатуры мы просто выбрасываем.

Почему нельзя организовать приемный пункт макулатуры при Доме книги? Ведь обидно становится за то, что мы сами не можем, а точнее, не хотим относиться по-хозяйски даже к тому, что имеем. Со своим предложением я обращаюсь не только в редакцию газеты,

но и к вновь избранным депутатам.

С. ЗИНЧЕНКО.

Какие средства выделяются на содержание кладбища в нашем городе, будет ли оно расширено? Ответы на эти вопросы я хотел бы получить от городских властей.

У меня на родине, в районном пункте Павлоградке Омской области на следующее воскресенье после Пасхи проводится общерайонный День памяти усопших. Вся организация по проведению

этого дня берет на себя идеологический отдел райкома партии. Престарелым в этот день бесплатно предоставляются автобусы. На кладбище звучит траурная музыка. После митинга все идет к могилам своих родственников.

В промежутке между Пасхой и Днем памяти отдел торговли организует выездную торговлю краской, кисточками, посадочным материалом (саженцы, цветы), завозится песок, гравий и все необходимое для ухода за могилой. Может быть, и у нас в городе сделать точно так же? Как на это смотрят т.т. Севрин, Лоторев и идеологический отдел райкома партии?

В. КРИВИЦКИЙ,
бурильщик.

БАРТЕРНАЯ

(Юмореска)

Бартерные сделки сейчас в моде. Вот и наше предприятие решилось. С японцами. Мы им древесные опилки, так сказать, отходы производства, а они нам... Просто уму непостижимо. Компьютеры, ветчину, видеомэгантофоны, женские колготки, автомобили...

Нас, конечно, в Японию не пустили. Понимаете, мандировочные расходы слишком большие. Поэтому они к нам сами приехали. Целая делегация. Начальник наш даже немного растерялся. Как их устроить у нас? В гостинице? Но ведь там никаких человеческих условий. Да и пища преотвратительная. О культуре общения и говорить нечего. Но больше всего он опасался происков валютных prostitute. Долго он думал и нашел выход, вполне достойный.

Собрал нас и строго так говорит: «Руководителя делегации беру на себя. Об остальных прошу позаботиться согласно штатному расписанию».

Мне, как юристу, достался юрист фирмы. Такой серьезный, вежливый японец. Маленький, лысенький, в больших роговых очках, но всегда улыбающийся и ракланивающийся. Дома я предупредил, чтобы готовились к заграничному гостю. А жена в панику: «Чем я буду его кормить, твоего японца? Он, наверное, привык лопать крабов и икру ложками. А мы его рыбными пельменями?»

— Как раз то, что надо, — успокоил я. — Они, японцы, к рыбе привычные. У тебя вон с прошлой пятницы завалилась еще пара банок салата из морской капусты. Пусть ест привычную пищу, а то вдруг желудок расстроит. Тогда хлопот не оберешься.

Иностранец как-никак. На том и порешили. Кстати, японец оказался непривередливым. Вошел в наше положение и только вежливо благодарил, улыбался и раскланивался.

В рабочие дни все было нормально. Утром КАВЗик — к подъезду, на обед — УАЗик. Однажды вечером начальник даже на «Волгу» расщедрился. На выходной день у меня было задумано культурное мероприятие. В кинотеатр японца сводить. В наших условиях другого не придумавешь. Не держать гостя вечно перед телевизором. У меня ящик хоть и цветной, но не японский. Да и нашей программой его не удивишь. Разве что репортажем с сессии Верховного Совета. Но в воскресенье даже народные депутаты отдыхают. Борделя в нашем городе нет. В ресторане сам с начала перестройки не был. Да и поговаривают, что там рэкетеры и мафиози хозяйничают, даже стреляют. Не за себя страшно — за японца. А в кинотеатре благодать. Даже буфета нет. Японцу хорошо и мне как-то спокойнее. А то вдруг обсчитают или мороженого недодает.

