

ДА БУДЬ Я ХОТЬ НЕГРОМ, НО И НЕ ТОЛЬКО, ВСЁ РАВНО Б ДЛЯ СЕБЯ РЕШИЛ: ТЕМПЕРАТУРА МОЕЙ «ЮГОРКИ» - ТЕМПЕРАТУРА МОЕЙ ДУШИ!

Выписывайте «Югорское обозрение» на 2004 год. Наш индекс 32499. На год - 200 рублей.



Еженедельная газета Нефтеюганского района



№44 (309),
30 октября
2003 года

Югорское ОБОЗРЕНИЕ

Выходит с ноября 1997 г.

В ФОКУСЕ ДНЯ

КОМПЕНСАЦИЯ ПОТЕРЬ ОТ ОКРУГА

Правительство округа заключит соглашение с Нефтеюганским районом, гарантирующее муниципалитету получение денежной компенсации из окружного бюджета в случае невыполнения плана по сбору доходов в 2004 году, сообщили в пресс-службе губернатора ХМАО.

Как сообщает «Уралинформбюро» со ссылкой на первого заместителя главы Нефтеюганского района Александра Осовского, в 2004 году район может недополучить средства, запланированные в доходной части бюджета по налогу на прибыль. Уже сейчас муниципалитет испытывает нехватку финансовых средств. Причиной стала перерегистрация в Ханты-Мансийске крупных предприятий, ранее находившихся на учете в районе. В связи с переводом в столицу округа двух дочерних предприятий нефтяной компании ЮКОС – ЗАО «ЮКОС-Правдинск» и ЗАО «ЮКОС-Майское» – уже в первом полугодии 2003 года дефицит бюджета в районе составил 3,4 млн. рублей. В будущем году потеря основных налогоплательщиков может привести к снижению доходной части до 383 млн. рублей. По оценкам районной администрации, для нормального существования району нужно около 1,6 млрд. рублей в год. Проблемы с формированием бюджета на 2004 год испытали также Нижневартовск, Мегион. Главам муниципалитетов рекомендовано провести переговоры с руководством нефтяных компаний для решения возникающих проблем.

РЕВИЗОРОВ УЧТУТ В ЖУРНАЛЕ

Районных предпринимателей обезопасят от несанкционированных проверок.

Глава Нефтеюганского района Александр Клепиков подписал постановление, согласно которому все мероприятия по контролю предпринимательства теперь будут регистрироваться в специальном журнале учета.

Это позволит урегулировать отношения между бизнесменами и ревизорами, сократить число необоснованных проверок и сделать контроль над предпринимательской деятельностью на территории района более эффективным. Журнал учета выдадут предприятиям и организациям района, независимо от формы собственности. Более того, его получают все филиалы, представительства и торговые точки, которые могут быть подвержены проверке контролирующими органами. Изъять журнал никто не имеет права, а ревизоры должны обязательно оставить данные о проверке независимо от ее результата и сослаться на соответствующие нормативные акты, если нарушения установлены. Также вместе с журналом у предпринимателя будут храниться копии актов, справок и протоколов, составленных по результатам проверки.

ПОЛЕЗНЫЕ ОТПЕЧАТКИ ПАЛЬЦЕВ

Паспортно-визовая служба Нефтеюганского района призывает жителей заводить индивидуальные дактилоскопические карты. Мнение, что отпечатки пальцев берут только у преступников, осталось в прошлом веке.

На сегодняшний день дактилоскопия облегчает жизнь не только правоохранительным органам, но и самим гражданам. Закону «О государственной дактилоскопической регистрации» уже 5 лет. Сегодня любой житель Нефтеюганского района может завести свою личную дактилокарту. Для этого ему необходимо прийти в паспортный стол по месту жительства, заполнить соответствующую форму заявления и предъявить паспорт. По словам старшего инспектора паспортно-визовой службы района Михаила Шкурко, данные личных дактилокарт совершенно секретны и хранятся в архивной базе информационного центра МВД. Дактилоскопия – один из самых надежных методов установления личности. Она будет являться неоспоримым доказательством при утере остальных документов, поможет в критических случаях свести к минимуму общение с правоохранительными органами. В самых трагических ситуациях при наличии дактилокарты человека смогут опознать максимально быстро. Заводить ли дактилокарту, человек решает только самостоятельно. Для этого нужно просто обратиться в паспортно-визовую службу по месту жительства. Кстати, процесс обратим: если по каким-либо причинам гражданин хочет ликвидировать дактилокарту, то органы сделают это по первому заявлению.

Пресс-служба главы района.

ЗОЛОТОЕ ПОКОЛЕНИЕ

Елена ХОДИНА, Василий ГАЙДУК (фото)

25 октября в ДК «Гармония» п.Юганская Обь состоялся первый региональный фестиваль-конкурс художественного творчества людей старшего поколения «Струны сердца».

НЕ СМОЛКАЮТ СТРУНЫ СЕРДЦА



В нем приняли участие около 140 талантливых людей из поселков района, городов Нефтеюганска и Пыть-Яха, прошедших отборочный тур. Инициатором праздника, проходившего под девизом «За пятьдесят – и все в порядке!», выступил районный комитет по культуре, средства на проведение были выделены из окружного и районного бюджетов.

Сидя в зрительном зале, испытываешь гордость за своих земляков – так они самообытны, даровиты и энергичны, несмотря на то, что им было трудно без посторонней помощи подняться на сцену. В конкурсе участвовали не только ветераны труда, но и ветераны Великой Отечественной, и даже жительница блокадного Ленинграда. Всем действием на сцене руководили ведущие Ирина Минаева и Вениамин Праслов, они деликатно и сердечно помогали всем участникам справиться с вполне объяснимым волнением.

Фестиваль, по замыслу организаторов, имел свои «изюминки». Во-первых, в зале были не только местные жители, но и сами участники: после концертного

выступления каждый артист вновь становился пристрастным, но доброжелательным зрителем. Во-вторых, фестиваль предоставил возможность показать свой талант людям, занимающимся декоративно-прикладным творчеством: вязанием, вышивкой, резьбой по дереву, чеканкой и т.д. В-третьих, на конкурсе работало сразу два состава жюри – основной и альтернативный. В первом, возглавляемом председателем комитета по культуре Нефтеюганского района Владленом Михалевым, «заседали» профессионалы: заместитель директора окружного творческого объединения «Культура» Зинаида Макарова, а также ведущие специалисты юнитетов по культуре из Нефтеюганска и Пыть-Яха. Альтернативное жюри составили ребята, занимающиеся в творческих коллективах ДК «Гармония». Перед судьями стояла сложная задача – из множества талантов выбрать лучших. В каждой номинации определялся один победитель.

Однако без награды в этот вечер не остался никто – каждому участнику вручили подарки: цветы и ле-

чебный бальзам. Кроме того, после церемонии награждения всех гостей пригласили за праздничный стол на чаепитие. И все же самый большой подарок для людей, находящихся в поре золотой осени, но молодых душой, был в том, что они смогли пообщаться со своими ровесниками, живущими на соседних территориях, показать себя как творческую натуру, зримо почувствовать внимание к себе и признание своих способностей.

Лауреатами фестиваля-конкурса по решению основного жюри были признаны: в номинации «вокал» – ансамбль «Северяночка» из Каркатеевы, квартет хора ветеранов города Пыть-Ях и Валентина Яковлевна Чугаева – солистка из поселка Сингапай. Победительницей в номинации «художественное слово» стала пойкачанка Мария Клавдиевна Пронина: мастерское исполнение произведения А.Твардовского «Свадьба» никого не оставило равнодушным. Лучшей руководительницей судьи признали жительницу Нефтеюганска Антонину Самойловну Рымаренко – ее нежнейшая,

воздушная салфетка, связанная на спицах из обычных ниток, вызвала восхищение и зрителей, и жюри. По мнению детского жюри, лучшими были: ансамбль «Зоренька» из Куть-Яха; солист – ветеран Великой Отечественной войны Виктор Ильич Савин из Нефтеюганска; чтец – наш знаменитый пойкачанин Владимир Федорович Коржавин; мастерица из Сингапая, представившая на выставку ковер ручной работы, Мария Николаевна Хомченко.

Фестиваль, в который вложили душу и сердце многие люди: специалисты районного комитета культуры, сотрудники ДК «Гармония», поэт и композитор Александр Радченко, написавший песню, дети, занимающиеся в творческих коллективах усть-юганского Дома культуры и подарившие ветеранам концерт-поздравление, удался на славу. И это не только мое мнение, но и мнение тех, для кого этот праздник был задуман и организован – наших ветеранов.

P.S. Более подробный материал о фестивале-конкурсе читайте в ближайших номерах газеты.

В соответствии со статьями 59-61 Федерального закона «О выборах депутатов Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» 3 ноября 2003 года в 11 часов редакция газеты «Югорское обозрение» при участии избирательной комиссии Нефтеюганского района проводит жеребьевку дат и страниц для публикации предвыборных агитационных материалов зарегистрированных кандидатов, региональных групп кандидатов. Жеребьевка проводится по адресу: г.Нефтеюганск, 5 мкр., дом 9, кв. 18, редакция газеты «Югорское обозрение». На жеребьевку приглашаются зарегистрированные кандидаты или их доверенные лица, наделенные зарегистрированными кандидатами правом на участие в жеребьевке на основании нотариально заверенной доверенности, представители избирательных блоков, в состав федеральных списков которых входят региональные группы кандидатов, при наличии соответствующих документов или доверенности, выданной политической партией, избирательным блоком. Справки по телефону: 50-297, 50-181.

ТЕЛЕТАЙП

Компании предложено перейти от слов к делу

Компания «Салым Петролеум Девелопмент», заявившая в апреле этого года о своем намерении принимать активное участие в социально-экономическом развитии поселка Салым, все еще находится на этапе стратегического планирования. Пока итогом сотрудничества администрации Нефтеюганского района с филиалом «Шелла» стали устные договоренности и целый ряд документов, не подкрепленных пока реальными деньгами.

Больше полугодом специалисты «СПД» потратили на то, чтобы исследовать и задокументировать социально-экономическую ситуацию в Салыме, определиться, куда вкладывать деньги. Хотя с самого начала от администрации района поступил целый ряд предложений, в частности, строительство детского сада на 150 мест. Многостраничные планы и стратегии инвестирования, безусловно, важны, но салымским детям уже сейчас нужно ходить в детский сад.

Глава района Александр Клепиков прокомментировал ситуацию так: «Кроме обещаний, мы пока ничего не видим. Все находится на «бумажной» стадии: предложено сначала подготовить соглашение, а потом компания начинает вкладывать средства в социальные проекты. Но это мы уже проходили, и настаиваем на другом варианте: сначала – реальная помощь, потом – соглашения».

На имя генерального директора компании «Салым Петролеум Девелопмент» подготовлено письмо, в котором администрация района предлагает нефтяникам перейти от разговоров к делу и «приступить к исполнению конкретного социально значимого проекта, соответствующего реальным потребностям жителей поселка, целям и задачам администрации Нефтеюганского района и поселка Салым».

«Пилот» нарушает правила

В комиссию по делам несовершеннолетних Нефтеюганского района из пгт.Пойковский поступил тревожный сигнал: вечерние молодежные дискотеки проводятся с многочисленными нарушениями закона со стороны организаторов и самих подростков. В минувшие выходные был организован контрольный рейд по излюбленным местам «тусовок» молодежи поселка.

Представители комиссии и инспекции по делам несовершеннолетних и комиссии по противодействию злоупотреблению наркотическими средствами и их незаконному обороту объехали все дискотеки Пойковского. Самой популярной из них считается «Пилот», развернувшийся на базе Дома молодежи, и именно там ревизоры зафиксировали наибольшее количество нарушений: слабоалкогольные напитки продавались подросткам любого возраста, после 22 часов в зале оставались несовершеннолетние. Решено предписать организаторам дискотеки производить более строгий «фейсконтроль», и во время следующих рейдов подвергать подозрительных подростков медицинскому освидетельствованию на предмет употребления алкоголя и наркотиков.

Несмотря на то, что уровень подростковой преступности в Нефтеюганском районе снизился в два раза по сравнению с прошлым годом, ситуация в поселках все еще остается напряженной. Только в Пойковском на учете в КДН состоят 43 подростка, 13 условно осужденных несовершеннолетних живут на его территории. Кстати, по приговору суда, им запрещено покидать дом после 21 часа, а по результатам рейда оказалось, что не все из них коротают вечера в пределах собственной квартиры.

Окружное признание брейк-данса

Окружной департамент по молодежной политике решил профинансировать призовой фонд фестиваля брейк-данса «Хип-хоп-квартал». Каждая территория может претендовать на такую спонсорскую помощь только раз в год, средства выделяются согласно подпрограмме «Работа с сельской молодежью».

Второй брейк-фестиваль будет гораздо масштабнее: помимо районных коллективов, приедут заслуженные брейкеры из Сургута и Ханты-Мансийска. «Street-workers-crew» и «Moves in the air» выступят с показательными номерами и станут членами молодежного жюри.

Под вопросом оставалась номинация «рэп-вокал»: организаторы переживали, что участников будет мало. Но заявок поступило больше, чем ожидали, значит, певцам-рэперам место на фестивале тоже найдется.