До этого дня японец больше присматривался, молчал и, как я уже говорил, вежливо этак улыбался и раскланивался. А в воскресенье вдруг разговорились. И знаете, на очень сносном русском языке. Их, оказывается, перед поездкой целую неделю учили изъясняться по-нашему. И, кстати, неплохо научили...

— Володя-сан, — скромно заулыбался он, — кино это осень холось. Я два года не был в кино. Все телевизор да телевизор... А кино... Настоящее кино... Вы лучше нас живете... Каждое восклесе-

СДЕЛКА

ние кино...

Я ему ничего не ответил. Не мог же я признаться, что сам не был в кинотеатре лет пять.

А на улице весна. Впрочем, ночью немного подморозило. Смотрю, японец белые туфли надевает, что для нашего одиннадцатого «мокрорайона» равносильно самоубийству. Хотел я было его предупредить, но знаете, как-то язык не повернулся сразу испортить настроение хорошему человеку.

И мы пошли. Но мой оптимизм не оправдался. Я то привик по краешку, да за перильца покрепче, а он — по середине. А там лед. И загремел японец, только туфли белые мелькнули. И я, раззява, не успел его подхватить. Поднимаю его, извиняюсь, а он вежливо так улыбается и записную книжечку достает.

— Как у вас, Володя-сан, это насыщается?

— Что? — не понял я.

— Ну то, кто должен лед стирать и песок сыпать.

— Дворник, что ли?

— Во-во, — японец достал маленькую книжечку и что-то записал в нее.

— Осень холось, дворянник.

И зашлепали мы по грязи и остановке автобуса. В белых туфлях. «Скорее бы, — думаю, — до автобуса добраться, в городе хоть асфальт есть».

А на остановке людей... Видно, автобуса давно не было. На дороге воды по колено. А по ней машины на полной скорости. Глядим, мотоциклист показался. В дождевом костюме. Шлем на голове. Мчится, как на лодке. Японец мой очки поправил и

поближе проснулся. Где еще таков увидишь? Не успел я его остановить! Окатило его водолаз с ног до головы. Я к японцу, а он невозмутимо отряхивается и улыбается.

— Нисего, я его номер запомнил, — и опять что-то в книжечку пишет.

Неудобно мне перед иностранцем, но стараюсь марку держать, а тут и автобус подполз. И мы ринулись на штурм. Кое-как втиснулись. Нас давят, мы давим, а японец маленький, стоит внизу где-то и совсем его не видно. Слышу этак вежливо спрашивает:

— Володя-сан, вы транспортную проблему решаете?

— Конечно, — отвечаю, — решаем. Вот едем, а заплатить не можем.

— Но это се нехолось, Компании убытки.

— А что поделаешь, если даже рукой шевельнуть нельзя?

До этого автобус плыл как корабль, а тут на пороге резко накренился, народ повалился, а японец даже пискнул.

— Володя-сан, — шепчет, — у меня оски лас-давили, — а сам улыбается.

— Ничего, чего-нибудь придумаем, — успокаиваю его, а сам прикидываю, что в кино мы уже не попали.

— В «Оптику» заведем, — говорю.

— А кино как же?

— Успеем, может.

В оптику японец шагнул прямо по лужам. Туфли давно потеряли свой цвет, да и брюки тоже, а он опять что-то черкнул в свою книжечку.

Нас встретила симпатичная приемщица.

— Очки бы вот, — а

старался казаться как можно представительнее, — иностранцу.

— Какие?

Японец назвал. Приемщица небрежно выписала квитанцию.

— Через три дня после 18 часов.

— Девушка, — я просительно изогнулся, — нельзя ли пораньше? Мы заплатим.

— Вам что, непонятно сказано?

— Мы в кино собрались, — я попытался сыграть на человеческих чувствах приемщицы. — Очень хороший фильм.

— А я здесь при чем? У нас порядок.