По многочисленным просьбам поклонников уличного искусства будет проведен и конкурс граффити, который изначально не планировался. «Брейк и граффити неразделимы», – заявили районные брейкеры, и решено было отступить от прошлогодней традиции.

Пресс-служба главы Нефтеюганского района.

«Форпост». Концерт военной песни

4 ноября в ЦКиД «Родник» пгт.Пойковский состоится концерт ансамбля Военного университета Министерства обороны «Форпост». Это один из ведущих армейских музыкальных коллективов страны, за 12 лет своего существования он объездил весь бывший Советский Союз, выступал на передовой, в палатках и госпиталях Абхазии, Дагестана, Чечни, Таджикистана. В репертуаре ансамбля знаменитые советские военные песни разных лет, он активно сотрудничает с бардами и современными популярными композиторами. Начало в 19.00 час.

ТРЕВОГА

ИЛИ НАВОДИМ ПОРЯДОК, ИЛИ – ДАЧИ ДОЛОЙ!

Летом 2003 года в администрацию Пойковского поступил доклад «О противопожарном состоянии объектов и жилого сектора п.Пойковский», подготовленный начальником пожарной части Геннадием Барышевым.

Перечисление проблем, связанных с пожарной безопасностью, заняло и докладе не один лист. Меры по их устранению требуют серьезных, если не сказать капитальных, затрат и определенных решений на местном уровне. В связи с этим при администрации поселка была создана постоянная жилищная комиссия по надзору и обеспечению пожарной безопасности объектов и жилья. В нее вошли представители ГО и ЧС, службы землеустройства, ЖКХ, благоустройства, пожарной части, отделения милиции.

В первую очередь пристального внимания требуют ветхие «деревяшки», районы малоэтажной застройки (№8, СУ-10, -11, -905, СМУ-5, Коржавино, Дорожник, Бамовский, Крайний, Медвежатник), детские сады, дома культуры, малосемейные общежития типа УНИМО, садово-огородные участки, пожарные водоемы. Водоемов на территории поселка 39, из них девять – бесхозные. Состояние каждого характеризуется стандартно: «Нет указателя, отсутствует подъезд, обогрев, водоем захлавлен». Обязательства по расчистке, ремонту, утеплению семи из них, оборудованию подъездов с твердым покрытием взяла на себя администрация поселка. Пока удалось выполнить лишь последнее. В начале ноября состоится проверка состояния всех водоемов, будут ли «подшефные» к этому времени соответствовать требованиям – неизвестно: финансов может не хватить.

Последнее заседание комиссии было посвящено проблемам в дачных массивах, разработке и организации противопожарных мероприятий в садово-огороднических кооперативах. Теплый сезон, несмотря на жаркое лето и сухую осень, прошел достаточно благополучно: всего два пожара, а с наступлением зимы и вовсе снизилась острота проблемы. Однако фронт работ по наведению порядка на территории кооперативов необъятен. Правление в них либо бездействует, либо не в состоянии что-либо сделать, нет точных сведений о количестве людей, нет запасов воды, годами не выводится или сжигается прямо на участках мусор, нет разделительных полос и в случае пожара на одном могут пострадать соседние участки, а также находящийся рядом лес. Прямая телефонная связь с пожарной частью отсутствует. Заброшенные, бесхозные дачные строения становятся

прибежищем для бомжей. Работники милиции при оформлении протокола на нарушителей сталкиваются с тем, что не могут отыскать настоящих владельцев дачи. Чтобы упростить работу участковых, необходимо произвести инвентаризацию участков, пронумеровать их. Но и это не особенно повлияет на ситуацию: с ликвидацией многих предприятий, которым отводились земли под кооперативы, не поддается никакому контролю передвижение участков из рук в руки, выход их из пользования. Впрочем, ныне существующие предприятия тоже не особенно заинтересованы в лишнем тратах по обустройству участков собственного кооператива. По мнению специалистов, если члены садово-огороднического товарищества по-прежнему будут игнорировать требования пожарных и службы землеустройства, комиссии следует ходатайствовать перед администрацией Нефтеюганского района о ликвидации товариществ и передаче земель в фонд поселка. Мера непопулярная и непредсказуемая по эффективности: инвентаризация и оформление участка в собственное владение обойдутся дачнику в круглую сумму – большинство предпочтет оставить все, как есть. Пока же контролировать соблюдение порядка в дачных массивах будут участковые инспектора.

НОВОСЕЛЬЯ

«А у нас квартира!» – так нехитро перефразируя строчки детской стихотворения, могут похвастаться пойковчане, получившие по программе переселения из фенольного, ветхого жилья квартиры в капитальном доме.

В новом доме – новую жизнь!

27 октября был сдан и эксплуатацию 40-квартирный дом №23/24 в 4-м микрорайоне Пойковского. По традиции счастливых обладателей двух-трехкомнатных квартир поздравил глава администрации Нефтеюганского района Александр Клепиков, пожелав новоселам в новом доме новой жизни. Глава района убежден, что ни при каких неблагоприятных условиях нельзя позволить остановиться программе по сносу фенольного, ветхого и аварийного жилья. К концу года войдет в строй еще один такой же дом по соседству, оба здания позволят переселить людей из 5-6 непригодных для жилья «деревяшек».

Еще приятный нюанс. В одном из подъездов нового дома по программе МЖК, действующей в районе менее года, получили квартиры первые три молодые семьи – Андроповы, Новиковы, Андреевы. По ходу строительства ребята внесли в типовой проект изменения в планировку комнат, улучшив интерьер долгожданных квартир. И в самом деле – в новом доме и жизнь должна быть качественно иной.

КОНКУРС

ХОРОШЕМО ВОДИТЕЛЮ ПОМЕХИ НЕ СТРАШНЫ

26 октября в Пойковском прошел традиционный поселковый конкурс «Лучший водитель 2003 года»

Десятый по счету, конкурс, увы, не был многолюдным. Автотранспортных предприятий в поселке немало, а участники из года в год одни и те же. Некоторые считают достоянием конкурса в своей организации, кто-то в эти дни просто усиленно отмечает профессиональный праздник. Ныне многие смутили новые условия: призовой фонд формировался из сумм взносов предприятий за количество участников. И все-таки это не помешало ООО «ПУАТ», «ПСАТ-2», «ЮДСР», МУП «УТВС», «РЭУ» и администрации подготовить команды.

Сборной администрации пришлось особенно несладко: одно дело управлять «Москвичом» или «Волгой», другое – крутить баранку восьмитонного трехмостового «Урала». Да еще выступать выпало первыми. И первый же заезд выявил коварство великана (отказала гидравлика) и слабоватую физподго-

товку команды. В ответ на сетования «первопроходцев» от соперников посыпались утешения и дельные предложения: «Качаться, мужики, надо!», «Молоко выдавать перед соревнованиями!» Острот поубавилось, когда все порядком зябли в ожидании очередной машины для продолжения стартов. Второй «Урал» гонял по трассе сносно, но под конец соревнований тоже зартачился. Вечно у водителей проблемы: то тормоза не годятся, то масло загустело, то оно перегрелось. Каких только эпитетов в адрес авто не услышит его хозяин, хватающийся за сердце при каждом старте: «Рвет машину, черт!» Ему что – чужая! Но общие трудности и ставили участников конкурса в одинаковые условия, позволяя проявить и опыт, и сноровку. Результаты встречи: в командном первенстве лучшими стали водители «Спецавтотранса-2», второе место заняла коман-

ШАХМАТЫ

«Присягаем на верность королю!..»

26 октября Пойковская детско-юношеская школа имени А.Карпова принимала гостей по случаю чествования самых юных ее воспитанников, малышей 6-7 лет. Посвящение в юные шахматисты здесь проводят уже второй раз.

В новом учебном году в школу, включая ее филиалы в Сингапае, Чеускино, Каркатеевы, Усть-Югане, Салыме, Лемпино, группы в детских садах и школах Пойковского, пришло обучаться самой мудрой игре 225 ребятшек. Каждой учебной группе (всего их 15) были вручены подарки от комитета по образованию и сертификаты, подтверждающие знание правил игры, готовность к соревнованиям. Слова поздравлений, подарки и первая клятва – девчонки и мальчишки присягали на верность королевской шахматной чете. Впереди у них интересная жизнь: администрация ДЮСШ не допускает в обучение скуки, проводя викторины, олимпиады, вечера, экскурсии, турниры. Первый из них, пока пробный, прошел уже в день посвящения в шахматисты.

да «Управления автотранспортом», третье – администрации. В личном зачете лидировал победитель прошлого года конкурса Риф Фаррахов («ПСАТ-2»). Второе и третье призовые места завоевали: Геннадий Головин, Ильшат Шагаудинов.

В номинации «Вождение легковых автомобилей» в командном зачете не первый год пальму первенства удерживают водители «ПУАТ». «Серебро» досталось команде «УТВС», «бронза» – «ПСАТ-2». В личном первенстве «пуатовцы» никому не оставили шанса получить приз: пьедестал почета возглавил Александр Пономаренко, вторую ступень занял Наиль Галимуллин, третью – Владимир Васякин.

Второй год в рамках конкурса проходит соревнования по вождению легкового транспорта среди инженерно-технических работников. В этой номинации безусловную победу одержал Генрих Есс («ПУАТ»), второе место досталось Евгению Бордачеву (администрация), третье – Александру Войнову («ПУАТ»).

Бывают минуты, когда каждый из нас хочет почувствовать себя единым целым с дикой природой. Устав от цивилизации и городского шума, мчимся в лес или на реку, кто с лукошком, кто с ружьишком, кто с удочкой, где становимся самими собой и подпитываемся энергией окружающей природы.

СКОЛЬКО И КОМУ ПЛАТИТ НЕФТЕЮГАНСКИЙ ОХОТНИК

ниями в отдел госохотнадзора и лично к директору ФГУП «Нефтеюганское охотничье-промысловое хозяйство» господину В.Ивлеву. Вопрос у всех один – на каком основании и за что ГУП «НОПХ» помимо платы за именную разовую лицензию на добычу охотничьих животных, взимает при охоте на зайца – 400 рублей, а на лося – 12 тысяч рублей.

Неквалифицированное толкование нормативных актов, регламентирующих пользование животным миром, некоторыми средствами массовой информации и нежелание охотопользователей объяснить ситуацию сложившуюся вокруг взимания платы за охоту, окончательно запутали охотников и в определенной мере поспособствовали неоправданному завышению цен.

Вместе с тем, доля ответственности за сложившуюся ситуацию отчасти лежит и на самих охотниках, которые не блещут знанием основных пунктов правил охоты и не умеют отстаивать свои права, что порождает у охотопользователей чувство вседозволенности.

Итак, давайте разберемся: сколько, кому и за что платят охотники района.

В соответствии с Законом «О животном мире» (1996) охота относится к одному из видов пользования объектами животного мира. Пользование, на основании ст.35 вышеназванного Закона, осуществляется юридическими лицами – на основании долгосрочной лицензии, выдаваемой окружным управлением сроком на 10 лет, и гражданами – на основании именной разовой лицензии, выдаваемой на добычу определенного количества объектов животного мира в определенном месте на определенный срок.

Пункт II Правил охоты Ханты-Мансийского автономного округа гласит: «Документами на право охоты служат: охотничьи билеты или членские охотничьи билеты, разрешение на оружие, лицензия установленного образца. Форма лицензий и порядок их выдачи установлены «Положением о порядке выдачи именных разовых лицензий на использование объектов животного мира, отнесенных к объектам охоты». Данное Положение утверждено приказом Минсельхоза России от 04.01.2001 г. № 3, зарегистрированным в Минюсте РФ 23.03.01 г., рег. № 2625. На основании п.1.6 Положения именные разовые лицензии гражданам выдаются юридическими лицами-пользователями животным миром.

Размеры платы за пользование охотничьими животными установлены постановлением Президиума Правительства округа от 1 июля 2000 г. № 97-пп, принятом в соответствии с постановлением Правительства РФ от 4 января 2000 г. № 1 «О пределах размерах платы за пользование объектами животного мира, отнесенными к объектам охоты, изъятию которых из среды их обитания без лицензии запрещено». В настоящее время плата за добывание гусей, казарок, глухарей, тетеревов, рябчиков, куропаток, уток составляет 100 рублей в год. Столько же стоит добыча лисицы, норки, горностая, колонка, белки, ондатры и зайцев. Оплата производится за группы животных в целом.

Плата за соболя, выдру, медведя, лося производится за одно животное. Добывание выдры и соболя оценивается в 50 рублей, медведя и лося – 500 рублей.

Кроме этого, при каждой выдаче именной разовой лицензии с охотника удерживается сбор за выдачу лицензии, который определяется исходя из расходов, связанных с изготовлением и реализацией ИРП. На сегодняшний день сбор за выдачу лицензий на добычу пернатой дичи и пушных зверей, за исключением соболя и выдры, составляет 7,98 рубля, лося и медведя – 34,80 рубля.

Таким образом, охотник, имеющий охотничий билет, разрешение органов внутренних дел на право хранения и ношения огнестрельного оружия и заплативший 107 рублей 98 копеек за именную разовую лицензию на добывание пернатой дичи или пушных зверей, 534 рубля 80 копеек – за добычу лося или медведя, имеет законное право использования этих объектов охоты. Так происходит на терри-

тории государственного охотничьего резервного фонда, т.е. на территории охотничьих угодий, не переданных организациям в пользование для ведения охотничьего хозяйства. Такие угодья имеются, например,

в Сургутском, Березовском, Белоярском и других районах округа. В нашем районе таких угодий нет.