— Но он после завтра в Японию улетает. Он японец. А без очков он ничего не видит. — Мне показалось, что я привел неотразимые аргументы.

— Ничем не могу помочь. Кстати, почему это мы должны японцев снабжать очками? Что у них там, своих нет? Скажите спасибо, что я у вас без рецепта заказ приняла. У нас для своих очков не хватает.

— Володя-сан, — японец улыбается во весь рот, — все холось. Пойдемте. У меня дома запасные есть.

— А кино как же?

— Нисего, в следующий лас посмотрим, — японец уже вежливо раскланивался с приемщицей. — До свидания, моя холося.

На этот раз остановка была пуста. Стояли мы долго. Вокруг бурно кадили ручьи.

— Чего вы тут стоите? — мужичок шустро мерил лужи болотниками. — Автобусы не ходят. Бензин кончился.

— Как кончился? — вежливо удивился японец. — Вы столько нефти добываете...

— Ничего не поделаешь, — я совсем упал духом, — придется топтать ножками.

Японец растерянно, но вполне вежливо хлопал широко раскрытыми глазами. Даже на японца перестал походить.

— А лавзе нельзя такси?

— К сожалению, у нас их не бывает.

...После ужина японец в моем любимом домашнем халате, тапочках на босу ногу и очках в золотой оправе сидел в кресле у телевизора, слушал дебаты на сессии областного Совета и что-то под-

считывал на микрокалькуляторе.

— Дволик — пять, — доносилось до моих ушей, — водолаз — десять... Володя-сан, а как плавно насыщается хосиян автобуса?

— Пассажирское транспортное предприятие, — пояснил я — А зачем это?

— Ну как же, Володя-сан? — вежливо удивился японец. — Вы же юрист. Сегодня мы с вами понесли колоссальные убытки...

— Это точно, — усмехнулся я.

— И нам их должные возместить. В общей сложности нам причитается около ста тысяч каждому. — С кого бы их получить? — меня так и подмигивало на ехидную усмешку.

— Как с кого? Вы юрист, Володя-сан. С виновных.

— Да у нас и таких законов нет, — до меня дошло, что японец не шутит.

— Не может быть, — японец вежливо улыбался, — Нет и не было, — уверял я его.

— Ну, тогда, предположим, с васего пледплятия. Я пльбил по всему приглашению.

— Да неужели? — У меня похолодела спина. — Конечно... Но эту сумму на меня отнесут. А у меня семья, дети, — начал плакаться я.

— Неусели это все взысут с вас, Володя-сан?

— Естественно, — на моргнув глазом, соврал я, — а с кого же еще? Не с начальника же? А очки я вам пришлю. Обязательно. Авиапочтой. Вы не сомневайтесь.

В аэропорту мы прощались до бесконечности. Любезно улыбаясь друг другу, никак не раскланивались, разве что не целовались. А через неделю из Японии в голубом конверте пришла рекламация на сто тысяч. В конверте также было фото, с которого из-под золотых очков радушно улыбался знакомый мне японец. На обороте по-русски было начертано: «На вечную память с необычайной благодарностью за радушное гостеприимство и взаимовыгодную сделку».

— Что поделаешь? Такие уж законы свободного рынка. Дружба дружбой, а бизнес бизнесом. В. ЗАЙЦЕВ.

Наши консультации

ЕСЛИ У ВАС БОЛИТ СПИНА

Кто не испытывал боль в спине? К сожалению, такие боли — явление распространенное. Чуть ли не каждый второй человек в возрасте от 25 до 55 лет страдает остеохондрозом или радикулитом. Те, кто испытывал обострение этого недуга, знают, насколько мучительный и длительный путь к выздоровлению. Более 60 процентов всех потерь времени по нетрудоспособности связано с этим заболеванием.

Позвоночник человека обеспечивает опорную функцию, участвует в движении тела и защищает спинной мозг, нервы и сосуды. Гибкость позвоночника обеспечивается наличием между позвонками очень упругих хрящевых прокладок, которые называются межпозвоночными дисками. В молодости диски более чем на 80 процентов состоят из воды и отличаются боль-

шой прочностью. С возрастом они становятся суше, амортизационная способность и прочность дисков снижается, уменьшается их высота, а позвонках развиваются различные приспособления в виде разрастания тел в стороны, уплотнение связок и пр. Все эти изменения дисков и позвонков врачи называют остеохондрозом позвоночника.

Остеохондроз позвоночника — это естественное старение позвоночника, которое может сопровождаться болезненным явлением. Боли могут ощущаться в шее с отдачей в руку, в грудном отделе позвоночника и грудной клетке, в пояснице с отдачей в таз или ногу. Может возникнуть напряжение мышц и затруднение или невозможность движения. Боли по мере усиливаются при кашле, чихании, неловких движениях. Возможны другие

неприятные ощущения: онемение, ползание мурашек, покалывание, жжение. Эти ощущения так же, как и боли, не являются предвестниками «паралича», что обычно пугает больного. Неправильно говорить — «отнялась» рука или нога, когда затруднение движений связано с болью. Обострение болезненных проявлений может повторяться. Что же является этому причиной?

— Однократные или вторичные рывковые движения, резкие внезапные повороты, наклоны, запрокидывания головы и туловища, рывковые движения рукой, ногой.

— Поднятие тяжести (иногда незначительной) из неудобного положения, а также превышение ваших мышечных возможностей.

— Длительное сохранение однообразной, неудобной позы. Это может

быть и лежание на слишком высокой подушке, валике дивана или постели с прогибающейся сеткой.

— Охлаждение шеи или поясницы при воздействии сквозняка, сидении или лежании на холодной земле. Особенно неблагоприятно сказывается резкий перепад температуры.

— У некоторых, особенно возбудимых людей, обострения болей могут возникать после волнения, ссор, неприятностей.

— Боли могут возобновляться после гриппа, простудных заболеваний, обострения хронических заболеваний, ослабляющих организм.

Следует запомнить, что вышеописанные воздействия не являются причиной остеохондроза, а лишь способствуют болезненным проявлениям.

Вот несколько советов, которые предупреждают обострения.

Если ваша работа требует длительного сидения или стояния, делайте перерывы на 1—2 минуты через каждые 30—45 минут, во время которых встаньте, пройдитесь по комнате, сделайте несколько глубоких вдохов, расслабьте мышцы, выполните несколько плавных движений руками и возвращайтесь к работе.

При выполнении письменных работ следует сидеть на стуле прямо, прижавшись спиной к спинке стула.

Гигиена позы должна соблюдаться и во время сна: постель должна не прогибаться, подушка — быть небольшой и мягкой, шея — находиться на подушке, а плечо — на матраце.

При выполнении любых движений проследите за тем, чтобы они были плавными и осуществлялись из положения с выпрямленным позвоночником.

При необходимости полуклона следует согнуть ноги в коленях.

Поднятие груза с пола нужно производить с положения на корточках.

Помните, при остеохондрозе ничего не следует «разрабатывать». Человек так устроен, что мы склонны много себе прощать — излишний вес, привычку горбиться, малоподвижный образ жизни, неуклюжую походку. Не умеем беспристрастно посмотреть на себя со стороны, не желаем замечать своих, ставших такими привычными, почти «родными» недостатков, мы еще и обижаемся, когда о них говорят врачи.

Если у вас появились боли в спине или позвоночнике, обращайтесь к своему участковому врачу, при необходимости он проконсультирует вас у невропатолога. Самолечением заниматься не следует.

В. БАЗАРОВА,
зам. неврологическим отделением.

Редактор
Ю. Я. КОНДРЮКОВ.

СЛУЖБА СЕМЬИ «НАДЕЖДА»

Абонант № 031.