Средства, взимаемые с охотников за именные разовые лицензии, направляются в бюджеты разных уровней. В соответствии со ст.52 Закона «О животном мире» 40 процентов платежей поступают в федеральный бюджет и 60 процентов, в бюджет округа. В распоряжении окрохотуправления, на расчетный счет которого охотники сегодня перечисляют деньги за ИРП через отделения банков, остается только уже упомянутый сбор. Юридическим лицам – охотопользователям – не остается ни рубля. Хотя в той же ст.52 Закона говорится, что внесение платы за пользование животным миром не освобождает природопользователя от выполнения обязанностей по охране объектов животного мира и среды их обитания. К этому же пользователю обязывают и «Условия пользования животным миром», являющиеся неотъемлемой частью долгосрочной лицензии на пользование объектами животного мира.

Для выполнения обязанностей по охране, воспроизводству, учету охотничьих животных и эффективному ведению охотничьего хозяйства необходимо вложение финансовых средств. Для того, чтобы вкладывать, их необходимо заработать. Как? Это личное дело пользователя. Но один из путей широко используется охотничьими хозяйствами всех регионов РФ – это предоставление платных услуг охотникам, производящим охоту на конкретном хозяйстве.

Стоимость услуг охотникам отражается стоимостью путевки, выдаваемой охотничьими организациями района наряду с выдачей именной разовой лицензии. Путевка – это, по существу, договор между охотником и охотхозяйством, который заключается добровольно, если гражданин намеревается охотиться в охотугодьях, предоставленных этому хозяйству Правительством округа. Деньги, взимаемые с граждан за услуги при выдаче путевок, остаются на счетах охотопользователей и используются на покрытие понесенных при ведении охотхозяйства расходов. Согласно Указу президента РФ от 3 декабря 1991 г. «О мерах по либерализации цен» и аналогичному постановлению Правительства РФ от 19 декабря 1991 г. № 55, оказываемые охотопользователями услуги не включены в перечни услуг, на которые распространяется государственное регулирование цен. Таким образом, организации-пользователи животным миром имеют право устанавливать цены на предоставляемые услуги самостоятельно. Эта норма отражена и в их Уставах.

Другой вопрос – какие услуги предоставляются охотникам и на сколько сегодня реальна стоимость тех или иных услуг, оказываемых гражданам, и в целом цены на выдаваемые путевки? Почему услуги охотникам, производящим охоту на зайцев на территории ФГУП «НОПХ», стоят 400 рублей, а при охоте на боровую дичь – 1000 рублей? На эти вопросы смогут ответить только должностные лица ФГУП «НОПХ». На наш взгляд, если бы администрация НОПХ перед началом сезона охоты озарила охотников с ценами на выдаваемые путевки и калькуляцией стоимости предоставляемых услуг, многих вопросов и жалоб сегодня можно было бы избежать.

И последнее. Взаимоотношения между организациями-пользователями животным миром и охотниками регулируются нормами Гражданского кодекса РФ. Охотник, заплативший за услуги и получивший их, вправе обратиться в суд для возмещения понесенных убытков. Создание судебных прецедентов, которые помогли бы добиться истины при возникновении подобных ситуаций, дает возможность защитить свои субъективные права как гражданина Российской Федерации.

Вот такой подход к данной проблеме начальника районного госохотнадзора М.Сирина. Мы решили высказать точку зрения лесничего Лемпинского лестничества А.Нико-

лаева и охотников-любителей по этому непросто вопросу.

– Для такой плотной нефтеносной территории, как Нефтеюганский район, где расположено 14 нефтяных месторождений ОАО «Юганскнефтегаз» цифры по наличию пушного зверя, лосей, медведя, боровой дичи, уток не столь и плохи. Хотя охотничьи трофеи с каждым годом заметно убавляются.

Ценовую политику на путевки, предоставляющие право на охоту на территории ФГУП «НОПХ», определяет семья Ивлевых, возглавляющая предприятие (Виктор Иванович – директор, его жена – заместитель директора, дочь – главный бухгалтер), – говорит Андрей Иванович.

– Ваше отношение к сложившемуся уровню цен и срокам проведения охоты.

– Охоту на утку в этом году следовало открыть не с 30 августа, когда практически основная ее часть улетела в дальние края, а с 10 августа. Пусть бы охотники-любители отвели душу и настрелялись вволю, чтобы не только ходить по болотам, пить водку и стрелять по бутылкам. Да и цены на прилетно-отлетную водоплавающую дичь можно было сделать ниже – в пределах 100-200 рублей за разовую лицензию.

Осеннюю охоту на боровую дичь надо было открывать с 15 октября. Ведь хотя она и запрещена, многие горе-охотники все равно ездят по дорогам на машинах, основательно оснащенные современным мелкокалиберным оружием с оптическими прицелами и «долбят» глухарей, тетеревов и прочую боровую дичь.

Хвалятся, что в день подстрелили три-четыре штуки. Можно сказать – варварство, как в голодные годы или в период отсутствия мяса в магазинах. Да и добытую таким методом дичь зачастую не доносят до своего стола – отдают собакам или выбрасывают.

Я понимаю, когда человек как положено охотится на глухаря: приходит ночью в скрадок и выжидает, когда птица выйдет из лесу. У них получается все по-честному, как говорится встреча, один на один. Или настоящий охотник ходит с собаками. Собака лает, подымает дичь, и здесь уже много зависит от твоей реакции и меткости. А то набьются в машину с кучей ружей и палат. Сегодня ты «надолбил» дичи, а завтра будешь ходить и ничего в лесу не встретишь. Ведь боровая дичь уже ниоткуда сюда не прилетит.

На зайца, считаю, цена в 400 рублей вполне приемлема, хотя можно сделать и 300 рублей. Сейчас численность зайца значительно увеличилась, он не является ценной пушной породой, а больше предмет для спортивной охоты, спортивного азарта.

Установленную ФГУП «НОПХ» цену на отстрел лося, считаю, где-то и правильной, а то при 500 рублях за лицензию выстроятся толпы желающих их приобрести. Тогда у нас и лося не останется. А так придут, спросят цену и задумаются, копнуть или нет. Да и самих лицензий на отстрел лося на нынешний охотничий сезон выделено немного. Я сам уже третий год хожу в охотниках-договорниках и еще не получал эту лицензию.

Константин Закурдаев, работник НГДУ «Правдинскнефть», имеет почти двадцатилетний стаж охотника-любителя.

– Считаю, что на боровую дичь необходимо установить разумную цену, а не тысячу рублей за лицензию. Я охочусь для удовольствия, для общения с природой. Мне важнее спортивный азарт, лицемерие необыкновенных красот сибирских лесов, чем количество настрелянной дичи.

Имею в наличии ружье двенадцатого калибра и мелкашку с оптическим прицелом. В былые годы, когда дичи было много, а в магазине с мясом были проблемы, добывал утку и боровую дичь для семейного стола. Сейчас считаю безалаберную охоту, особенно с машин, вредительством для природы. Особенно когда стреляют тетерок, копылух.

О защите природы надо всем и всегда думать. Беречь ее, задумываться о завтрашнем дне и о том, что мы оставим нашим детям.

Я ратую за разумную, спортивную охоту.

Михаил СИРИН.

Подготовил Николай РУДЕНКО.



Целебно и незаменимо для душевного и физического здоровья общение с деревьями, травами, птицами, зверями, водной гладью рек и озер. И не случайно поэт Валентин Лукша советуется:

*Когда на сердце неспокойно станет,
Когда не в силах совладать
с тоской,
Побудь в лесу на солнечной поляне –
И все печали снимет как рукой.*

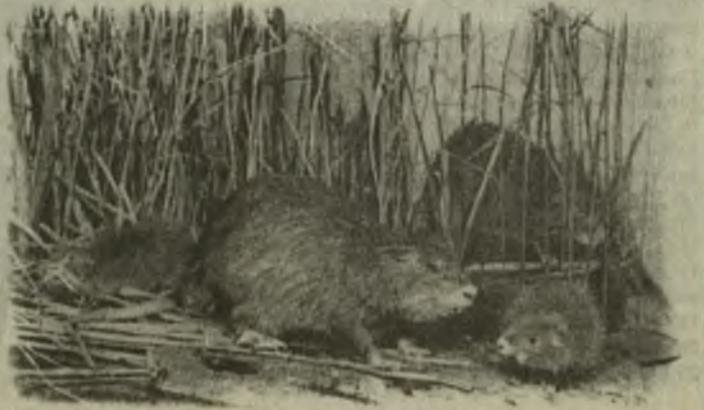
Площадь земель государственного лесного фонда на территории Нефтеюганского района составляет свыше двух миллионов кубометров и управляется двумя лесными хозяйствами – Нефтеюганским и Салымским, в состав которых входят шесть лесничеств. В свою очередь, на этой территории находятся охотничьи угодья пяти юридических лиц: Федерального государственного унитарного предприятия «Нефтеюганское охотничье-промысловое хозяйство» площадью 504,4 тысячи гектаров, муниципальное унитарное сельскохозяйственное предприятие «Лемпинское» – 130,4 тысячи гектаров, общественная организация «Нефтеюганское общество охотников и рыболовов» – 249,1 тысячи гектаров, сельскохозяйственный рыбопромысловый кооператив «Волна» – 51,6 тысячи гектаров и угодья, выделенные коренным народам Севера для ведения приоритетного природопользования – 1217 тысяч гектаров.

На территории ФГУП НОПХ, занимающей почти четверть всей площади Нефтеюганского района, по последним данным охотучета находится порядка 25 тысяч тетеревов, 84 тысячи рябчиков, 32 тысячи уток. В лесах и на болотах бродят более тридцати медведей, ста двадцати лосей, двухсот пятидесяти барсуков и другого пушного зверья.

Но речь сегодня пойдет не о красоте леса и его обитателях, а о любителях-охотниках, чувствующих себя «бедными родственниками» ФГУП «Нефтеюганское охотничье-промысловое хозяйство». Многие из них считают себя незаслуженно обиженными, обивают пороги различных инстанций, редакций газет. Причины претензий и жалоб одни и те же – завышенные цены на простую любительскую охоту.

Поводом для написания данного материала стал текст статьи, принесенный в редакцию начальником нефтеюганского отдела госохотнадзора М.Сириным, который приводится ниже практически в полном изложении.

– Огромное количество телефонных звонков еженедельно поступают в Нефтеюганский отдел государственного охотничьего надзора (бывшая Госохотинспекция) от охотников всего района. Наибольшее количество обращений сделано жителями пгт.Пойковский, которые от безысходности ситуации были вынуждены провести собрание и письменно обратиться за разъясне-



ПСИХОГИГИЕНА ПО-БИБЛ

В целом жизнь прекрасна, вот только порой некоторые в частности омрачают наше бытие стрессами и депрессиями. Психика – материя тонкая, под тяжестью обстоятельств может просто перестать адекватно отражать в сознании объективную действительность.

Дойдет ли дело до «психушки», зависит от свойств личности, ведь из цепи неудач каждый выбирается по-разному: кто-то начинает энергичнее работать «лапками», кто-то поддается искушению отыскать истину в вине, кто-то жадно «клюет» на объявления, предлагающие всевозможную помощь типа: «Лечу заболевания...», «Снимаю стресс, вывожу из депрессии (запой)», «Снятие порчи, глаза, заговор на любовь, успех в делах (бизнесе), 100% гарантии». У врачей традиционной медицины за последний десяток лет появилась целая армия конкурентов, берущихся лечить абсолютно все болезни, в том числе психические расстройства, методами медицины альтернативной, нетрадиционной, причем «быстро, качественно, надежно», да еще и с гарантией. У альтернативных «медиков» – народных целителей, парапсихологов, экстрасенсов, биоэнерготерапевтов, астрологов – нет недостатка в клиентах: кто же не хочет раз и навсегда покончить с проблемами? Насколько от этого стал народ счастливее, что такое психическое здоровье и как его сохранить, решила узнать все-таки в муниципальном учреждении здравоохранения – у психиатра и психотерапевта, врача I категории Александры МАСЮКА.

Разговор получился небезынтересным. Оказывается, у большинства россиян с соматическим (физическим) здоровьем «полный атас» (продолжительность жизни у нас одна из низких, а по суицидам мы впереди планеты всей), так еще и психическое здоровье нации в опасности. По данным ВОЗ, каждый четвертый нуждается в той или иной психологической, психиатрической помощи. Возможно, одной из причин этого является наша наивность и детская вера в чудеса. Они одинаково подводят людей со средним образованием и с высшим, со скромным достатком и хорошо обеспеченных.

«Наивные, доверчивые, нас обмануть легко...»

– В развитых странах, – говорит Александр Александрович, – если не развит широко институт психоаналитиков, снимающий стресс с нации, то эту функцию выполняет духовенство. У традиционных религий многовековой опыт поддержания психического равновесия прихожан. У нас, как всегда, особый путь и в этом. До сих пор нет законодательной базы о психотерапии, существенно подмочена в советское время репутация психиатрии, религиозных заповедей придерживаются немногие, и потому у различного рода шарлатанов обширное поле деятельности. Уже более 10 лет они заполняют вакуум, появившийся из-за отсутствия цивилизованной психологической помощи.