Познакомлюсь с привлекательной женщиной не старше 36, не склонной к полноте, можно с ребенком до 8 лет. О себе: 38/180, русский, образование высшее, воспитываю дочь, материально обеспечен.

Учебно-курсовой пункт треста Югансктрубопроводстрой производит набор на курсы: машинистов трубокладчика «Камацу», начало обучения 23 июля 1990 г., срок обучения 1,5 месяца. Слесарей по ремонту холодильных установок, начало обучения по мере комплектования группы, срок обучения 3,5 месяца. Аттестация сварщиков (проводят высококвалифицированные специалисты треста). По специальностям: машинист компрессора, машинист передвижной электростанции, аккумуляторщик, слесарь-сантехник, слесарь по ремонту автомобилей (повышение квалификации) можно обучиться индивидуальным методом.

За справками обращаться по телефонам: 7-41-47, 7-41-39.

Нефтеюганское управление технологического транспорта № 3 реализует предприятиям и организациям города и района, частным лицам следующие материальные ценности: включатель скрытой проводки, розетка скрытой проводки, прибор ЗП-600, труба керамическая, заплата оконная, вентиль с эл. приводом, задвижка на 150, 200, запорное устройство, клапан на 25, 50, 80, 80x25, 100, конденсаторы, диоды, транзисторы, сопротивления, стабилитроны, пинотекс для покраски дерева, баббит, столы столовые, раскладушка, стеллажи для столовой.

Центральная база производственного обслуживания по ремонту и прокату специальной техники и навесного оборудования (ЦБПО СТИНО) п/о Юганскнефтегаз принимает заказы от предприятий города и региона на ремонт следующей гидроаппаратуры: двоянные насосы, гидромоторы ЭО 4121, распределители 3-х и 4-х секционные, гидромоторы НМ 250/100, распределители Р-150, Р-75, сервомеханизмы тракторные, шестеренчатые насосы НШ 32, 46, 100.

Телефоны для справок: 56-2-81, 56-2-61.

Трест Юганскнефтепестрой приглашает срочно дипломированного повара для временной работы в пионерлагерь в г. Бердянске с 16.07 по 31.08. 90 г. Детям работника гарантировано пребывание в лагере на этот период.

За справками обращаться по телефонам: 3-34-97, 3-29-39, или в отдел кадров треста.

ВНИМАНИЕ:

МЕТОДИЧЕСКАЯ ЛИТЕРАТУРА

Нормативно-исследовательская станция производственного объединения Юганскнефтегаз располагает методической литературой по переводу предприятий и их структурных подразделений на арендный и коллективный подряд в основных отраслях народного хозяйства. Реализация литературы производится по договорным ценам.

Квалифицированные специалисты НИС могут оказать помощь предприятиям города и района в выполнении на договорной основе в 1990—91 г.г. нормативно-исследовательских работ по труду по следующим видам: перевод предприятий на аренду и коллективный подряд; структурных подразделений на внутрихозяйственный арендный подряд; оказание методической и практической помощи в выборе форм, систем и размеров оплаты труда, распределение доходов предприятия в соответствии с Законом СССР «О предприятиях в СССР»; составление технологий и определение норм затрат труда на все виды работ; проведение анализа состояния нормирования труда рабочих, специалистов и служащих; разработка мероприятий, направленных на повышение уровня нормирования труда; анализ качества норм затрат труда, их совершенствование; аттестация рабочих мест; разработка типовых проектов организации рабочих мест; анализ использования рабочего времени и методы повышения производительности труда для рабочих, специалистов, служащих; анализ использования времени работы оборудования; разработка нормативов численности рабочих, руководителей, специалистов и служащих для всех структурных подразделений; проведение производственного инструктажа в бригадах бурения, вышкостроения, ПРС и КРС; по полному циклу бурения, текущего и капитального ремонта скважин, монтажа буровых. Данный вид инструктажа включает обучение передовым и безопасным приемам труда по всему технологическому процессу с отработкой технологией; по внедрению, освоению новой техники и технологии; по отдельному заданию Этот инструктаж проводится при конкретном задании по оказанию практической помощи в выполнении определенных операций.