– Что представляет собой психотерапия?

– Психотерапия – это легкодоступный метод лечения, не требующий ни особых помещений, ни аппаратуры, ни медикаментов, поэтому она так привлекательна для всякого рода шарлатанов, готовых наживаться на доверии граждан. Психотерапия – это лечение информацией. Лечебный эффект здесь достигается не благодаря физическому или химическому свойству раздражителя, а той информации, которую он несет. В этом специфика психического воздействия. При психотерапии большую роль играет эмоциональное воздействие на больного. Но оно определяется той информацией, которая исходит от врача. Поэтому все великие целители, колдуны, парапсихологи очень экстравагантны: на них причудливые костюмы, балахоны, тюрбаны, множество амулетов, перстней, на столе хрустальные шары, черепа, карты, странные предметы, символы – все, что вызывает первобытный интерес, что притягивает взгляд человека. Воздействие на него сопровождается непонятными ритуалами, представляющими смесь религии, мистики, астрологии, спиритизма. Целитель, экстрасенс может

играть роль повелителя, святого, всемогущего белого или черного мага, чтобы подавить психику своего клиента и ввести его в некое гипнотическое состояние, когда ему можно внушить все, что угодно, и он поверит.

– Но это уже опасно не только для личности, но и для общества: мало ли что кому захочется внушить. Неужели на законодательном уровне не запрещены подобные эксперименты над людьми? Значит, эффект от такого воздействия на человека всегда будет со знаком «минус»?

– Воздействовать на психику человека с целью коррекции, лечения психического заболевания может только психиатр, психотерапевт, имеющий высшее образование. Специалисты, именующие себя народными целителями, могут это делать при условии, что они владеют азами знаний хотя бы в пределах медицинских курсов, имеют лицензию на медицинскую практику. Но если за это дело взялся бывший сапожник, уличный продавец семечек, это опасно: он сам не может знать, к каким результатам приведет его воздействие на мнительную, не устойчивую к гипнозу личность.

Вот тут-то я вспомнила собственный эксперимент, в котором в качестве подопытного выбрала сокурсницу Зинку. Она к третьему курсу из филолога собралась переквалифицироваться в хироманта: изучала линии руки у всех, кто попадался ей под руку, читала всевозможные гороскопы, приставала с расспросами, проверяя соответствие характера знаку зодиака, вела переписку с модными тогда кооперативами по высчитыванию биоритмов человека, пропускала занятия в институте и могла сутками сидеть на кровати, копаясь в гуде журналов с гороскопами. Ей я предложила погадать по руке, мол, прочтала классную книжку и умею! Изображая искусственного хироманта, водила ей пальцем по ладони и расписывала, когда и сколько потрясных кавалеров упадут к ее ногам, какие чудесные перспективы ее ожидают на профессиональном поприще гадалки, а там млела от моей наглой лести. «Гадание» я завершила фразой: «Но к старости ты рискуешь потерять рассудок». Зинка жила в состоянии шока полторы недели, пока я не созналась в своей шутке. Зина не обиделась, потому что куда больше ее удивило, почему она «купила» на мое предложение. Тогда мы обе убедились в том, что «на дурака не нужен нож». А если «гадать», воздействию более профессионально?..

«Печальные следствия, к которым приводит наглость шарлатанов, заставляющая нас ценить врачей и искусство врачевания: врачи не препятствуют нам умирать, а шарлатаны нас убивают», – говорил французский писатель Жан де Лабрюйер.

Если оставить в стороне тонкую иронию в адрес врачей, которую, пожалуй, те взяли бы оспорить, то деятельность шарлатанов можно проиллюстрировать множеством примеров. Вот один из них, рассказанный А.Масюком.

– Людей, которых в народе называют врачами от Бога, – единицы. Целители в большинстве своем – это предприимчивые дельцы, эксплуатирующие человеческую доверчивость, надежду на чудо. Страсть овладевать психикой человека для них заманчивей, чем торговля семечками. В прошлом году на сайте парапсихологов зарегистрировалась двое наших жителей, активно

«целительствовавших» в поселке. Информацию о себе распространяли через объявления, Интернет. Какая гордость должна расpirать пойковчан от того, что в одном из микрорайонов живет «лучшая целительница России 1999 года». Лечит все: от психиатрии до проктологии и дерматовенерологии, а также наркомания, депрессии, снимает слез, порчу, венец безбрачия, привораживает успех на будущее. За 100\$ кодирует от алкоголизма: в отсутствие больного читает секретную молитву. После посещения знахарки ее клиенты попадали на прием к психиатру в скверном состоянии, отмечая, что проводимая ею «терапия» имела шарлатанский оттенок. Мужчина, принадлежавший к одной из ветвей сайентологической секты, брался за более серьезные заболевания. Себя представлял, как ученика Юрия Подгорного (видимо, подразумевается экстрасенс, эстрадный артист Юрий Горный), менял «мантру» (интересно, почему не карму, которая в узком смысле обозначает влияние совершенных действий на настоящее и будущее? Все-таки мантры – это ритуальные и заклинательные формы ведийской и индуистской религий, кто же позволит их менять-то? – авт.), «вливал на политиков в регионе» (!). Так вот мы провели эксперимент: врач позвонил, представляя интересы онкобольного родственника, которого направляют в Санкт-Петербург на операцию, но тому страшно, и хотелось бы ее избежать. Возможно ли: у него рак третьей степени? «Да, конечно, приходит. Сеанс стоит тысячу рублей. За несколько сеансов опухоль уберу, но нужно посмотреть на него» (удостовериться в платежеспособности? – авт.). «Как часто сеансы?» – «Раз в 10 дней, но оплата сразу за весь курс». Ясно же, что у «целителя», обладавшего тяжелобольным, нет никакого медицинского образования: онкозаболевание в 3-й стадии – уже запущенное, т.е. активно метастазирующее, но в некоторых случаях излечимое оперативным путем. В такой ситуации промедление грозит мучительной смертью, а он, не задумываясь, не отправляясь за консультацией, берется решать участь человека. Почему? Потому что он не ценит человеческую жизнь – деньги важнее. Сейчас все объявления о приеме на работу содержат неперемное требование работодателя: образование – высшее, опыт работы – не менее пяти, в крайнем случае – трех лет. За лечение человека же берутся все, кому не лень! И ведь верят им, наивные.

Паранормальные явления, паранормальные врачи...

– Насчет парапсихологии теперь... На заседании по парапсихологии, проходившем в рамках 18 международного конгресса психологов, президенту международной ассоциации парапсихологов Морису Шовену был задан вопрос: «Известен ли хотя бы один факт из области телепатии, ясновидения, экстрасенсорики, засвидетельствованный авторитетной научной комиссией?» Ответ был – «Нет, не известен».

– Значит, парапсихология – умело построенный бизнес?

– Увы, да. На этом воздействии основаны все новоявленные религии. Основатель сайентологии Р.Хабард лю-

Парапсихология (от греческого пара – около и психология – наука о закономерностях, механизмах психической жизни человека и животных) – область исследований так называемых паранормальных психофизических явлений: экстрасенсорного восприятия, происходящего без участия органов чувств (телепатия, ясновидение, паридиагностика и прочее), воздействие человека на внешние физические процессы без посредства мышечных усилий (телекинез, палеокинез). Возникла в конце 19 века. Явления, изучаемые парапсихологией, не получили удовлетворительного научного объяснения и вызывают острые дискуссии. Экстрасенс (от экстра – сверх, вне и сенсус – чувства) – человек, обладающий способностями сверхчувствительного (экстрасенсорного) восприятия или воздействия. Квант – малая доза электромагнитных излучений для лечения, диагностики, профилактики и реабилитации. Аппаратура квантовой медицины: аппараты серии РИКТА-02.03.04.05 (до 1998 года выпускались под маркой «МИЛТА»), аппаратура микроволновой (КВЧ) терапии. АКУ ВИЖН, АРМ-ПЕРЕСВЕТ, РА-ДИОТЕРМОМЕТР, АНТЕЛ, АМСАТ.

бил повторять: «Если хочешь быть богатым, очень богатым – создай свою религию». Заметьте, не «создай



дело». Собственная религия – это крыша бизнеса, верхушка финансовых пирамид. А наш народ, как и в совковые времена, верит печатному слову, телевидению, как завороченный идет по объявлениям. Местным «целителям» год назад нам удалось втолковать, чем будут чреваты для них эксперименты над земляками, тем более осложнение у тех после сеансов. В поселке они поутихли, так на Нефтеюганск переключились. В бегущих строках на всех местных телеканалах, в рекламных газетах их объявления, зачастую без указания номера лицензии, фамилии целителя, можно найти в избытке. Из скромности не принимаем объявления о секс-, киллер-услугах, а объявления мошенников – пожалуйста? Хотя формально рекламные службы и права, они же не несут ответственности за содержание. Но что поделаться с заезжими гастролерами? Борьбу с ними нужно вести уже на региональном уровне.

– У Вас есть примеры, иллюстрирующие и их деятельность?

– Не так давно приходила женщина, рыдала: заезжил экстрасенс лечит ее сына по фотографии. Тот лежит в стационаре с развившимся после Чечни психическим расстройством. Состояние парня ухудшается, результата никакого, экстрасенс все берет деньги, говорит, что не может «добраться до больного, что-то экранирует действие, видимо на окнах железные решетки» (догадаться о них, конечно же, нетрудно). Нужно дать еще больше: заплатить за вынужденный «простой», пока он будет заряжаться энергией и не сможет принимать других клиентов. «Умоляю, попросите, чтобы мальчи-

ка отпустили на время у экстрасенса все этот экстрасенс обособила ему все деньги, продала квартиру и на «лечение» без сына. Теперь ей сарапентическая помощь специалисту ожившей ее, похоже учило. Понять ее можно: ищет спасительную сенс услужливо при горе утрачивает чув-

Были случаи, когда люди после «целителя» ослепли, ослепли оболочки глаз, кожные шелушения, самочувствия – во всех случаях любили мажями, которые лители».

Честно говоря, мрает от таких варвар традиционного лече гнушно выглядят са пренебрегающие ни «даже борзими щен достойны безоговор способности, если не н ственности за соде важно, как они себя хологи, экстрасенсы сути своей настоящи

«Предлицен

Кстати, об ответстве обеспечивает правовая независимость, социальности, социальной принадлежности, принадлежность объединениям и др Юридическое определение дано в гражд

ДЕЙСКИ «НЕ ССОТВОРИМ СЕБЕ КУМУРА»



... быть может, то-получится». Так вот, она до нитки: она золото, акции, пустила всю сумму надежно больного ой нужна психоте-ть, вот только к ка-а обратиться? Слу-ничему так и не на-но: в отчаянии она ломинку (а экстра-длагает плот!) и в тво реальности. да в нашу поликли-ства» обращались кнениями: был ожг высыпания, ухуд-больных псориазом и пользовались ка-и, чудодейственны-м предлагали «це-роз по коже проби-ских способов «не-ия». И уж куда как и «целители», не им, берущие плату ами». Так ли уж они ной веры в их спо-сут никакой ответ-ное, и совсем не называют: парапси-целители — если по мизантропы.

(ст. 150). Оно определено как одно из нематериальных благ, принадлежащих гражданину от рождения, и является неотчуждаемым и непередаваемым иным способом. Законодательством предусмотрена защита здоровья как нематериального блага при причинении ему вреда. Установлен порядок проведения экспертизы тяжести вреда здоровью, дифференцирование этого вреда по степени тяжести. «К сожалению, — говорит доктор Масюк, — в нашем государстве до сих пор не принят закон о психотерапии. Значит, эта область медицины будет еще долго привлекательной для шарлатанов. Ни в одной стране мира, уважающей свою репутацию, врач не может получить права на индивидуальную деятельность, пока не отработает положенное количество лет в государственном медицинском учреждении. У нас — пожалуйста! Несколько месяцев курсов или несколько минут в подземном переходе метро — и в кармане диплом магистра оккультных наук или еще что-нибудь подобное, не менее вычурное». (Не опускайся до подделки, диплом целителя и официально получить достаточно просто: решение о выдаче диплома принимается на основании заявления гражданина и совместного представления профессиональной медицинской ассоциации либо заявления гражданина и совместного представления профессиональной медицинской ассоциации и учреждения, имеющего лицензию на соответствующий вид деятельности).

В объявлении о частной медицинской деятельности должен указываться четкий перечень разрешенных медицинских услуг с указанием юридического адреса (фамилии врача) и номера лицензии, кем и когда она выдана. В отсут-

ствии этих положений любой вид врачевания должен расцениваться органами правопорядка как мошенничество.

— Почему первоклассные специалисты не по приглашению — по собственной инициативе едут на периферию? — размышляет А.Масюк. — Просто в провинции достаточно вывесить объявление, первая строчка которого гласит: «Институт», «Центр», «Петербург», «лучшие врачи» — большинство даже и не обратит внимания на порою неверное написание — и уже только этим зомбировать полпоселка и преспокойно получать деньги, не боясь никакого рэкета. Потому что чаще всего выбирают места поближе к детям, в школах, учреждениях дополнительного образования! Я считаю, что организовывать в школах приемы лиц с наркологических, психическими расстройствами, кожными заболеваниями просто недопустимо, тем более на фоне ужесточения пропускного режима в детских учреждениях после небезызвестных террористических актов, даже если при этом школа получит приличную арендную плату.

Случается, что наша больница приглашает врачей тех специальностей, которых нет у нас. Они приезжают со своим оборудованием, читают лекции нам, ведут прием больных — это нормально, потому что с ними заключен договор, главврач, налоговая инспекция поставлены в известность. Иногда предприятия для обследования трудового коллектива приглашают специалистов из каких-либо институтов, центров, и те работают в Пойковском на законных основаниях, открыто сотрудничая с коллегами из ЦРБ: соблюдается преемственность в лечении наших пациентов, местные службы здравоохранения знают об их работе.

— Значит, те, кто приезжает и лечит незаконно, не несут никакой ответственности за состояние своего пациента?

— Вы уже ответили на свой вопрос. Как приятно приехать собрать денежки, натворить бед и скрыться в неизвестном направлении. А потом ЦРБ «зализывает раны» у несчастных.

— Можно ли такого врача каким-то образом отыскать и привлечь к ответственности, или это заведомо невозможно?

— Да посмотрите на любое объявление: юридического адреса нет, имя, фамилия не указаны. Пишут: «Согласовано с администрацией» — какой? Такое оповещение рассчитано на обывателя, который не будет долго раздумывать, ту же роль играют замысловатые названия супероборудования, хотя, может, ту же самую транскраниальную терапию проводят всего лишь с помощью обычного осциллографа, не имеющего никакого лечебного эффекта. Да и «квантовая, лазерная медицина» на поверку оказывается набором аппаратов из серии «Домашний доктор», которые по доступным ценам можно приобрести в любом магазине «Медтехника» или даже наложенным платежом. Хотя удивить пойковчанина каким-то медицинским оборудованием уже сложно: техническое оснащение ЦРБ на хорошем уровне.

— Известны ли Вам прецеденты, когда удавалось недобросовестного экстра-сенса, целителя привлечь к ответственности?

— Здесь — нет. В Омске был арестован гипнолог, в прошлом, пардон, ветеринарный врач.

— А посмотреть паспорт, если нет сертификата, лицензии?..

— Я такую ситуацию даже представить не могу: человек идет на прием со своей болью, рассчитывает на участие, и вдруг — паспорт... «Значит, не доверяете?» — любопытного

просто отправят куда подальше. Хотя, разумеется, посетитель должен знать, с кем имеет дело.

«Тот, кто хочет быть здоровым, отчасти уже выздоравливает»

(Дж.Боккаччо)

— Но ведь известны случаи, когда безнадежно больной вдруг излечивался от своего недуга средствами нетрадиционной медицины?

— Сказать, что все парапсихологи, экстрасенсы, целители — шарлатаны, конечно, нельзя, хотя последних большинство. Экстрасенс, целитель воздействует опосредованно, но если пациент верит, что заряжается положительной энергией, то сам себя и лечит.

— На чем основывается этот механизм выздоровления?

— Механизм самооздоровления — настолько сложная биологическая система, что до конца не изучен. В организме человека есть скрытые в обычном состоянии возможности, но их нужно уметь завести, в основном это происходит за счет «жизнерадостного» гормона — эндорфина, активизирующего защитные силы организма. Он вырабатывается под воздействием убеждения, от веры в чудо, исцеляющую силу экстрасенса, святых мощей, лекарства, т.е. от положительных эмоций. Медики более прагматичны и материалистичны, зная клинику заболевания, статистику летальных исходов, им трудно поверить в чудо.

В США больных раком 4-й степени направляют к психотерапевтам, психоаналитикам (менталитет американца не позволяет с близкими, друзьями говорить «за жизнь» — кому нужны чужие проблемы?). Это грамотные специалисты, хорошо знают психоанализ, и им безнадежного пациента иногда удается вытянуть на более длительную жизненную дистанцию или излечить полностью. Но и на образование врача-психоаналитика они тратят намного больше лет, чем на обучение по другим медицинским специальностям, не то что наши шоумены Чумак, Тарасов, Джуна, Кашпировский или Лонго. В кризисные моменты, во времена катаклизмов всегда поднимает голову псевдонаука. Если человек не уверен в завтрашнем дне, мечется, суетится, он легко внушаем.

С тех пор, как человек стал разумным существом, он часто подвергается психотравмирующим воздействиям, порождающим страх, отчаяние. Отсюда и возникла потребность в психотерапевтической помощи. В древнем мире она проявлялась в виде молитв, заклинаний, ритуальных актов, всеяющих надежду на избавление от несчастий. Научный этап развития психотерапии начался в 70-х годах 19 века. Важно и то, что в стране, в нашем районе очень много строится церквей — это своеобразная помощь государства человеческой психике, но на другом уровне.

— Какой процент населения подвержен воздействию экстрасенсов и собственным заблуждениям?

— Данные разнятся, но от 10 до 25% и, возможно, больше.

По моим наблюдениям, около 70% завсегдаев нашей поликлиники нуждается в психотерапевтической коррекции: чаще всего у них наблюдаются соматические депрессии, заболевания нашего профиля, но они идут к терапевтам, хирургам, другим специалистам. Отчасти в силу психологии: очень боятся психиатров, психотерапевтов, или просто не знают, что в поликлинике теперь оказывают и психотерапевтическую помощь. Пока у нас условия не очень удобные — нужен уютный кабинет, аудио-, видеоаппаратура. К счастью, это временные трудности. Скоро будет сдан больничный комплекс, у психотерапевтической службы появится отдельное помещение, для которого уже закуплено необходимое оборудование: аппарат биологической обратной связи, видеотренинг, фонотека для релаксации и гипноза.

— А как все-таки, не прибегая к помощи психотерапевтов, сохранить психическое здоровье?

— Есть очень хорошая библейская формула-предостережение: «Не сотвори себе кумира». Даже из врача, тем более, незнакомого специалиста, которого за-

несло случайным ветром. Не делайте кумира, не верьте безоговорочно авторам объявлений, предлагающим вам полное излечение, оздоровление. Всегда должна присутствовать разумная доля сомнения, и она должна увеличиваться во много раз, когда речь заходит о финансовых отношениях, тем более о предоплате.

Россия — уникальная страна, ее подданные — уникальный народ: талантливы, терпеливы, но сноровка, хитрость соседствуют с простодушием и бесшабашностью. И ни многовековая мудрость народных сказок, ни аллегоричность басен, ни ежедневные предупреждения криминальных сообщений, ни даже злая сатира Жванецкого и Задорнова не делают его осторожнее, что еще раз подтверждает эту уникальность. Путь российского человека в этом свете предстает не только тернистым, но еще и усыянным граблями, по которым тот шагает, не обращая внимания на раздающийся со всех сторон грохот ударов по лбам соотечественников. Плачевный опыт идущих рядом — повод злорадно похихикать. До очередного удара в лоб — уже собственный: каждый спешит получить свою порцию: угадывает шарик под стаканом, покупает телевизор по билету с уличного лотка, устраивается на работу за долларовые взносы, покупает туристические путевки у сомнительных личностей, отдает ценности, имущество за возможность услышать то, чем тешит себя втайне. То, что нас можно обманывать снова и снова, людям, избравшим этот вид промысла, внушает оптимизм. Вот потому и не переводятся обыватели: «Предсказание по древу судьбы», «Успех в бизнесе». Кстати, спрос есть, а грамматические, орфографические ошибки в тексте не смущают. Нередко можно наткнуться на настоящие шедевры жанра. Только за полторы недели собралась приличная коллекция: «Целитель бесплодия, импотенции, наркологии. Помогаю семейным проблемам», «Лечу алкоголизм, наркологию. Постоянный клиентом — скидка», «Лечу депрессию, бессонницу. Ночью не звонить!», «Лечу заболевание позвоночника (сколеоз, остеохондроз, позвоночная кривизна), восстановительный период после инсульта». Судя по оборванной бахроме последнего, предложением заинтересовались многие, несмотря на то, что ни одного заболевания не названо правильно, а «восстановительный период» лечить не имеет смысла. И какая же медицинская специализация у грамотея, лечащего и заболевания сердечно-сосудистой системы и опорно-двигательного аппарата? По телефону много не узнаешь, но в общих чертах: позвоночник лечится не массажем, не процедурами, не специальными упражнениями, а... «механическим воздействием!» Это значит, по спине можно хоть коленом пройтись, хоть поленом? На успех в бизнесе при желании можно потратить 2500 рублей, на обычное гадание — всего 500, на травяной сбор «от нутра» — рублей сто.

«Не умеете верить — не верьте, но не убивайте себя!» — говорил вытацивший из петли своего брата мусульманин в одноименном фильме. Патологическое легкоеверие и последующее разочарование ведут в петлю же. Наивно полагать, что кто-то, пусть даже самым лучшим в мире оборудованием (сколько же оно стоит и во что обойдется его доставка?), не заглядывая в вашу амбулаторную карту, без исследования анализов, излечит вас от всех болячек, или некий посредник между вами и паранормальными явлениями наворожит удачу в делах и в жизни, если вы сами ничего не предпринимаете, живя надеждами на «100 % гарантии». Надежда, как известно, мать дураков. Но может быть и любовницей смелых. Как вы думаете, которые из них придумали версию о ее смерти в последнюю очередь?

Конституция РФ гарантирует гражданам массу прав и свобод, гарантирует даже законность их соблюдения. С другой стороны, Закон по отношению к человеку занимает позицию подобно Богу-Демиургу: тот создал человека со свободой выбора. Закон тоже гарантирует альтернативу — в том же праве на медицинскую помощь. Ответственность за полученный результат — полностью на том, кто совершал выбор, а чья-то свобода выбора — это, иначе, и чья-то свобода наживаться на доверии и даже отчаянии. И поделом, гражданин: «Не делай себе кумира»...

Татьяна КАБИРОВА.
Коллаж Марии ДОМНИЧЕВОЙ.

АНЩА З

[Посвящение в студенты]

НАЗВАЛСЯ ЗВЕЗДОЙ – БУДЬ ЕЮ!

[Татьяна КАБИРОВА]

Ю! Октябрь на исходе – самое время узаконить статус первокурсников и присвоить им звание студентов. Для учащихся первого курса пойковского филиала ТГУ этот заветный момент настал 24 октября. На этот раз обряд инициации прошёл достаточно просто, без официальных речей и поздравлений деканов, зато под громким названием «Фабрика звёзд-6».



НАЗВАЛСЯ ЗВЕЗДОМ, ПОЛЕЗАЙ НА НЕБО!

Фото Василия ГАЙДУКА

«Начальный продукт» «фабрики», то бишь первокурсники, в вариациях на тему «Университет. Студенчество» интерпретировали выбор вуза, способы его «покорения», ожидания катаклизмов в виде зачётов, внезапно подкрадывающихся сессий и невесты откуда берущихся «хвостов».

Так, юристы поведали отнюдь не бесспорную сказку-метаморфозу о том, как из трёх царских сыновей умным оказался младший, выбравший факультет юриспруденции, старшие же – военный и рано женившийся – однозначно оказались в дурачках. Будущие государственные и муниципальные управленцы в духе «Большой стирки» делились секретами успешного поступления в ТГУ. А вот бухгалтеры и финансис-

ты оказались людьми весёлыми и оптимистичными: первые обещали получить диплом полным составом, вторые вообще на всё окружающее смотрят позитивно: «Хорошо, всё будет хорошо!» Новичков поздравили уже вполне свыкшиеся со студенческой жизнью «звёзды» предыдущих «фабрик» и члены казённой команды «Джага-Джага».

В общем, первокурсники и себя показали, и других посмотрели, а раз возражений со стороны тех не последовало, значит, теперь они – полноправные члены студенческой братии. Посвящение состоялось... Остаётся пожелать, чтобы звёздно-честолюбивые студенты по выходе из университета становились специалистами, не меняясь в заявленном качестве.

[Хип-хоп-культура]

ГРАФФИТИ ЗОВУТ В СТОЛИЦУ

[Татьяна КАБИРОВА]

Ю! После долгих лет упорной борьбы за право существования авангардное искусство граффити получает если не всеобщее признание, то, как это ни странно, партийную поддержку – точно.

Первый опыт общения единороссов с уличными модернистами был удачным – в начале сентября на участке федеральной трассы вблизи Пойковского пять команд расписывали забор гаражного кооператива сюжетами в стиле психоделики на непривычную для них гражданскую тематику. Оказалось, через полтора месяца федеральная трасса привела мастеров уличного стиля в столицу округа, в Ханты-Мансийск: 19 октября там под эгидой партии «Единая Россия» состоялся фестиваль окружных граффитистов. Участвовали в нём команды Сургута, Сургутского района, Ханты-Мансийска и района, Нефтеюганска и Нефтеюганского района, который представлял брейк-данс-клуб «Статус» пойковского ДК «Байкал» (руководитель Лилия Радченко). Граффитисты обычно не избалованы расположением общества, потому удивительно было получить приглашение в столицу, а то, что в столице им предоставили не задворки, а самый центр города, не просто забор, а тот, за которым строится здание представительности Украины, неподалеку от правительства, и вообще изумило. И на этот раз ребятам предложено было в привычной для них манере писать картины на сложную в исполнении гражданско-патриотическую тему, однако с заданием молодёжь справилась настолько безукоризненно, что жюри так и не смогло определить победителей. Вместо этого для всех команд были учреждены поощрительные призы и организована экскурсия по городу. Не только пойковчане, но и все ребята, поклонники

хип-хоп-культуры по праву считают тот воскресный день одним из самых счастливых: искусство граффити заметили, и даже такое – оно кому-то нужно! Пока – «Единой России». И если Россия станет единой, в этом будет вклад и художников-графффитистов.