Все виды инструктажа проводятся с соблюдением правил техники безопасности, выполнением действующих инструкций, положений по безопасному ведению работ.

Изучение и пропаганда передового производственного опыта, обобщения его, выпуск листовок, плакатов, рекламирование через средства массовой информации (газеты, радио).

За справками обращаться по телефонам: 3-10-50, 3-41-39. Адрес: 7 мкр., дом 51, 5-й этаж, НИС.

Мамонтовское УТТ-3 п/о Юганскнефтегаз имеет возможность реализовать з/части к автомашинам отечественного производства и «Татра-148» по безналичному расчету.

За справками обращаться в бухгалтерию МУТТ-3, п. Мамонтово.

МЕНЯЮТ КВАРТИРЫ:

* две однокомнатные в капитальных домах (8а мкр., 1-й этаж и 12 мкр., 5-й этаж) на двух- или трехкомнатную в капитальном доме.

Обращаться по адресу: 8а—30—17, после 18 час., раб. телефон: 2-31-72.

* трехкомнатную (в хорошем состоянии, саратовский проект) на двух- или однокомнатную.

Обращаться по адресу: 10—23—60, после 19 час.

* однокомнатную (11а мкр) в г. Нефтеюганске на двух- или трехкомнатную. Первый, пятый этажи и в деревянных домах не предлагать.

Обращаться по телефону: 7-41-50.

* двухкомнатную (4-й этаж, телефон) в г. Салавате на двухкомнатную ленинского проекта, волгоградского или трехкомнатную саратовского в г. Нефтеюганске

Обращаться по телефону: 3-44-15.

* трехкомнатную (40,4 кв. м, 2-й этаж, 2 балкона) в п. Пойковский на капитальную двух- или трехкомнатную в г. Нефтеюганске. Возможны варианты.

Обращаться по адресу: п. Пойковский, 2—162—13.

* двухкомнатную (28 кв. м, лоджия) в п.г.т. Кочкор-Ата Ошской области Киргизской ССР на равноценную или однокомнатную улучшенной планировки в г. Нефтеюганске или Сургуте

Обращаться по адресу: 13—22—14.

* однокомнатную (5-й этаж) на двухкомнатную по договоренности.

Обращаться по адресу: 2—19—59, после 20 час.

* трехкомнатную (40 кв. м, 2-й этаж, комнаты изолированные, 2 балкона) в

г. Нефтеюганске на трех- или двухкомнатную в Перми и городах этой области.

Обращаться по адресу: 9—2—44 или по телефону: 3-43-14.

* двухкомнатную (30,5 кв. м, благоустроенную, 2-й этаж) в г. Никополь Днепропетровской области на трехкомнатную в г. Нефтеюганске.

Обращаться по телефону: 52-7-03.

Утерянные документы, выданные на имя Ахметова Радика Ташбулатовича, прошу вернуть за вознаграждение по адресу: 12-29—80.

Утеряны документы водителя Полякова Александра Николаевича, 1945 г. р., командированного из Горноправдинского АТП в трест СТГМ для работы. Документы следующие: паспорт, удостоверение водителя, командировочное удостоверение. Нашедшего просим сообщить в СТГМ по телефонам: 56-1-86, 56-3-50.

Куплю гараж капитальный с погребом, желательно в районе 8а мкр., аэропорта, 1 мкр.

Обращаться по адресу: 7—56—4, после 21 час.

Выражаем сердечную благодарность коллективу ПНМК-6 объединения СНКМ, друзьям, знакомым, разделившим с нами горе, принявшим активное участие и оказавшим помощь в похоронах любимой мамы и бабушки Востриковой Марии Михайловны.

Дети, внуки.