Ю! Я РИСУЮ НА АСФАЛЬТЕ БЕЛЫМ МЕЛОМ СЛОВО...

ОГО!

ХИП-ХОП ДВИЖЕНИЕ ДОСТОЙНО УВАЖЕНИЯ!
ТА-АК...



БУМ!

Фото Василия ГАЙДУКА

БУДЬ ПРОГРЕССИВНЫЙ КОНЦЕПТУАЛЬНЫЙ МОЛОДЁЖНЫЙ ПЛАН

[Пуля в голове]

ФАРВАТЕР ДЛЯ ВОДКИ-2:

АЛКОМЕТР

[По материалам «Нарконет»]

Эксперимент по вытеснению традиционных для России крепких напитков пивом, вином и коктейлями привёл к неожиданным результатам. Даже если согласиться с тем, что в этой идее и была своя сермяжная правда, эффект получился прямо противоположным. И вот почему.

Европейцы по характеру потребления алкоголя делятся на два типа – на северный и южный. Южный (слабые напитки, вино) распространён там, где растёт виноград. Например, Франция, Италия, Испания, Грузия, Армения. Как там происходит застолье? Обильная еда, песни, тосты, длинные разговоры. Выпивается довольно большое количество вина, но – медленно. Организм успевает спокойно всё это переработать. Северный тип предпочитает крепкие напитки – водка, джин, виски. Выпиваются они до еды, ударными порциями.

КАК ПРОИСХОДИТ ЗАСТОЛЬЕ В РОССИИ? Никто не ест, все ждут отмашки. Рюмки по 40-50 граммов, между первой и второй – перерывчик небольшой. Таким образом, за первые пятнадцать минут в пустой желудок вливаются 100-150 граммов водки. Алкогольный удар. Концентрация алкоголя БЬЁТ В МОЗГ И ПЕЧЕНЬ. К тому же у русских есть такая «приятная» черта, как УЛИЧНОЕ ПЬЯНСТВО. «На троих» испокон веков соображали везде – на улице в подворотне, в подъездах, на лавочках... И вот представьте себе, что на этот северный тип, обильно политый в течение столетий нашей русской водочкой и самогоном, ХЛЫНУЛ БУРНЫЙ ПЕНЯЩИЙСЯ ПОТОК: «Старый мельник», «Балтика», «Золотая бочка», «Розовый пёс»... ДЖИННА ВЫПУСТИЛИ ИЗ БУТЫЛКИ. И теперь можно увидеть школьницу 7-8 класса с бутылкой пива или банкой джин-тоника.

ЗАПРЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ АЛКОГОЛЯ на телевидении, как и все запреты, даёт прямо противоположный желаемому результат. СУХОЙ ЗАКОН, будь то в Америке или в России, – всегда усиление пьянства, ВСЕ НАЧИНАЮТ ГНАТЬ САМОГОН, ПИТЬ БОРМОТУХУ. В медицине это называется «распространение психически активных веществ». Другое дело, что нужно прививать традиции, внедрять знания. ДЕТИ ДОЛЖНЫ ЗНАТЬ, что такое «много алкоголя», КАК НАДО УПОТРЕБЛЯТЬ ТЕ ИЛИ ИНЫЕ НАПИТКИ. В некоторых семьях детям дают пиво или вино, думая, что это совершенно безобидно. Но ТАКИЕ РОДИТЕЛИ ПОСТЕПЕННО ПРИУЧАЮТ РЕБЕНКА К АЛКОГОЛЬНОМУ РИТУАЛУ, К МЫСЛИ, ЧТО АЛКОГОЛЬ – ЭТО ВКУСНО. Он чокается стаканом с водой, потом появляется вино и более крепкие напитки. Взрослея, ребёнок уже НЕ ВОСПРИНИМАЕТ ЗАСТОЛЬЕ ИНАЧЕ, как в сопровождении алкоголя. Ребёнок видит, что ВСЁ ЗАСТОЛЬЕ СТРОИТСЯ ВОКРУГ БУТЫЛКИ, создаётся ощущение, что вообще ВСЕ СОБРАЛИСЬ ЗДЕСЬ НЕ РАДИ ОБЩЕНИЯ, А ТОЛЬКО РАДИ ВЫПИВКИ. Это – ключевой момент, самое важное. Ребёнок обязательно почувствует это и запомнит. ОПЬЯНЕНИЕ У ВСЕХ НАСТУПАЕТ ОЧЕНЬ БЫСТРО. Через полчаса концентрация алкоголя в мозгу так высока, что разговоры начинаются сбивчивые, маловразумительные. Многие тут же прекращают есть. При такой пьяной гулянке лучше, чтобы ребёнок за столом не был. Но В БОЛЬШИНСТВЕ СЛУЧАЕВ «ВЕСЕЛЬЕ» ИДЁТ В ПРИСУТСТВИИ ДЕТЕЙ. А затем у них наступает подростковый возраст. ПОДРОСТКИ ВСЕГДА ПОДРАЖАЮТ СТАРШИМ, в их поведении обязательно сквозит то, что они видели дома. А ДОМА ОНИ ВИДЕЛИ, ЧТО ВЫПИВАЕТСЯ ВСЕ, ЧТО ПОСТАВЛЕНО НА СТОЛ. Что пить надо лихо – большими порциями. Увы, подростки именно ТАК И ПЬЮТ: большими дозами, выпивая всё, что удалось добыть, никогда ничего не оставляя «на потом». И при минимуме еды. ОТСУТСТВИЕ ПЕЧАЛЬНОГО ОПЫТА ЛИШАЕТ ИХ СТРАХА ПЕРЕД АЛКОГОЛЕМ. Зато добавляется бравада друг перед другом. Подростки ОЧЕНЬ БЫСТРО ПРИВЫКАЮТ К ХМЕЛЬНОМУ, ХОТЯ САМАЯ ПЕРВАЯ РЕАКЦИЯ ОБЫЧНО БЫВАЕТ НЕГАТИВНОЙ. Сначала наступает лёгкое опьянение, которое быстро сменяется тяжёлым. ОЧЕНЬ ЧАСТО ОНИ ТЕРЯЮТ ПАМЯТЬ – НАСТУПАЕТ ИНТОКСИКАЦИЯ, ОТРАВЛЕНИЕ ОРГА-

НИЗМА. ПОТОМ РВОТА И ТЯЖКОЕ, МУТОРНОЕ СОСТОЯНИЕ НА СЛЕДУЮЩИЙ ДЕНЬ. Ужасно то, что подростка часто приучают к страшной вещи: ему не объясняют, что это состояние – элементарное отравление, а ПРЕДЛАГАЮТ «ОПОХМЕЛИТЬСЯ». Но ведь «опохмелка» в какой-то степени оправдана только в случае истинного похмельного синдрома, когда большой организм действительно этого требует. Таким образом, НАСАЖДАЕТСЯ НЕПРАВИЛЬНОЕ, ГИБЕЛЬНОЕ ОТНОШЕНИЕ К ТОМУ, КАК ВЫЙТИ ИЗ СОСТОЯНИЯ АЛКОГОЛЬНОГО ОТРАВЛЕНИЯ. Прежде всего тут нужно потреблять как можно больше жидкости: соки, рассолы, особенно капустный, молоко, наваристый бульон из костной баранины (хаш). НЕКОТОРЫЕ ПОДРОСТКИ ХВАСТАЮТ, ЧТО У НИХ НЕ БЫВАЕТ РВОТЫ ПРИ ОПЬЯНЕНИИ. А ВЕДЬ ЭТО ОЧЕНЬ ПЛОХО! ЭТО ПЕРВЫЙ ПРИЗНАК ПРИВЫКАНИЯ. Значит, первая природная защита сломана. РВОТА – НЕ ЧТО ИНОЕ, КАК ЗАЛОЖЕННЫЙ В НАС ПРИРОДОЙ РЕФЛЕКС ОТТОРЖЕНИЯ, ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ОБ ОТРАВЛЕНИИ. ОНА КРИЧИТ О ТОМ, ЧТО ТЫ ДОСТИГ ДОПУСТИМОГО ПРЕДЕЛА, ДАЛЬШЕ – ОПАСНОСТЬ! Подавив рвоту, ты «увалил» сторожа, который стоял на страже твоего организма. И можешь «теперь беспрепятственно ввести в себя неограниченное количество алкоголя, который ТЕБЯ НАВЕРНЯКА ОТРАВИТ».

МОЛОДОЙ ОРГАНИЗМ ОЧЕНЬ БЫСТРО ПРИВЫКАЕТ К БОЛЬШИМ ДОЗАМ. А ПОТОМУ САМОЕ СТРАШНОЕ – ЕСЛИ ПОДРОСТОК НАЧИНАЕТ ПИТЬ ЧАСТО (пусть даже самые слабые напитки). Он привыкает к тому, что ВЫПИТЬ РАЗ-ДВА В НЕДЕЛЮ – НОРМАЛЬНО. Такое отношение к алкоголю крайне опасно. Очень важно помнить: ЕСЛИ ПОДРОСТОК ВЫПИВАЕТ ТРИ-ЧЕТЫРЕ РАЗА В МЕСЯЦ – ЭТО УЖЕ ЗЛУОПОТРЕБЛЕНИЕ, И ОЧЕНЬ СЕРЬЁЗНОЕ. Наркологи считают это систематическим употреблением спиртных напитков. Ведь практическая подростковая наркология давно определила чёткую градацию: ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ (попробовал раз или два), ЭПИЗОДИЧЕСКОЕ (употребляет раз-два в месяц) и СИСТЕМАТИЧЕСКОЕ употребление спиртных напитков. ТАК КТО ТЫ: экспериментатор, эпизодист или бухарик? КЕМ БЫ ТЫ СЕЙЧАС НИ БЫЛ – ТЫ ПЛОХО КОНЧИШЬ... В прямом и переносном смысле. Или пока ещё ТЫ СМОТРИШЬ НА МИР НЕ ЧЕРЕЗ ПРИЦЕЛ ГОРЛЫШКА?

№ 30



Появились 20-местные «Газели»

На российском рынке начались продажи 20-местных ГАЗелей на удлиненном шасси ГАЗ-3302 с 406 мотором.

Автобус оснащен в базовой комплектации гидроусилителем руля (ГУР), усиленными рессорами и двумя люками. Показательно, но трейдеры уверяют, что имеют все разрешительные документы для регистрации транспортного средства в ГАИ. Данный автобус по сравнению с микроавтобусом ГАЗ-322132 имеет явные преимущества по пассажирской вместимости, а проигрывая автобусу ПАЗ-3205 несколько посадочных мест, — почти в три раза расходует меньше ГСМ и значительно дешевле по ремонту и обслуживанию. Для междугородних перевозок предусматривается 17-местная версия с имеющимся сзади небольшим багажным отсеком. Существует стретч-версия «люкс» с двенадцатью комфортабельными анатомическими сиденьями.

«Калина» готовится к серии

Первую серийную «Калину» выпустят 18 ноября следующего года.



Первой серийной «Калиной» станет седан ВА3-1118. Всего в семействе будет три модификации (седан, универсал и хэтчбек). Пока предполагается, что завод будет делать ежегодно 100

тысяч таких автомобилей. Полная же мощность производства, создаваемого под семейство, рассчитана на 220 тысяч машин. Планируется, что «Калины» будут не дороже «десяток», но не дешевле автомобилем семейства «Самара-2» (ВА3-2114 и 2115). По задумке, ее цена должна вписаться в \$6-6,5 тысячи.

«Ижмаш» увеличивает производство на 15%

ОАО «Ижмаш-Авто» в 2004г. планирует увеличить производство автомобилей на 15% по сравнению с 2003г. — до 110 тыс. машин.

Об этом заявил на международной конференции в Тольятти директор предприятия Дмитрий Рябов. По его словам, в последние годы предприятие неуклонно наращивает темпы производства: если в 2002г. было произведено 78 тыс. автомобилей, то в этом году будет произведено уже 93 тыс. Увеличение объемов производства стало возможным во многом благодаря сотрудничеству с ОАО «АвтоВАЗ». На «Ижмаш-Авто» уже передано и выведено на проектную мощность (45 тыс. автомобилей в год) производство автомобиля ВА3-2106. Сейчас выводится на проектную мощность производство автомобиля ВА3-2104. Кроме того, с 2004г. «Ижмаш-Авто» будет реализовывать совместный проект по сборке автомобилей KIA Spectra. Производство этих автомобилей будет развиваться в три этапа: в 2004г. намечено организовать крупноузловую сборку, а затем наладить процессы сварки и окраски кузовов и модернизировать существующие сборочные линии завода для соответствия сборочных процессов стандартам южнокорейской компании.

\$300 млн. мошенникам

Российские страховщики ежегодно выплачивают \$250-300 млн. по случаям мошенничества.

Об этом сообщил председатель комитета по противодействию страховому мошенничеству Российского союза автостраховщиков Юрий Решетняк. По его словам, в связи с введением обязательного страхования автогражданской ответственности, уровень «мошеннических» выплат будут расти. Потенциальными видами мошенничества при проведении обязательного страхования автогражданской ответственности являются фальсификация акта о ДТП, оформление полиса обязательного страхования автогражданской ответственности после совершения ДТП, то есть «задним числом», провокация ДТП, фальсификация документов по техэкспертизе и документов, подтверждающих оплату лечения и причинения вреда здоровью потерпевших, использование фальшивых и фальсифицированных полисов ОСАГО. Он отметил, что одним из основных методов борьбы со страховым мошенничеством является усиление информационного обмена между страховыми компаниями. Реализация этого шага позволит снизить уровень мошеннических выплат примерно на 30%. Он отметил, что подобная информационная система создана в рамках Российского союза автостраховщиков. Он также отметил, что РСА намерен противодействовать использованию поддельных полисов, в частности, в настоящее время рассматривается вопрос об усилении ответственности страховщиков за утрату и утерю бланков полисов.

Авто.АНЕКДОТ

Гаишник останавливает машину дачника:
— Так, штраф — 50 рублей!
— А 100 рублей не разменяете?
— А зачем менять? Обрати же здесь поедешь!

АВТОРЫНОК

ЧТО МОЖНО КУПИТЬ ЗА \$5000-10000?

Сколько должен стоить подержанный автомобиль? Этот вопрос является очень важным для подавляющего большинства автомобилистов в России. А что можно сейчас купить на рынке, имея в кармане \$5-10 тысяч?

Вообще, имея в кармане \$5000, сложно рассчитывать на покупку хорошего автомобиля, который к тому же и ломаться не будет еще долгое время. Как показывает практика, более-менее приличные образцы стоят более \$8000. Хотя все зависит от того, какими критериями руководствоваться при выборе машины.

Если стоит задача купить большой и престижный автомобиль, то тогда можно поискать какую-нибудь «десятилетку», например, Audi 100. Сейчас в России можно купить такой автомобиль в хорошем состоянии (а мы будем говорить только о таких машинах) за \$6000-9000. Большим минусом таких вариантов будет не только высокая стоимость запчастей

для ремонта, но и то, что эти машины уже поездили как минимум полгода по дорогам России (а обычно они тут находятся уже 2-3 года). Но с другой стороны Audi имеет высокий покупательский спрос, и в дальнейшем ее можно будет перепродать, не слишком много потеряв в цене.

А вот покупать Mercedes за такие деньги не рекомендуется. Автомобили с трехлучевой звездой на капоте за \$5000-10000 обычно либо уже серьезно «убиты», либо вообще имеют криминальное прошлое.

Внедорожники в возрасте 10-12 лет лучше не покупать. По крайней мере, если нет желания его постоянно ремонтировать, причем за большие деньги. Практика показывает, что



Opel Vectra B ломается чаще, чем Mercedes, но запчасти для этого автомобиля стоят недорого

старые внедорожники могут легко превратиться в настоящий пылесос, который будет постоянно высасывать деньги из кошелька.

Если есть в кармане \$8000-10000, то многие самым оптимальным вариантом называют Opel Vectra или Ford Mondeo. Такие ав-

томобили отличаются довольно приличным годом выпуска и дешевой в обслуживании. По своей надежности они, конечно, уступают Mercedes, то зато многие запчасти стоят лишь на 20-30% дороже, чем на отечественную «десятку».

НА ЗАМЕТКУ

ПРАВИЛА ЭКОНОМИИ

Денег много не бывает. И бензина тоже! Любой водитель лишь порадует, если аппетит его автомобиля станет меньше. Но вот какой ценой? За все хорошее приходится платить, и низкий расход топлива не исключение. Давайте поговорим о способах экономии бензина, о том, чем стоит или не стоит жертвовать ради этой экономии.

ОСНОВЫ ОСНОВ

Актуальнейшая бензиновая тема обычно вызывает у собеседников неподдельный интерес. Но стоит нарисовать кривые удельных расходов и привести многоэтажную расчетную формулу, содержащую 13 (!) величин, как взор слушателей мутнеет. Один зевнет, но промолчит, другой попросит не морочить ему голову и объяснить на пальцах. Он будет прав на сто процентов. И хотя без физики с математикой порой трудно сформулировать мысль, если это удалось — ее легко понять!

Бороться с чрезмерной прожорливостью можно только на исправном автомобиле. Это основа, с нее нужно начинать. Компрессия в цилиндрах двигателя должна быть в норме, системы питания и зажигания отлажены, подшипники ходовой части легко вращаться, а фрикционные накладки тормозных колодок при движении автомобиля не шкрябать вхолостую по дискам и барабанам.

Для экономии топлива в картер двигателя и коробки передач из рекомендованного заводом перечня лучше заливать то масло, что поживе (в пределах разумного, конечно!). Особое внимание следует уделять качеству масла. Короче говоря, содержите автомобиль в исправном состоянии. Даже если вы представитель меньшинства и на расход топлива не обращаете внимания — все равно не пожалеете.

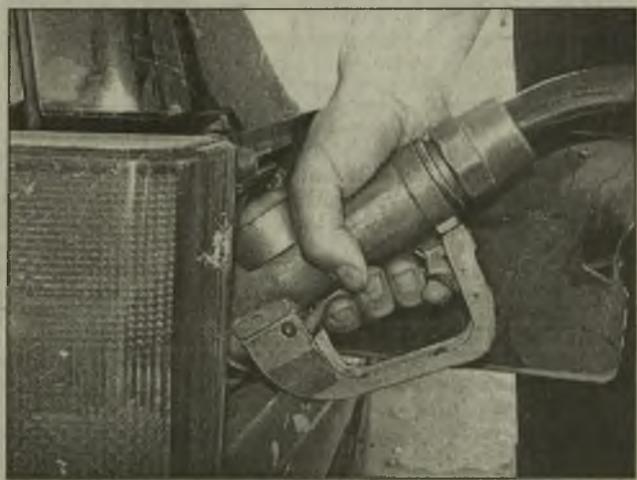
Для экономии предпочтительнее бескамерные покрышки радиальной конструкции. Давление во всех четырех колесах должно быть не ниже рекомендованного заводом. Проверяйте его почаще. Манометр точнее визуального

осмотра и постукивания. Полезный шаг — повышение давления в шинах в диапазоне от рекомендованного до максимально допустимого (указано на боковине любой покрышки). Это действие неизбежно отразится на управляемости и плавности хода автомобиля. Не влезая в технические дебри, предложим разумный компромисс. Если норма 2 кгс/см², то качаем до 2,3-2,5 кгс/см². Дальше не стоит.

Не грузите генератор! На обслуживание кондиционера, электростеклоподъемников, фар, вентилятора отопителя, обогрева стекла или сидений, аудиоцентра, дополнительного оборудования типа холодильников и автокофеварки требуется много энергии. Как следствие — повышенный расход бензина. Поэтому пользуйтесь тем, что действительно необходимо. Магнитола, звучащая на полную мощность, и включенный кондиционер заметно увеличивают потребление топлива.

В корне изменить аэродинамику машины мы не в силах. Но пореже ездить с открытыми окнами, не ставить на крышу багажник и не таскать угловатый прицеп все же можно. Не стоит запихивать под пружины и амортизаторы проставки для повышения клиренса. За сомнительную выверенность заплатите повышенным расходом топлива. И это, поверьте, не худшее из зол от применения проставок!

Тюнинговые аэродинамические накладки метко прозваны «обвесом». Затраты большие, эффект, как правило, нулевой или даже отрицательный. Прокладки под карбюратор, турбинки, «чудесные» модификаторы трения в лучшем случае бесполезны.



ПРАВИЛА ЭКОНОМИИ

Стоящий автомобиль бензина не потребляет. Экономия полная. Но поскольку машина куплена, чтобы ездить, прожорливого зверя придется прикармливать. А его аппетит напрямую зависит от вашего стиля езды. Отбросим скучные расчеты и предложим три несложных правила.

Правило первое: не заливайте мотор бензином. Проще говоря, аккуратно пользуйтесь акселератором. Если для поддержания скорости достаточно прижать педаль газа на четверть хода, незачем вдавливать ее на треть. Помня об этом, попытайтесь поработать правой ногой с меньшей, чем обычно, амплитудой и вы поймете, что до сих пор педалировали слишком активно.

Правило второе: чем меньше ходов совершают поршни на единицу расстояния, пройденного автомобилем, тем меньше бензина попадет в камеры сгорания. Речь идет о пользе скорейшего перехода на высшие передачи. Идеальный вариант — пятая передача плюс безусловное выполнение первого условия. Следствие — о высоких оборотах и скорости, а также о резвом разгоне придется забыть.

Правило третье: движущийся автомобиль накопил кинетическую энергию, а ее выгоднее поддерживать, чем набирать заново. Да, все верно, пореже тормозите, тогда не придется жечь бензин на разгоне.

Вырисовывается нудная безостановочная пилежка на пятой передаче со скоростью 70-75 км/ч. В жизни теоретически правильный режим невыполним. Мало того — опасен. Представьте себе, что вы едете без сброса хода в поворотах, по железнодорожным путям, сужениям проезжей части. Обгоняете, не ускоряясь, причем опасный маневр занимает ну очень много времени. Жуть берет!

Есть и другие пути достижения рекордных показателей. Например, непрерывный разгон-накат, спуск под горку с выключенным двигателем с последующим пуском мотора на передаче, езда «внатяг» и т.д. Это опасно, к тому же повышенный износ ряда узлов автомобиля сводит на нет экономию.

Что остается? Разумный компромисс. Старайтесь не выпадать из потока, чтобы не создавать помех себе и окружающим. Однако дорожную ситуацию просчитывайте на много ходов вперед. Это позволит сократить число разгонов, торможений и ехать более или менее равномерно. Обгон не затягивайте — жизнь дорожке. Откажитесь от гоночных амбиций — отсутствие резких ускорений и высоких скоростей благоприятно отразится на содержимом бака. На складах местности умело используйте накат (только нейтраль, мотор не глушите). Свободно катаясь с горки, автомобиль наберет ход. Потом перед подъемом включите высшую передачу и, плавно нажимая на газ, вперед — к вершине.

ЛЮДИ ТРУДА

Владимир Корнев вступил в должность начальника цеха добычи нефти и газа №7 НГДУ «Мамонтовнефть» совсем недавно – в июне этого года. Приход в новый коллектив всегда связан с каким-то внутренним беспокойством – как-то тебя встретят, как сложатся взаимоотношения с подчиненными? Да и подчиненные нового руководителя поначалу сторожатся, ведь, известно, новая метла по-новому метет. Но в этом случае все сложилось – и начальник пришелся ко двору, вернее, к цеху, и он своими работниками остался доволен.



«ЛУЧШЕ КОЛЛЕКТИВА НЕ ВСТРЕЧАЛ»

ЦДНГ-7 – один из самых старейших цехов НГДУ «Мамонтовнефть». Первого июля здесь отпраздновали 26-летие со дня начала работы, тогда как самому управлению в этом году исполнилось только 25. Люди в цехе, в основном, работают помногу лет, коллектив сплоченный, работоспособный. Владимир Петрович с большой теплотой отзывается о своих сотрудниках: «Прекрасный коллектив, все спокойные, дружные. Я, может быть, лучше коллектива и не встречал. В цехе есть свой костяк, есть, кому учить молодежь, есть, кому закладывать традиции. Каждый мастер на своем рабочем месте. Даже кого-то отдельно выделить сложно, скажем, отличный работник, настоящий профессионал оператор Николай Окользин – так у нас в цехе таких добрая половина наберется. С большой ответственностью к делу относятся: исполняющий обязанности заместителя начальника цеха Николай Егоров – молодой, перспективный парень; мастер бригады Ярослав Кузнецов; мой главный помощник – старший механик Фаиль Шакиров; сварщик Игорь Брызгалов; слесарь Николай Солдатов. Меня просто поразила группа телемехаников: Светлана Кузнецова, Зоя Павленко, Елена Магомедова – все держат под контролем. Даже на Приобском, где я отработал несколько лет, такого нет. Елене всего 22 года, а она только так «крулит» ребятами-водителями, ДНС, КНС... Молодец! Зою Ивановну сейчас провожаем на пенсию, так я ей сказал – если буду работать в другом месте, и вы будете свободны, обязательно вас возьму на работу».

ЦДНГ-7 ведет добычу на двух месторождениях – Тепловском и Кудринском. Весь фонд скважин составляет 600 единиц, из них действующих – 154. Добыча на работающих скважинах на сегодняшний день невелика – 73-76 тысяч тонн в месяц. И тому есть объективные причины – месторождения эксплуатируются более двух десятков лет, 86% скважин обводнены. Жизнь месторождения, заметил В. Корнев, состоит из трех этапов: рост, стабилизация добычи и падение: «Мы сейчас на стадии падения, однако стараемся удержаться на достигнутом уровне. Это сложно, но все же цех свой план выполняет ежемесячно». Коллектив ЦДНГ-7, где трудятся 74 человека, обслуживает 49 кустовых площадки, две ДНС, две КНС, нефтепровод. Владимиру Петровичу после размаха и бурлящей жизни Приобки, где он трудился с 1999 года начальником цеха добычи, а затем руководил ЦИТС, поначалу было непривычно на новом и, как будто, тихом месте. Здесь другой ритм жизни, идет повседневная, многотонная, по образному выражению Корнева, работа. В первую очередь, новому руководителю нужно было привыкнуть работать в режиме жесткой экономики. Ведь, естественно, раз месторождения не дают высокую добычу нефти, вкладывать в них большие средства, с экономической точки зрения, неразумно – финансовые ресурсы вкладываются туда, где получают максимальный и быстрый доход. Но и в этих непростых условиях люди стараются работать на совесть. Нынче одной из основных задач, стоящих перед коллективом, является постепенная замена нефтепровода. На данный момент готовится запуск новой трубы от ДНС Тепловки до ЦПС – труба заменена на участке протяженностью более 20 километров. «Программа такая, – проинформировал руководитель, – со временем предстоит весь старый нефтепровод, находящийся в экологически опасных местах, заменить на новый. Еще одна наша задача – удержаться на нынешнем уровне добычи нефти. Также мы целенаправленно работаем по приведению кустовых площадок к единому корпоративному стандарту. Требования в этом вопросе жесткие, а у нас есть проблемы с техникой, с крепежом, с комплектацией оборудования. Скажем, мне нужно только 600 манометров, чтобы поставить их, как положено по стандарту, на каждой скважине. А средств для их приобретения нет. Но то, что своими силами можем осуществить, мы выполняем. Еще раз подчеркнем, люди стремятся делать свою работу как можно лучше. Возьмем, например, соревнования между бригадами за культуру производства. Честно говоря, у меня здесь все время проблемы – кому выделять премии: и та бригада достойна, и другая, и третья – не хуже».

Хотя, надо признать, справедливое распределение премии, если и проблема, то, скорее, приятная. У руководителя есть головная боль и посерьезнее: «Пока я как начальник ЦДНГ отвечаю и за добычу, и за бесперебойную работу ДНСов, КНСов, и за состояние нефтепроводов, а также кустовых площадок. Я, буквально, разрываюсь, впрочем, как и мои мастера – то на ДНС надо двигатель поменять, то на КНС – но уже другой марки. И нефтепроводом требуется заниматься, и скважину покрасить... Правда, в скором времени все изменится – на руководителя цеха останется только добыча: в ОАО «Юганскнефтегаз» уже идет процесс реструктуризации. Создается специализированное управление: добычи, подготовки нефти, ППД и трубопроводного транспорта. Нас перемены коснутся в начале ноября, и, конечно, сотрудники цеха переживают за грядущие изменения. Оно и понятно, двадцать лет прожили в одном коллективе... Я их успокаиваю, стараюсь разъяснить политику Компании – для чего это делается, что в итоге будет. Думаю, что эти нововведения позволят более эффективно использовать рабочий потенциал и рабочее время каждого сотрудника».

Елена ХОДИНА.

ПРЕСС-РЕЛИЗ

НК «ЮКОС» ПОДВОДИТ ФИНАНСОВЫЕ ИТОГИ

Нефтяная компания «ЮКОС» подвела финансовые итоги за II квартал и I полугодие 2003 года по стандартам US GAAP.

20 октября 2003 года нефтяная компания «ЮКОС» опубликовала консолидированную финансовую отчетность в соответствии с US GAAP за второй квартал и первое полугодие 2003 года, прошедшую обзорную проверку PricewaterhouseCoopers.

«Финансовые итоги первого полугодия отражают эффективность производственной деятельности НК «ЮКОС» и возможности компании по жесткому контролю затрат, – заявил председатель Правления Михаил Ходоровский. – Несмотря на продолжающийся рост тарифов и ограниченность транспортной инфраструктуры мы продолжаем сохранять лидирующие позиции в российской нефтяной отрасли». Во втором квартале 2003 года объем выручки от реализации и прочих доходов, полученных от основной деятельности, вырос до уровня 3,825 млрд. долларов США. Это на 49,3% выше показателя за соответствующий период 2002 года, что объясняется увеличением объемов добычи и ростом цен реализации. В первом полугодии 2003 года объем выручки от реализации и прочих доходов, полученных от основной деятельности, составил 7,723 млрд. долларов США по сравнению с 4,571 млрд. долларов США в первом полугодии 2002 года.

Прибыль на выплаты и получения процентов, налогообложения и амортизации (ЕВITDA) во втором квартале 2003 года составила 1,238 млрд. долларов США по сравнению с 1,008 млрд. долларов США во втором квартале 2002 года и 2,902 млрд. долларов США в первом полугодии 2003 года по сравнению с 1,686 млрд. долларов США в первом полугодии 2002 года. (Расчет ЕВITDA на основании значения чистой прибыли см. ниже).

Чистая прибыль НК «ЮКОС» во втором квартале 2003 года составила 955 млн. долларов США по сравнению с 758 млн. долларов США в аналогичном периоде 2002 года. Чистая прибыль НК «ЮКОС» в первом полугодии 2003 года составила 2,222 млрд. долларов США по сравнению с 1,220 млрд. долларов США в первом полугодии 2002 года.

Объем добычи нефти НК «ЮКОС», включая долю НК «ЮКОС» в добыче зависимых компаний, учитываемых по методу долевого участия, во втором квартале 2003 года составил 19,7 млн. тонн (144,2 млн. баррелей), что на 18,3% больше объема добычи за аналогичный период 2002 года. Объем нефтепереработки во втором квартале 2003 года увеличился на 18,0% по сравнению со вторым кварталом 2002 года и составил 8,9 млн. тонн (65,0 млн. баррелей). Это увеличение в основном связано с включением в операционные результаты НК «ЮКОС» объема переработки литовской компании Mazeikiu Nafta во втором квартале 2003 года в размере 1,1 млн. тонн (8,2 млн. баррелей).

Объем добычи нефти НК «ЮКОС», включая долю НК «ЮКОС» в добыче зависимых компаний, учитываемых по методу долевого участия, в первом полугодии 2003 года составил

39,0 млн. тонн (285,3 млн. баррелей), что на 20,6% больше объема добычи за аналогичный период 2002 года. Объем нефтепереработки в первом полугодии 2003 года увеличился на 19,8% по сравнению с аналогичным периодом 2002 года и составил 18,1 млн. тонн (132,6 млн. баррелей).

Во втором квартале 2003 года НК «ЮКОС» продолжила наращивать международные продажи нефти и нефтепродуктов, которые составили 15,6 млн. тонн (113,1 млн. баррелей) – на 40,9 больше, чем в аналогичном периоде 2002 года. В первом полугодии 2003 года международные продажи нефти и нефтепродуктов НК «ЮКОС» составили 29,2 млн. тонн (213,2 млн. баррелей). Компания уточнила методологию учета эффекта изменения товарно-материальных запасов для более точного его распределения по отдельным элементам затрат. Данное изменение привело к реклассификации затрат между различными элементами затрат в предыдущих периодах.

Операционные расходы во втором квартале 2003 года составили 494 млн. долларов США по сравнению с 353 млн. долларов США во втором квартале 2002 года и 982 млн. долларов США в первом полугодии 2003 года по сравнению с 668 млн. долларов США в первом полугодии 2002 года. Увеличение операционных расходов во втором квартале 2003 года произошло в результате роста объемов добычи и переработки нефти, а также в результате роста затрат на баррель.

Во втором квартале 2003 года средняя себестоимость добычи нефти и газа составила 1,49 долларов США на баррель нефтяного эквивалента, что на 3,5 выше показателя 1,44 долларов США на баррель нефтяного эквивалента за аналогичный период 2002 года. Данное увеличение произошло в основном в результате роста некоторых производственных затрат из-за продолжающегося роста реального курса рубля по отношению к доллару США, увеличения тарифов на электроэнергию и расходов на заработную плату, начисления ежегодного бонуса за 2003 год в размере 0,07 долларов США на баррель нефтяного эквивалента, который не начислялся в 2002 году, что было частично компенсировано снижением других начислений.

Во втором квартале 2003 года себестоимость переработки составила 1,41 доллар США на баррель, что на 17,5% выше, чем в аналогичном периоде 2002 года – в основном из-за включения результатов деятельности компании Mazeikiu Nafta в консолидированную финансовую отчетность НК ЮКОС. В первом полугодии 2003 года средняя себестоимость добычи нефти и газа составила 1,47 долларов США на баррель нефтяного эквивалента, что на 6,5% выше показателя за первое полугодие 2002 года. В первом полугодии 2003 года себестоимость переработки составила 1,36 долларов США на баррель, что на 19,3% выше, чем в аналогичном периоде 2002 года.

Расходы на сбыт продукции во

втором квартале 2003 года составили 593 млн. долларов США по сравнению с 322 млн. долларов США во втором квартале 2002 года и 1,047 млрд. долларов США в первом полугодии 2003 года по сравнению с 616 млн. долларов США в первом полугодии 2002 года. Рост расходов был связан со значительным увеличением объемов экспорта, ростом транспортных тарифов и более высокой долей поставок железнодорожным и водным транспортом.

Коммерческие, общехозяйственные и административные расходы во втором квартале 2003 года составили 322 млн. долларов США по сравнению с 224 млн. долларов США во втором квартале 2002 года и 575 млн. долларов США в первом полугодии 2003 года по сравнению с 332 млн. долларов США в первом полугодии 2002 года. Данное увеличение стало следствием включения в финансовую отчетность расходов компаний, приобретенных в 2002 году, начисления бонусов роста расходов на заработную плату и социальные платежи, благотворительность, рекламу и юридические расходы.

Во втором квартале 2003 года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года увеличилась выплата налогов (кроме налога на прибыль) на 84,3% или 536 млн. долларов США до уровня 1,172 млрд. долларов США из-за роста расходов на выплату экспортных пошлин и налога на добычу полезных ископаемых, зависящих от цен на нефть, а также увеличения расходов на выплату акцизов. Помимо этого, налоги кроме налога на прибыль выросли во втором квартале в результате чистого эффекта изменения товарно-материальных запасов. Расходы на выплату налогов, кроме налога на прибыль, составили в первом полугодии 2003 года 2,179 млрд. долларов США по сравнению с 1,169 млрд. долларов США в первом полугодии 2002 года.

Во втором квартале 2003 года чистые капитальные вложения НК «ЮКОС» в разведку и добычу нефти и газа, модернизацию НПЗ и расширение сбытовой сети составили 403 млн. долларов США по сравнению с 298 млн. долларов США за аналогичный период 2002 года. Из этих средств чистые капвложения в разведку и добычу во втором квартале 2003 года составили 297 млн. долларов США, чистые капвложения в нефтепереработку, сбыт и прочие капитальные вложения – 106 млн. долларов США по сравнению с 241 млн. долларов США и 57 млн. долларов США соответственно во втором квартале 2002 года. Помимо этого, во втором квартале 2003 года НК «ЮКОС» осуществила авансовый платеж на сумму 1,250 млрд. долларов США на приобретение 20 процентов акций минус одна акция ОАО «Сибнефть».

В первом полугодии 2003 года чистые капитальные вложения НК «ЮКОС» составили 8,55 млн. долларов США по сравнению с 575 млн. долларов США за аналогичный период 2002 года. Из этих средств чистые капвложения в разведку и добычу в первом полугодии 2003 года составили 639 млн. долларов США, чистые капвложения в нефтепереработку, сбыт и прочие капитальные вложения – 216 млн. долларов США по сравнению с 443 млн. долларов США, и 132 млн. долл. США соответственно в первом полугодии 2002 года.

Сумма денежных средств, их эквивалентов и вложений в ценные бумаги по состоянию на 30 июня 2003 года составила 3,612 млрд. долларов США по сравнению с 3,995 млрд. долларов США по состоянию на 31 декабря 2002 года. На конец второго квартала 2003 года сумма долгосрочной и текущей задолженностей составила 471 млн. долларов США по сравнению с 499 млн. долларов США по состоянию на 31 декабря 2002 года.

Полный комплект финансовой отчетности и примечаний к ней, а также анализ итогов второго квартала и шести месяцев 2003 года руководством НК ЮКОС будут размещены на интернет-сайтах Компании www.yukos.ru (на русском языке) и www.yukos.com (на английском языке).

Пресс-служба НК «ЮКОС».

Основные финансовые и операционные показатели за второй квартал и первое полугодие 2003 года

	За три месяца, закончившихся 30 июня		За шесть месяцев, закончившихся 30 июня	
	2003 г.	2002 г.	2003 г.	2002 г.
Выручка от реализации и прочие доходы, полученные от основной деятельности, млн.долл.США	3825	2582	7723	4571
Чистая прибыль, млн.долл.США	955	758	2222	1220
Прибыль на акцию, долл. на акцию	0,44	0,35	1,03	0,57
Добыча нефти, млн. тонн (включая долю НК ЮКОС в добыче зависимых компаний)	19,7	16,7	39,0	32,3
Добыча нефти, млн. баррелей (включая долю НК ЮКОС в добыче зависимых компаний)	144,2	121,8	285,3	236,4
Переработка нефти, млн. тонн	8,9	7,5	18,1	15,1
Переработка нефти, млн. баррелей	65,0	55,1	132,6	110,7